

2024年3月18日
株式会社ウェイブダッシュ
代表取締役 下山一美

大幅リニューアルした『4球団公式・公認チケットリセール by チケ流』 2024シーズンがスタート！先着2,024名様にクーポンをプレゼント！

株式会社ウェイブダッシュ（本社：東京都千代田区、代表取締役 下山 一美）は「北海道日本ハムファイターズ」「埼玉西武ライオンズ」「千葉ロッテマリーンズ」「オリックス・バファローズ」の4球団と業務提携している公式・公認チケットリセールの2024シーズンのサービスを、より簡単・便利にご利用いただけるよう大幅リニューアルし2月よりスタートしました。

チケット流通センター25周年を記念し「4球団公式・公認チケットリセール by チケ流」では先着で2,024名様に4球団公式・公認チケットリセールでご利用いただける1,000円分クーポンプレゼントキャンペーンを実施いたします。※1



本サービスは、個人間のチケットお取次ぎサービス「チケット流通センター（チケ流）」において、行けなくなった観戦チケットを球団毎のルールに基づきファン同士が自由に売り買いできるチケットリセールサービスです。

2024シーズンから出品機能をリニューアルし、座席情報が一層簡単に入力できるようになりました。また、シーズンシートを複数回譲渡したいときも出品履歴を利用して手間なく出品いただけるようになりました。さらに、すでにチケットを譲渡する相手が決まっているときにその相手だけに出品情報を見せて取引できる「専用出品」機能も追加しました。※2

都合で行けなくなった観戦チケットの『その一枚』が無駄にならないように、また急遽行けるようになった際の観戦チケットのご購入の場として「4球団公式・公認チケットリセール by チケ流」をぜひご活用ください。

25周年を迎えるチケット流通センターは、これまでに培ったノウハウを活かし、一人でも多くの声援を球場に届けるため、公式・公認チケットリセールサービスを運営して参ります。また、主催者との協業を通じ、ファンやユーザーの利便性と取引の安全性を高めつつ、より良いチケット流通の仕組みづくりに貢献して参ります。

※1：1試合の手数料最大1,000円まで使えるクーポン

※2：オリックス・バファローズ公式チケットリセールを除く

■公式・公認チケットリセールについてのお問合せ

株式会社ウェイブダッシュ 公式チケットリセール窓口

official_ticket_resale@wavedash.co.jp

■先着2,024名様に手数料1,000円OFFクーポンをプレゼント！

チケ流会員（登録無料）でキャンペーンに応募された方から先着で2,024名様に「4球団公式・公認チケットリセール by チケ流」で利用できるクーポン1,000円分（1試合の手数料最大1,000円まで使えるクーポン）プレゼント！

→キャンペーンの詳細はこちら

<https://www.ticket.co.jp/campaign/official-ticket-resale/202403/>

■公式・公認チケットリセールサービスの提供球団

・北海道日本ハムファイターズ

（株式会社ファイターズ スポーツ&エンターテイメント：北海道北広島市／代表取締役社長 小村 勝）

・埼玉西武ライオンズ

（株式会社西武ライオンズ：埼玉県所沢市／代表取締役社長 奥村 剛）

・千葉ロッテマリーンズ

（株式会社千葉ロッテマリーンズ：千葉県千葉市／代表取締役社長 高坂 俊介）

・オリックス・バファローズ

（オリックス野球クラブ株式会社：大阪府大阪市／代表取締役社長 湊 通夫）

【2024 シーズン各球団公式・公認 チケットリセール by チケット流通センター概要】

「北海道日本ハムファイターズ公認 チケットリセール by チケット流通センター」

<https://www.ticket.co.jp/fighters/>



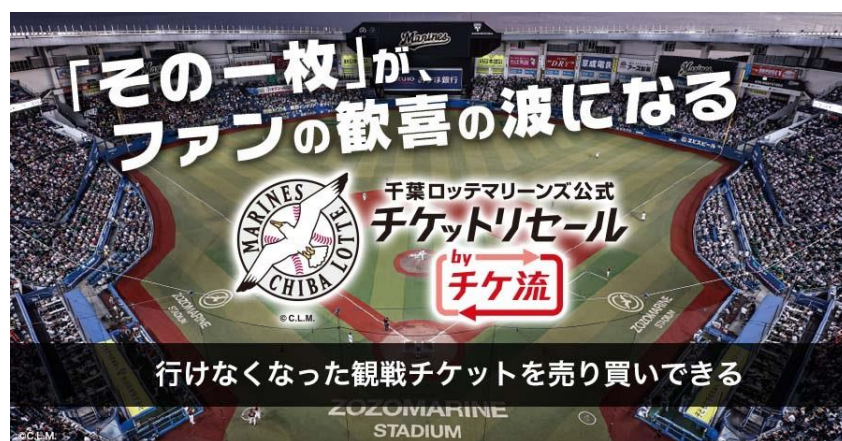
「埼玉西武ライオンズ公式 チケットリセール by チケット流通センター」

<https://www.ticket.co.jp/seibulions/>



「千葉ロッテマリーンズ公式 チケットリセール by チケット流通センター」

<https://www.ticket.co.jp/marines/>

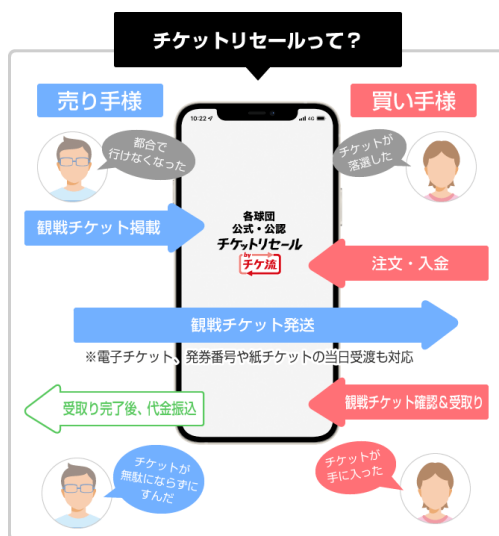


「オリックス・バファローズ公式 チケットリセール by チケット流通センター」
<https://www.ticket.co.jp/buffaloes/>



■チケットリセールの仕組み

電子チケット・発券番号・紙チケット等での取引が試合当日までご利用可能。個人間売買でもファンの皆様に安心してご利用いただけるよう、すべての売り手様に本人確認を実施し、チケットが届くまで、ご入場ができるまではチケ流が代金をお預かり。万が一お困りのときは「チケ流カスタマーサポート」がお取引をサポートします。



■実際の球団との取り組みをご紹介

- ・新球場とともに多様性広がる、北海道日本ハムファイターズのチケット販売のこれから
パ・リーグ ビジネスインサイト 2023/9/8 記事
<https://pacificleague.com/news/54525>
- ・チームも業績も絶好調。オリックス・バファローズのチケット戦略
パ・リーグ ビジネスインサイト 2023/8/9 記事
<https://pacificleague.com/news/53520>
- ・激動の2021年を越えて。千葉ロッテマリーンズが取り組むチケット販売のいま
パ・リーグ ビジネスインサイト 2022/9/29 記事
<https://pacificleague.com/news/45752>

- ・西武ライオンズが決断した「チケットのセカンダリーサービス」という選択
パ・リーグ ビジネスインサイト 2022/8/2 記事
<https://pacificleague.com/news/43975>