

報道関係者各位

2018年9月4日  
株式会社インティメート・マージャー

## FORCAS 社共催セミナー

### 『【戦略的 B2B マーケティング】新規開拓のためのターゲティングアプローチ戦略』を開催

2018年9月27日にFORCAS社共催セミナー『【戦略的 B2B マーケティング】新規開拓のためのターゲティングアプローチ戦略』を開催いたします。今回は戦略的 B2B マーケティングにとって不可欠となる「ターゲティング」についての考え方や、具体的なアプローチ方法をテーマに、弊社が提供しているターゲティングを行う上で有効なニーズ検知型企業リスト生成サービス『Select DMP』や FORCAS 社提供の B2B マーケティングプラットフォーム『FORCAS』についても、合わせてご紹介させていただきます。



戦略的B2Bマーケティング  
新規開拓のための  
ターゲティングアプローチ戦略  
2018.9.27 THU 10:30 START

このたび9/27（木）に、FORCAS様と共催で、『【戦略的 B2B マーケティング】新規開拓のためのターゲティングアプローチ戦略』と題したセミナーを開催いたします。

新規開拓を行う上で、効率的かつ効果的に成果をあげるためには、何よりも最初の「ターゲティングアプローチ」をいかにしっかり構築するかが重要となります。そこで、今回は戦略的 B2B マーケティングにとって不可欠となる、「ターゲティング」についての考え方や、具体的なアプローチ方法をテーマにお話させていただきます。また、弊社が提供しているターゲティングを行う上で有効なニーズ検知型企業リスト生成サービス『Select DMP』や B2B マーケティングプラットフォーム『FORCAS』についても、合わせてご紹介させていただきます。「新規開拓でさらに成果をあげていきたい」、「効果的なターゲティングアプローチを考えたい」といった方におすすめのセミナー内容となっております。

弊社セミナーは、おかげさまで毎度ご好評いただいております。当日までに満席となっております。ご興味がある方は、お早めにお申し込みいただければと思います。

#### ■プログラム

第1部：『重点顧客からの売上を最大化させるターゲティングの考え方』  
Presented by 株式会社 FORCAS Marketing Team マネージャー 酒居 潤平 氏

第2部：『成約確度の高い企業を自動でリスト化する「FORCAS」のご紹介』  
Presented by 株式会社 FORCAS Marketing Team 大堀 秋沙 氏

第3部：『国内 No.1 シェアの DMP を活用した、戦略的 B2B ターゲティング ～見込み顧客が “動いた” 瞬間を逃さずキャッチ！企業ニーズに基づく新規開拓のススメ～』

Presented by 株式会社インティメート・マージャー 経営企画室 室長 佐伯 朋嗣

第4部：Q&A session

このような方におすすめ

- ・ 戦略的な B2B マーケティング施策を進めていきたい
- ・ 新規開拓についての具体的なアプローチ方法を考えたい
- ・ ターゲティングについての考え方や戦略を知りたい

## ■開催概要

### 開催日

2018年9月27日（木） 10：30～12：30（受付開始 10：10～）

### 会場

NewsPicks Roppongi

〒106-0032 東京都港区六本木 7-7-7 TRI-SEVEN ROPPONGI 3F イベントスペース

### アクセスマップ

アクセス(<https://goo.gl/maps/f4QsZ9KGtpE2>)

東京メトロ日比谷線・都営地下鉄大江戸線六本木駅より徒歩3分

東京メトロ千代田線乃木坂駅より徒歩4分

### 定員

30名＊お申込み多数の場合は抽選となります。

### 参加料

無料 ＊名刺2枚をお持ちください。

### 参加申し込み

お申し込みはこちら（FORCAS社のページへ遷移します）

<https://www.forcas.com/blog/0056-seminar/>

## ■インティメート・マージャーについて

2013年6月に設立されたデータマーケティングカンパニー。日本最大級を誇る約4.7億のオーディエンスデータと高い分析技術を用い、主にナショナルクライアントや大規模ポータルサイトのDMP構築やデータ活用の支援、データ解析、データ利用チャネルへの連携事業を行う。2017年12月時点で同社のDMP及びマーケティングソリューションの導入アカウントは延べ2800を超え、3年連続でパブリックDMP市場シェア1位を誇る。（※）

- ・ 代表取締役社長 : 築島 亮次
- ・ HP : <https://corp.intimatemerger.com/>
- ・ 事業内容 : マーケティングアプリケーション開発・販売事業、データマイニング事業
- ・ 所在地 : 東京都港区六本木 3-5-27 六本木山田ビル 4F

## ■本リリースに関するお問い合わせ：

株式会社インティメート・マージャー PR担当 佐伯

Email : [pr@intimatemerger.com](mailto:pr@intimatemerger.com) TEL: 03-3407-5780