

カードも香りも“わたしのため”を追求！「COLORIA（カラリア）」が セゾンローズゴールド・アメリカン・エクスプレス®・カードの特典として登場 2020年12月18日（金）より限定優待をスタート

香りアイテムを多数取り扱うサブスクリプションサービス「COLORIA（カラリア）」を運営する株式会社HighLink（本社：東京都渋谷区、代表取締役：南木将宏）は、株式会社クレディセゾン（本社：東京都豊島区、代表取締役（兼）社長執行役員COO山下昌宏）から新しく女性向けに誕生した「セゾンローズゴールド・アメリカン・エクスプレス®・カード」と連携し、2020年12月18日（金）よりカード会員様向け優待を開始いたします。



セゾンローズゴールド・アメリカン・エクスプレス®・カードの特徴と連携の背景

「セゾンローズゴールド・アメリカン・エクスプレス®・カード」は、女性をターゲットに“私が本当に持ちたいカード”をコンセプトとして開発された日本初・月会費制クレジットカードです。1年に1回だけ、期間限定（2021年6月末まで）で発行するローズゴールドカラーのデザインが特徴であり、お客様に新たな価値をお届けする優待が揃っています。

COLORIAは、データとテクノロジーを生かし、まだ出会えていない特別な香りが見つかるプラットフォームを目指す中で、本カードのコンセプトに共感し連携を決定しました。

COLORIA 担当コメント

「COLORIAは気になる香りが毎月試せるサブスクリプションサービスです。サービス開始以降多くの女性に“わたしらしさ”を提供してきました。可愛らしさとプレミアム感の演出、「わたしが本当に持ちたいカード」をコンセプトに作られている点に共感し、この度提携を決定いたしました。カード会員様限定のお得な特典もご用意しておりますので、是非この機会にCOLORIAを活用し、“わたしらしい”香りに包まれながら日々を楽しんでいただけたらと思います。」

セゾンローズゴールド・アメリカン・エクスプレス®・カード ご担当者様コメント




「本当に使いたいと感じてもらえる優待を会員様にご提供したいという想いから、提携先様を探している中で、女性の想いに寄り添ったCOLORIAのコンセプトに共感し、提携に至りました。会員様限定の優待をご用意いただいておりますので、ぜひCOLORIAのサービスをお楽しみください。」

会員様向け限定優待

サブスクリプションサービス「香りの定期便」を初回500円OFFでお試しいただける限定優待の適用が、2020年12月18日（金）よりスタートいたします。香水・ルームフレグランス・バスグッズなど約500種類のアイテムから選択することができ、アイテム数ごとにプランをご用意しております。使い切れない場合は最大3ヶ月のスキップが可能となっておりますので、ご自身の生活リズムにあわせてご利用ください。

※ プラン料金とは別に、+¥500、+¥1,000で選択できるプレミアムな商品もご用意しております。

※ サイズの大きい商品など、別途送料がかかるものがございます。香水のみをご選択いただいた場合は、送料は無料です。

		
1itemプラン	2itemプラン	3itemプラン
毎月好きな商品を1つ選択	毎月好きな商品を2つ選択	毎月好きな商品を3つ選択
¥1,980	¥3,260	¥4,540
-	¥700お得	¥1,400お得



香りのサブスクリプションサービス「COLORIA」とは

COLORIA



2019年1月よりサービスを開始した、月々1,980円から注文できる香りのサブスクリプションサービス。1ヶ月使い切りサイズのアトマイザーで届く香水の他、ルームフレグランス・バスグッズなど約500種類の中から選ぶことができます。香り選びに悩んだ際はオンライン上でコンシェルジュへの無料相談も可能。9月よりボディケアグッズが登場しました。

会社名 : 株式会社 High Link
代表者 : 南木将宏
本社所在地 : 東京都渋谷区渋谷2-6-6
設立年月日 : 2017年6月
URL : <https://coloria.jp/>
公式Instagram : https://www.instagram.com/coloria_magazine/



COLORIA_MAGAZINE

＼ COLORIAは、導入メーカー様を募集しています ／

COLORIAでは事業提携していただけるメーカー・事業者様を募集しております。（商品提供、サンプリング施策、商品の卸売等）販路の拡大はもちろん、ユーザー体験の場として、認知を広げるマーケティングの場として、商品のお試し体験の場としてなど、双方にとってメリットを最大化できるような協業の内容をご提案させていただきます。

事例や実績も含めた詳しい資料をお送りしますので、ご興味お持ちいただけるメーカー様は下記よりお問い合わせください。

お問い合わせ先 : contact@high-link.co.jp