

～住宅ローンのリーディング企業 SBI モーゲージ～

新経営体制のもと5月1日より社名を ARUHI と改め第2創業期始動

SBI モーゲージ株式会社(本社:東京都港区、代表取締役社長執行役員:直海知之、以下:SBI モーゲージ)は、2015年5月1日(金)より、元デル株式会社代表取締役社長/元 HOYA 株式会社代表執行役の浜田宏を代表取締役会長 CEO に迎え、直海知之を代表取締役社長 COO とした新しい経営体制のもとで、社名をアルヒ株式会社(以下:ARUHI)と改め、第2創業期として新たな事業への取り組みを開始いたします。

新しい生活は「ある日」始まります。

ARUHI

SBI モーゲージは、日本国内の住宅ローン市場が成熟段階に移行する環境の中で、全期間固定金利住宅ローン【フラット35】の実行件数が5年連続シェアNo.1*1となる住宅ローンのリーディング企業として、お客様視点で自らの事業領域を「住生活プロデュース業」と再定義し、新しい経営体制のもとで自己変革を伴う第2創業期を始動する決意をいたしました。そしてこのたび SBI モーゲージは、2015年5月1日(金)より社名を ARUHI と改め、「ARUHI 住宅ローン」の拡大や、住生活全般をサポートする会員組織の新設、日本初の不動産情報 Web サービスの開始、FC ビジネスのさらなる推進などを通じて、住生活を総合的にプロデュースする企業として新たな事業への取り組みを開始いたします。*1 2010年度～2014年度統計、【フラット35】実行件数 当社調べ

ARUHI は、ギリシャ語で「始まり」を意味します。誰かが住宅を持ち、新しい人生を「ある日」から“始める”とき、私たちは住宅ローンを真ん中に一貫性と総合力で上質な日々のサポートをしていきたいという思いを新しい社名に込めました。第2創業期となる今後は、常にお客様の立場に立ち、既に着手している土日祝日の店舗オープンや、夜間営業時間の延長などをさらに推進するとともに新しい取り組みも始めてまいります。

まず、2015年5月1日(金)より、新しいローン商品として、中古住宅とリフォームをセットにした「ARUHI フラット35(リフォーム一体型)」をご提供いたします。

また、2015年6月より、“面倒な住宅ローンから楽しい住宅ローンへ”をコンセプトに、お客様の住生活全般をプロデュースする会員組織として「ARUHI メンバーズクラブ」をスタートいたします。「ARUHI 住宅ローン」をご利用のお客様を対象に、家電、家具、寝具、キッチン用品、インテリア、エクステリア、引越、水宅配など、様々な提携先企業のサービス・商品を優待価格でご提供することで、住宅ご購入後の暮らしが安心して楽しいものとなるようにサポートいたします。この「ARUHI メンバーズクラブ」のサポート領域は、まずは新生活スタートアップのサービス・商品を想定し、将来的にはローン完済までの長期間にわたるライフスタイル充実のためのサービス・商品も見据えて、2015年内には提携企業を10社にまで拡大する予定です。

さらに、2015年10月より、住生活を総合的にプロデュースする企業として、住宅を持ちたいお客様がまず初めに取り組むことからお手伝いするために、これから住宅購入を検討するスマートフォン世代にも適した日本初の不動産情報 Web サービス「ARUHI 家探しサービス」をスタートいたします。物件探しを思い立ったお客様が本サービスに登録することにより、そのお客様のプロフィールに合った物件種別(新築戸建、新築マンション、中古等々)やエリアの選定、不動産事業者のご紹介、住宅ローンのご案内、返済計画作成まで、家探しを総合的にサポートするワンストップサービスをご提供し、ひとりひとりに合った自分らしい住生活を始めるためのお手伝いをいたします。

今後、ARUHI は住生活プロデュース企業への変革を始動し、お客様が住宅を持つ一生に一度の「ある日」からずっと寄り添うパートナーとして、安心して幸せなライフスタイルをサポートしてまいります。

<本件に関する報道関係からのお問い合わせ先>

SBI モーゲージ株式会社 広報:鈴木

Tel: 03-3436-2641 / Fax: 03-5408-8433

Email: nsuzukix@sbim.jp(～4/30)・nsuzukix@aruhi-group.co.jp(5/1～)

※お客様からのお問い合わせ先:社名変更サポートデスク Tel:03-5962-5583

参考資料

【新社名にこめた思い】

新しい生活は「ある日」始まります。

ARUHI

人生は「ある日」の積み重ねでできています。

そしてお客様にとっては住宅を持つ日こそ、一生に一度の「ある日」。

私たち ARUHI は住宅ローン【フラット35】5年連続シェア No.1*²の実績と長年にわたる豊富な経験で、お客様の大切な「ある日」が最高のものとなるようにお手伝いします。

また、新しい生活をより楽しく充実させるために、住宅の物件選定から、インテリア、メンテナンス、リフォームなど上質な暮らしを総合的にプロデュースさせていただきます。

ARUHI にはギリシャ語で、「始まり」という意味があります。

お客様の素晴らしい「始まり」から、終わることなく寄り添うようにお付き合いさせていただくために、ARUHI は住生活プロデュース企業として新生いたしました。

ARUHI 「3本の矢」。

◎「ARUHI 住宅ローン」固定金利タイプ、変動金利タイプ、ミックスタイプ。

◎「ARUHI 家探しサービス」物件選びをサポートする Web サービス。

◎「ARUHI メンバーズクラブ」各種提携企業のサービス・商品を優待価格で。

*² 2010年度～2014年度統計、【フラット35】実行件数 当社調べ

<クリエイティブディレクター・コピーライター:山本高史/アートディレクター:水野学>



■山本 高史(やまもと たかし)

1985年大阪大学文学部卒業後、電通に入社。コピーライターとして活躍し、数多くのキャンペーン広告を手掛ける。2006年電通を退社、株式会社コトバを設立。TCC 最高賞、クリエイター・オブ・ザ・イヤー特別賞など多数受賞。

関西大学社会学部教授。



■水野 学(みずの まなぶ)

1996年多摩美術大学グラフィックデザイン科卒業後、株式会社パプロプロダクションに入社。その後、株式会社ドラフトを経て、1998年 good design company を設立。ブランドづくりの根本からロゴ、商品企画、パッケージ、インテリアデザインコンサルティングまで、トータルにディレクションを行う。慶應義塾大学特別招聘准教授。

【「ARUHI フラット35(リフォーム一体型)」について】

中古住宅の購入資金



リフォーム工事*³の資金



「ARUHI フラット35(リフォーム一体型)」でお借入れ可能

*³ 中古住宅の購入と併せて行うリフォーム工事が対象

【「ARUHI メンバーズクラブ」について】

“面倒な住宅ローンから楽しい住宅ローンへ”をコンセプトにお客様の住生活をプロデュースいたします。

引越から新生活スタートアップまで、さらにはお客様がローンを完済するまでの期間で、多様なライフステージの助けになるサービスを提供いたします。

■開始日：2015年6月(予定)

■概要：ARUHI が厳選した各種提携先のサービス・商品(家電、家具、寝具、キッチン用品、インテリア、エクステリア、引越、水宅配等)を優待価格(10%前後。各社により異なる)でご提供いたします。
入会金は無料。

■対象者：ARUHI で住宅ローンを借りた方全員が対象。既存顧客も利用できます。

■提携企業：ハイアールアジア株式会社「AQUA(アクア)」、amadana 株式会社、株式会社アクタス、株式会社ウォーターダイレクト「CLYTIA(クリティア)」、株式会社ニッセン「暮らしのデザイン」<順不同>



※第一弾は新生活スタートアップを想定。

将来的にはローン完済までの長期間にわたるライフスタイルをサポートするための、ガーデニング、セキュリティ、家事代行、育児支援、リフォーム、リノベーション、介護支援、ヘルスケアサービスなどの優待特典も予定しております。

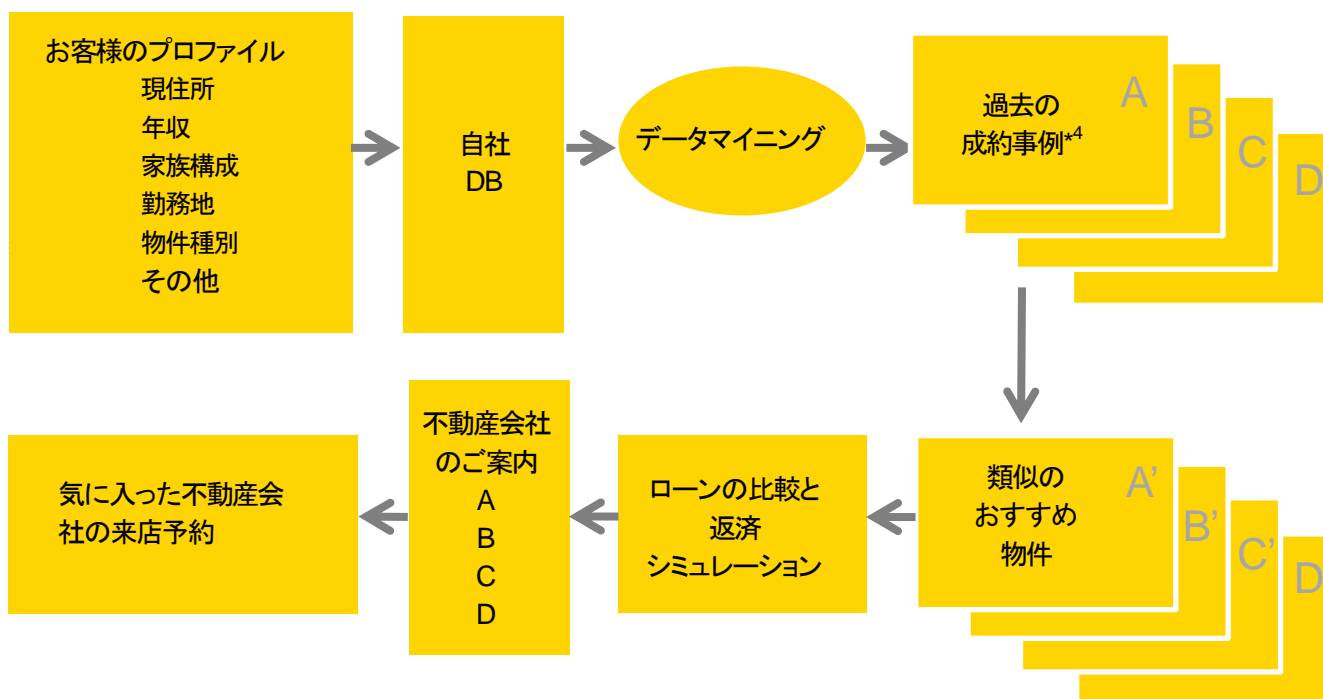
【「ARUHI 家探しサービス」について】

住宅を持ちたいお客様がまず初めに取り組む「家探し」を総合的にワンストップでサポートし、ひとりひとりに合った自分らしい住生活を始めるための日本初の不動産情報 Web サービスです。

■開始日：2015年10月(予定)

■概要：物件探しを思い立ったお客様が本サービスに登録することにより、そのお客様のプロフィールに合った物件種別(新築戸建、新築マンション、中古等々)やエリアの選定、不動産事業者のご紹介、住宅ローンのご案内、返済計画作成まで、家探しを総合的にサポート。膨大な不動産物件情報の中からお客様のプロフィールに合った成約事例のご紹介(レコメンド機能)、気に入った物件から類似売物件のご案内、住宅ローンの返済シミュレーションまで、ひとりひとりに合った物件探しがスピーディで快適に進められます。

■対象者：誰でも利用可能



*4 過去の成約事例については、個人情報保護の観点から具体的な個人、番地、名称等々を特定できないように配慮。

【代表者 略歴】

■浜田 宏(はまだ ひろし)



1959年5月30日、東京都生まれ。

1982年3月、早稲田大学卒業。1991年12月、米国アリゾナ州サンダーバード国際経営大学院国際経営学修士課程修了。

1982年4月、山下新日本汽船株式会社(現 株式会社商船三井)入社。

その後 AIG グループ アリコジャパン株式会社(現 メットライフ生命保険株式会社)を経て、米国クラーク・コンサルティング・グループ入社、同社在籍中の1993年6月、米国デルコンピュータ日本法人立ち上げに参画。

1995年1月、デルコンピュータ株式会社(現 デル株式会社)に移籍後、「デル・ダイレクト・モデル」の構築、日本初のインターネット直販、法人向け直販において主要な事業を多数立ち上げる。

2000年8月、同社の代表取締役社長・アメリカ本社副社長に就任。以降6年間で日本で年商を5倍・約3,100億円に成長させ、市場シェアは第9位から第3位へと大きく躍進。

2002年5月より北アジア地域担当副社長としてデル韓国、加えて2003年2月よりデル中国を統括、同地域の驚異的な成長を実現。

2006年4月、同社代表取締役社長退任。

2006年5月、株式会社リヴァンプ代表パートナー就任。2008年4月、同社代表パートナー退任。

2008年4月、HOYA 株式会社執行役最高執行責任者就任。ペンタックスとの統合、グローバル化を推進。2008年6月、同社取締役、2011年11月、同社代表執行役就任。2012年6月、同社代表執行役退任。

2012年7月、サンダーバード国際経営大学院(米国アリゾナ州)グローバル評議員就任(現任)、2012年9月、デクセリアルズ株式会社(旧 ソニーケミカル&インフォメーションデバイス株式会社)取締役就任(現任)、2012年11月、学校法人グロービス経営大学院監事就任(現任)、2014年3月、コクヨ株式会社取締役就任(現任)。

2015年1月、SBI モーゲージ株式会社顧問就任(現任)。2015年5月1日、アルヒ株式会社代表取締役会長 CEO 就任。

■直海 知之(なおみ ともゆき)



1978年12月6日、東京都生まれ。

2001年3月、青山学院大学経営学部卒業。

2001年4月、ソフトバンク・ファイナンス株式会社(現 ソフトバンクテレコム株式会社)入社。2004年3月、株式会社テックタンク(現 SBI ホールディングス株式会社)に転籍。

2004年6月グッドローン株式会社(現 SBI モーゲージ株式会社)に転籍。

2006年10月、同社マーケティング・システム企画部長就任。

2007年6月、同社管理部長就任。

2008年10月、同社営業第一部長に就任、その後約1年半フランチャイズ統轄に携わる。2009年4月、同社取締役執行役員就任、営業およびフランチャイズ、企画、オペレーション、システム統括に携わる。

2012年8月、SBI アーキオリティ株式会社取締役就任(2014年9月退任)。

2014年3月、SBI モーゲージ株式会社代表取締役社長執行役員就任(現任)。

2014年3月、SBI モーゲージコア株式会社代表理事就任(2014年9月退任)。

2014年6月、SBI リース株式会社代表取締役(現任)。

2015年5月1日、アルヒ株式会社代表取締役社長 COO 就任。

【新会社概要】(2015年5月1日～)

会社名：アルヒ株式会社(ARUHI Corporation)

代表者：代表取締役会長 CEO 浜田宏

代表取締役社長 COO 直海知之

本社所在地：東京都港区六本木一丁目6番1号 泉ガーデンタワー22階

創立日：2000年6月9日

資本金：79億8,498万円

業務内容：住宅ローンの貸し出し・取次業務、保険代理店業務、銀行代理業務

登録番号：関東財務局長(5)第01291号

URL：<http://www.aruhi-group.co.jp/>