

WEBINAR: 今の先行きが見えない時代における交渉術



ザ・ギャップ・パートナーシップのウェビナーでは、現在のインフレと急速な変化が進む先行きの見えない時代における実践的なアドバイスを提供します

ビジネスにおいて「交渉」は欠かせない要素です。
今の先行き不透明な時代に、在宅での仕事など、
新しい環境でも継続的にビジネスを成長させることは間違いなく大変なことです。

このウェビナーでは、現在の不安定かつインフレが進行している状況を確認しながら、今後の交渉について考えるきっかけを提供します。

ザ・ギャップ・パートナーシップは、新しい働き方への迅速な対応を必要とする企業に、交渉に関する専門的な洞察とサポートを行います。

主な内容

- 市場状況の急速な変化
- 信頼構築
- 今後の交渉の提言

Webinar details

配信ツール：Zoom

開催日時：2022年9月21日

開始時間：2:00pm

終了時間：2:45pm

言語：日本語

参加費：無料

[参加登録はこちらからお願いします](#)

Webinar: Negotiating in volatile and inflationary times



Join The Gap Partnership for a webinar providing practical advice for negotiating in volatile and inflationary times

The art of negotiation is a vital element of business. In these uncertain times the need to adjust and find new ways to grow, while running a business from home, undoubtedly presents challenges.

This webinar will provide you with an opportunity to think about your future negotiations.

The Gap Partnership offers expert insight and support to companies that find themselves needing to rapidly adapt to a new way of working.

Key learning points

- Rapid changes in market conditions
- Building trust
- Suggestions for future negotiations

Webinar details

Venue: Online via ZOOM

Date: Wednesday 21st September

Time: 14:00 – 14:45 JPN

Language: Japanese

[To register for this event, please click here.](#)