

金属加工の ビジネスが、 変わる。

ホテル予約サイトのように
設備 / 技術が一括検索できる！？

設備 / 技術の空き情報を
載せることが営業活動に！？

製造業 × IT 企業 × 行政でつくりあげた
金属加工共同受注プラットフォーム



今すぐ無料で
アクセス！

※ゲストログインは無料です



<https://produconnect.jp>



公益財団法人 新潟市産業振興財団
DXプラットフォーム事業



全国中小企業クラウド実践大賞 2021

会社概要



商号	株式会社メビウス 英文名：MOBIUS Co., Ltd.
創業	1983年10月1日
代表者	加藤 幸久（社長）
資本金	2億4,000万円
売上高	26億5000万円（2022年3月期予想）
主要株主	三井情報株式会社 株式会社メビウスビル事業 東京中小企業投資育成株式会社
従業員数	240名（2022年4月1日現在）
主要業務	ソフトウェア開発・保守 情報処理／インターネット関連／通信 コンサルティング

新潟県内の金属製品製造業事業所数

県内主要都市の金属製品製造業事業所数の推移

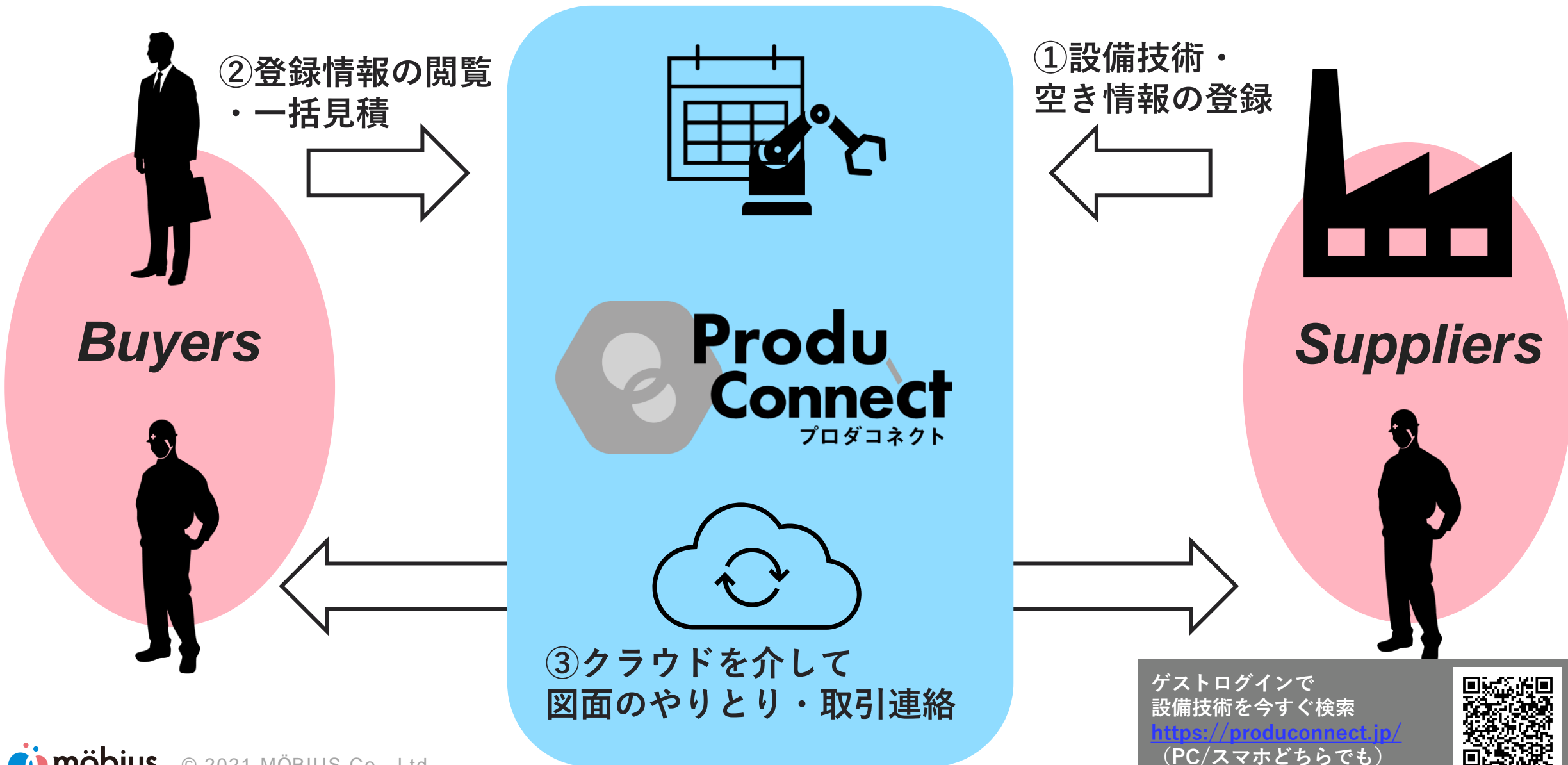
	1990年	2000年	2019年	減少数 (1990→2000)	減少数 (2000→2019)	減少数 (1990→2019)	2000年以降の事業所数減少 が加速した地域	1990年から約30年で事業所 数が半分以下になった地域
三条市	502	381	224	121	157	278	○	○
燕市	774	538	340	236	198	434	×	○
新潟市	279	251	157	28	94	122	○	×
長岡市	180	153	98	27	55	82	○	×
上越市	80	85	52	-5	33	28	○	×
柏崎市	71	59	37	12	22	34	○	×
合計	1,886	1,467	908	419	559	978	○	○

【出典】

経済産業省「工業統計調査」再編加工、総務省・経済産業省「経済センサス-活動調査」再編加工、総務省「住民基本台帳に基づく人口、人口動態及び世帯数調査」

- 事業所数は全県的に減少、今後も人口の減少、新型コロナウイルスによるマイナス影響が強まる可能性が高い。
- 次の20年を考えた時に既存の取引先にとらわれない新たなつながりが必要。

製造業DXサービス「プロダコネット」



①設備技術・
空き情報の登録

②登録情報の閲覧
・一括見積

③クラウドを介して
図面のやりとり・取引連絡

ゲストログインで
設備技術を今すぐ検索
<https://produconnect.jp/>
(PC/スマホどちらでも)



提供価値



Buyer Values

- ✓ 加入企業全てが加工パートナー
新しいパートナーとつながり、案件相談可能
- ✓ 案件に合った企業に出会える
経験や設備で検索し、空き状況を見て希望の加工時期に対応できるか判断
- ✓ すぐにやりとりを開始
一括見積もり、チャット、図面送信ですぐにやりとりを開始



Supplier Values

- ✓ 商社企業とのつながり入手
デジタルな展示スペースに常に出展、声がかかるベースを手に入れる
- ✓ 情報を出すことで選ばれる企業に
業界経験・設備場表・空き設備など積極的な情報発信が選ばれるポイントに
- ✓ 検索トレンドなど業界データの入手
サービス内に蓄積した検索データや案件データを見ながら事業の意思決定を

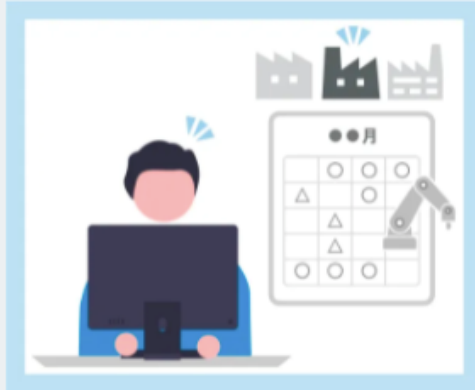
さらに・・・クラウドサービスをベースとした高速・セキュアな連携で
サプライチェーン全体のDXを推進

利用シーン（バイヤー・サプライヤー）

CASE.01 バイヤー（例：商社、加工企業）



協力企業に加工を頼みたい
新たな加工パートナーを見つけたい



設備/技術を一括検索し
稼働に空きがある企業を見つけられた



加工実績が増え
顧客からの信頼につながった

CASE.02 サプライヤー（例：加工企業）



受注が減ってしまい
稼働していない設備/技術がある



設備情報や稼働空きを掲載すると
バイヤーから問い合わせが



設備アピールに繋がり
設備の稼働率が上がった

利用シーン（カスタマー）

CASE.03 カスタマー（例：製品企画、川下企業）



新しい商品を作るために
新たなパートナー探しが必要に



ProduConnectで
コーディネートを担う企業に相談



デジタルのスピードと企業ネットワーク力で
安心感のある取引ができた

サプライチェーンでの価値創造

各業界顧客

(川下企業/県外顧客)

**Produ
Connect**
プロダコネクト

航空業界

半導体関連

食品関連

自動車
EV

...



✓ 柔軟で強靱なサプライチェーン

災害等で代替企業が必要になっても、迅速な企業探し、サプライチェーン形成を提供

✓ 多様なパートナー企業で実現する 提案力の幅

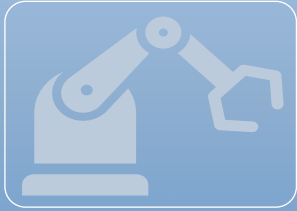
多数のパートナー企業を持ち、データベース化、いつでも使える状態に整理

✓ 提案のスピード・セキュリティの高さ

デジタルサービスの複合利用でスピード連携、高セキュリティとトレーサビリティ開示を可能にするクラウドサービスを標準利用する企業体

機能一覧

実装済み



設備技術検索機能

- 設備技術の閲覧
- 設備空き情報の閲覧

保有設備技術を詳細検索
空き状況順の設備から効率的に選択



受発注機能

- 見積依頼/見積回答
- 一括見積
- 発注/受注 請求管理

一括見積りを一斉送付
やり取りはすべてチャットに通知



コミュニケーション/情報伝達

- 問合せ（チャットツールSlackを利用）
- 図面共有（クラウドストレージサービスboxを利用）

チャットで即会話、即情報連携
機密図面は共有リンク利用でセキュ
リティレベル向上

実装予定



レポート

- 検案件数レポート（会員への配布形式）
- 取引レポート（会員への配布形式）

レポートの分析で効果を実感
コミュニティ企業の情報を得ること
で成長

利用金額

プラットフォーム参加料

¥ **4,980** (税抜)/月

+

システム利用料(※)

受注売上高の

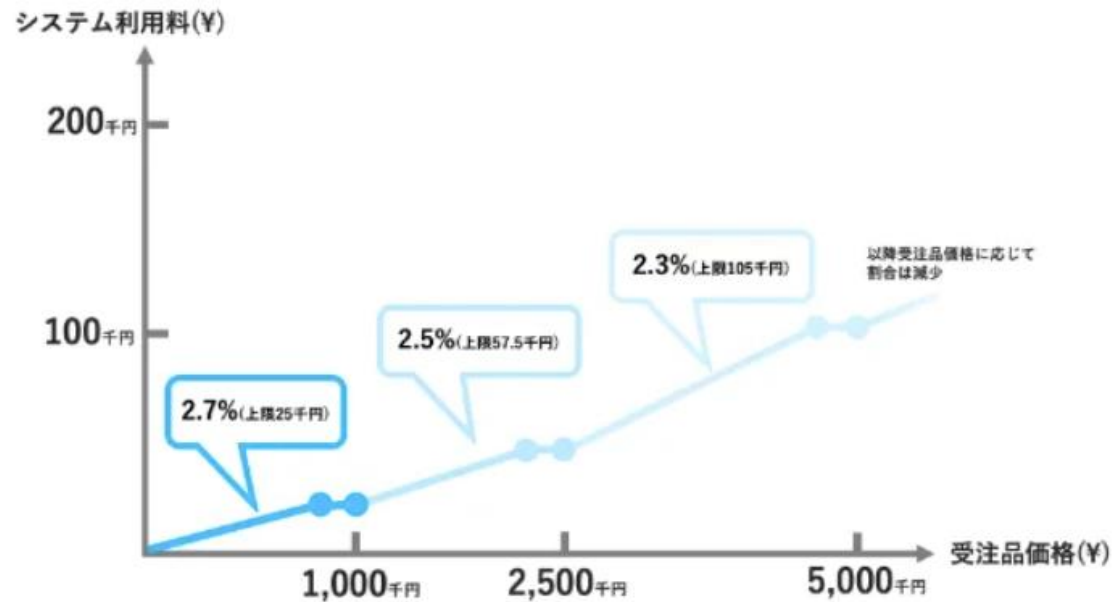
1.7 ~ 2.7 %

- ✓ 年間契約
- ✓ 初期登録料 ¥30,000(税抜)
- ✓ 2ユーザライセンス
追加ライセンス1ユーザ ¥500(税抜)/月
- ※ プロダコネット企業に工程外注することで利用料を割引

少額で始められ、案件を獲得できた成果に応じて支払う仕組み

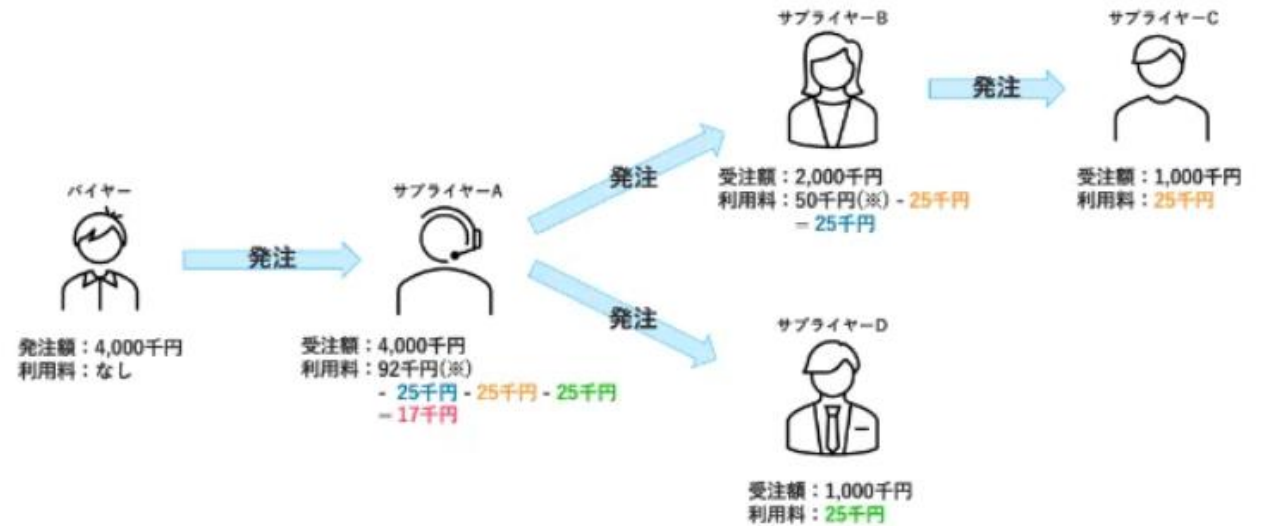
利用したくなる2つの仕組み

■ 課金額の変動



- ✓ 利用料は1.7~2.7%の中で変動
- ✓ 受注品価格が上がるほど利用料割合は減少

■ 利用料の割引



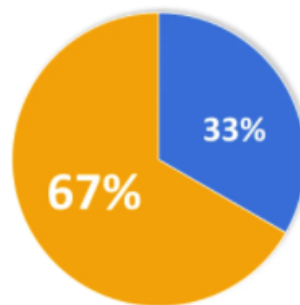
- ✓ 受注した案件もプロダコネクト内でサプライチェーンを組むとさらに割引

事業参加企業一覧（2022/4時点）

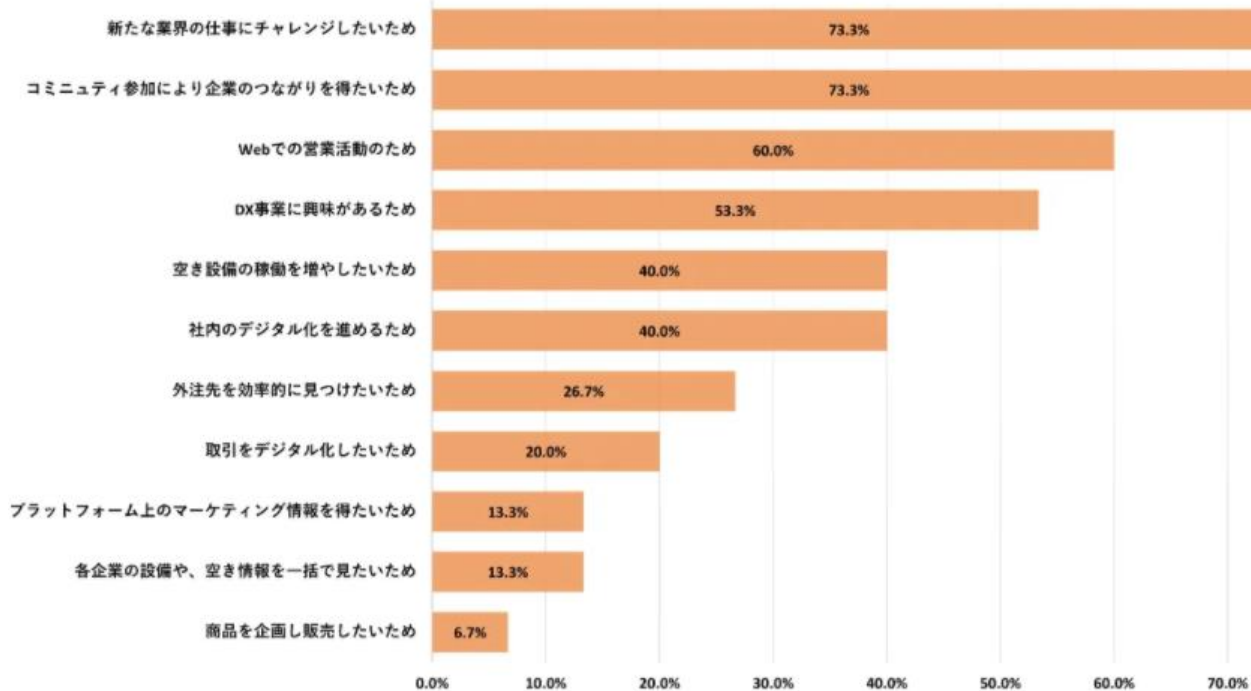
参加企業（13社）



- ✓ チャレンジ志向の企業多数
- ✓ コミュニティのつながりに期待
- ✓ 7割がバイヤーとしての利用を見込む



- サプライヤー側としての利用（加工企業/素材企業）
- バイヤー側としての利用（商社企業/商品企画/外注依頼）
- サプライヤーとしてもバイヤーとしても利用



ProduConnect for Customerページの設置



- ・ ProduConnectに参画する企業のプロモーション
- ・ 川下企業/県外顧客等からコーディネーターへの問い合わせ
- ・ 設備/技術検索への流入

の役割を担うページとして設置

2022年春頃公開予定

ご利用の流れ・お申し込み

ご利用の流れ

① お申し込み



② 会員登録

お申込み後、チャットツールへのご招待
設備 / 技術登録についてのご連絡を致します



③ ご利用開始

サービス紹介ページより

お申し込みください

<https://intro.produconnect.jp/>





ITで笑顔の輪を広げる
株式会社メビウス