

【採択率100%】 IT導入補助金活用で成約率約4倍にする営業支援ツール導入へ

住宅業専門・営業支援ツール「ランディPRO」

～採択率100%実績の選任担当スタッフが最大150万円のIT導入補助金申請をサポート！～

建築・不動産領域のDX推進をするFREEDOM X株式会社(本社:東京都中央区、代表取締役社長:衣笠茂樹、以下「当社」)は、経済産業省が実施する「IT導入補助金2024」のIT導入支援事業者となったことを発表いたします。

これにより、300万円利用の場合、最大150万円の補助金交付を受け、成約率が約4倍になる、土地探し顧客の接客・追客支援システム『ランディPRO』を最大2分の1の費用でご活用できます。

IT導入補助金
採択率 100%!
～専門スタッフが申請をサポート～
補助金交付
最大150万円

成約率を最大4倍にする
土地なし客の接客・追客支援システム
ランディ PRO

支援事業者としての昨年度の実績は、おかげさまで当社が提供する土地探し顧客の接客・追客支援システム『ランディPRO』を対象とした「IT導入補助金2023」の申請サポートを行った結果、採択率※100%を達成することができました。

平均採択率が70%台のIT導入補助金ですが、当社が申請サポートを行った申請企業は全てIT導入補助金交付決定事業者（採択率100%）となっています。

※採択とは：IT導入補助金の審査に通過すること

▼お問い合わせは、こちらから

<https://freedom-x.co.jp/contact>

※「IT導入補助金2023年」の通常枠2次締切分（A・B類）によると、申請数3,064、交付決定数2,205となっており、採択率は約72%でした。

■IT導入補助金2023年度 通常枠（A・B類）2次締切の採択結果（交付決定数、採択率）

公募内容	採択結果	
通常枠（A類・B類）2次締切	申請数	3064
	交付決定数	2205
	採択率	約72%

参照：IT導入補助金2023前期公式サイト、中小企業庁公式サイト

■採択率100%実績の選任担当が申請をサポートします！

IT導入補助金の通常枠の平均採択率は約72%で、その主な要因は申請時の提出書類の不備や入力ミス、申請要件を満たしていない等の理由です。

当社では採択結果を向上させるために、専属担当窓口が申請に必要な事前準備、資料作成までを全面サポートしており、今までで申請支援を行った企業のうちすべての企業が採択されました。（採択率100% 2023年度実績）

当社では、今後も採択率100%実績を誇る当社のノウハウを元に、2024年度もIT導入補助金の申請をサポートし、『ランディPRO』をより多くのハウスメーカー・工務店等にご利用いただくことで、建築業界の業務効率化・売上向上を図っていきます。

IT導入補助金の通常枠の募集期間は、現在、6次締切分（締切日：2024年8月23日 17:00）、となっています。ぜひ[お問い合わせフォーム](#)よりお気軽にお申込みください。

今後の他の日程についてはIT導入補助金の公式サイトにてご確認・お問い合わせください。

<https://it-shien.smrj.go.jp/>

※IT導入補助金の申請サポートは必ずしも採択を保証するものではありません。

■IT導入補助金2024終了間近！本年中の公募は残り2回！申請お急ぎください！

IT導入補助金2024におけるの公募が、通常枠6次締切分を含む残り2回の実施との発表がありました。※

6次締切分の申請締切日は2024年8月23日ですが、年内最後の公募日程についての公表はまだありませんが、例年よりも早期の事業終了と予想されるため、IT導入補助金の申請についてはお早めの申請をおすすめいたします。

IT導入補助金の申請につきましては、採択率100%実績（2023年度実績）の専任担当がサポートいたしますので、ご質問やご不明点など、[お問い合わせフォーム](#)よりお早めにご相談ください。

※参照元：<https://it-shien.smrj.go.jp/news/20181>

■土地探し顧客の成約率を最大4倍にするSaaS型・土地探しシステム『ランディPRO』

ランディPROは、大手ハウスメーカーの90%が導入している”建築会社の営業担当者向け、土地探し顧客の接客・追客支援をするSaaS型土地探しシステム”です。

来場の7割以上を占める土地探しのお客さまに対して、ユーザーアカウントを発行でき、さらに資金シミュレーションツールや、CRMツールを搭載しているため、顧客の囲い込みや追客が容易に実施できます。その結果、従来の建築会社（工務店や設計事務所等）が苦手としていた土地探し顧客案件の”成約率を最大4倍に向上する”ことができます。

また、業務効率化においても、ユーザーアカウント発行機能があることで、土地探し顧客対応における土地情報の収集・提案工数を1日あたり約1時半、年間で約27日分カットすることができます。2023年4月から施行される「時間外労働の上限規制」の点においても『ランディPRO』を提供することで、住宅業界の働き方改革・DXに貢献してまいります。

■会社概要

FREEDOM X株式会社

<https://freedom-x.co.jp/>

当社は、注文建築の土地探し顧客対応におけるSaaS型の営業支援システム「ランディPRO」を独自開発し、ハウスメーカーや工務店に販売する事業を行っています。事業の主軸は「不動産テック」となりますが、起業の背景には現場目線の発想が根底にあります。

代表の衣笠は、フリーダムアーキテクツデザイン株式会社（現商号：FREEDOM株式会社）にて、土地探しの専門部署を発足させ、注文建築用地の仲介業務専門部署の立上げに携わってきた過程で培った現場のノウハウを最大限に活かし、本当の意味で現場が実践で活用できる”土地探し顧客の接客・追客支援システム”として「ランディPRO」を独自開発いたしました。

現在「ランディPRO」は、2019年11月よりハウスメーカー向けのSaaS形式での販売を開始し、すでに多くの大手ハウスメーカーが導入しており、日常のご接客でご利用いただいている営業担当者からも高評価を得ています。また、2023年8月より、30秒で！何度でも地型にぴったりなプランを生成できる「タテテック」のβ版を提供開始いたしました。

代表者：代表取締役社長 衣笠茂樹

本社所在地：〒103-0006 東京都中央区日本橋富沢町11-12 サンライズビル8階

設立：2019年9月17日

事業内容

- ・ 建築・不動産領域におけるDXコンサルティング
- ・ ランディ、タテテックの開発
- ・ ランディPRO(システム)の販売
- ・ Webマーケティング支援

■本件に関するお問い合わせ先

FREEDOM X株式会社 広報担当者

メールアドレス：press_fx@freedom.co.jp