

**新規営業に特化した【無料】で使えるクラウド型顧客管理ツール
「サスケ★リード職人」の提供を開始
～500社以上の営業ノウハウを仕組化したシステムで営業の効率化を実現～**

見込み客の管理・育成に特化したクラウド型顧客管理「サスケ」シリーズの開発・運営を行う株式会社インターパーク(所在地:東京都品川区、代表:須田 祐馬)は、期間無制限にて無料で使える顧客管理ツール「サスケ★リード職人」を2013年4月1日より提供開始しました。

新規開拓を担う営業担当者は、常に新しい出会いを求め、大量の見込み客との対応に追われています。一方で見込みの枯渇も毎月のように発生し、対応が煩雑になってしまうことが多くあります。

「サスケ★リード職人」は、機能は充実しているが、その分運用負荷が大きいCRM/SFAの前段階で利用する顧客管理システムです。必然的に数が多くなる見込み客の管理を目的としているため、軽快かつ効率的に見込み客を次の商談ステージへと導く仕組みが搭載されています。

また、自由度の高い検索機能によって、過去の対応履歴からの掘り起しも簡単に行えるようになり、新規営業活動の改善を実現します。

さらに、クラウド型のサービスのため、端末や場所を選ばず利用でき、いつでもスムーズな顧客対応も可能になります。

サスケシリーズは、見込み客の管理・育成に特化した顧客管理システムとして、開発・運用されてきました。その間、延べ500社の営業ノウハウをシステムのバージョンアップとして反映していますので、使いやすく、そして成果が期待できる営業支援ツールです。

◆「サスケ★リード職人」とは？

「サスケ★リード職人」は、営業マンが見込み客を効率的に商談ステージに進めていくための営業支援システムです。500社以上の営業ノウハウを元にした仕組みが、確実な成果を生み出します。

運用負荷は最小限に、成果は最大化する見込み客管理専門のシステムです。

「サスケ★リード職人」

<http://www.saaske.com/sp/02/>

◆株式会社インターパークについて

会社名	株式会社インターパーク
代表者	代表取締役 須田 祐馬
所在地	(東京オフィス)東京都品川区南品川5丁目13-15 モア南品川104 (札幌オフィス)札幌市中央区大通西10丁目4 南大通ビル2F
設立	2000年4月
URL	http://www.interpark.co.jp/

【製品・サービスに関するお問い合わせ先】

株式会社インターパーク

広報担当: 北守

営業担当: 宮崎、倉本

Tel: 03-5796-6404 (東京オフィス)

Url: <https://www.saaske.com/contact/>