

平成28年1月14日

トライステージ、ファインドスター、MCC 3社共催で通販 CRM “事例” セミナー開催

—通販大手企業 元マーケティング責任者が語る CRM の具体的なノウハウ—

株式会社トライステージ（本社：東京都港区、代表取締役会長：丸田 昭雄、証券コード 2178、以下「当社」）は、1月20日（水）、株式会社ファインドスター（以下「ファインドスター社」）、メールカスタマーセンター株式会社（以下「MCC社」）と3社共催にて、通販 CRM 事例セミナーを開催いたします。

ファインドスター社とMCC社は、1月6日付けニュースリリースにて発表したとおり、クライアントのCRM施作を企画からダイレクトメール発送まで包括的に支援するべく業務提携しております。この度のセミナーでは業務提携の一環として、3社それぞれの専門家が通販におけるCRMの具体的なノウハウについて事例を交えながらお話させていただきます。

【セミナーについて】

■セミナー概要

日 時：2016年1月20日（水）16:00～18:30（受付開始 15:30）

場 所：株式会社トライステージ セミナールーム

所在地：東京都港区海岸 1-2-20 汐留ビルディング 21F

受講料：無料

定 員：先着 20 名様（お取引先様優先）

■タイムスケジュール、内容

第1部 16:00～16:50 第1部事例から学ぶ！LTVを高めるロイヤル顧客の育て方

講師：株式会社ファインドスター リピート通販支援事業部 マネジャー 熊谷将臣 氏

第2部 16:50～17:20 “元通販企業 p j t. リーダ”が語る！アウトバウンド改善事例とノウハウ

講師：株式会社トライステージ 第二営業部 部長 山本理史 氏

第3部 17:20～18:00 “デジタル時代だからこそ効く”DM活用術と成功のポイント

講師：メールカスタマーセンター株式会社 執行役員 葉山智彦 氏

※ 終了後、懇親会も予定しております。

【株式会社トライステージ会社概要】

所 在 地：東京都港区海岸 1-2-20 汐留ビルディング 21F

代 表 者：代表取締役会長 丸田 昭雄

事業内容：テレビ通信販売をはじめとするダイレクトマーケティング事業を総合的に支援しております。

U R L：<http://www.tri-stage.jp/>

上場市場：東証マザーズ・コード番号 2178