

スノーピークの世界観を体感するトヨタ販売店モデル、近畿地方に初出店

トヨタ・コニック・プロとスノーピークが共同デザインした新業態モデルの2号店が「トヨタカローラ滋賀 近江八幡店」にて開業、新たな取組みとして年間を通じた体験施策の実施に加えて、スノーピーク直営店で取り扱うフィールドトレーラーの販売もスタート

トヨタ・コニック・プロ株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役社長：山下 義行、以下：トヨタ・コニック・プロ）と株式会社スノーピーク（本社：新潟県三条市、代表取締役 社長執行役員：山井 太、以下：スノーピーク）が共同推進していくことで合意した新業態モデルの第2号店が、トヨタカローラ滋賀株式会社（本社：滋賀県草津市、代表取締役社長：岩城 正憲、以下：トヨタカローラ滋賀）の「トヨタカローラ滋賀 近江八幡店（以下：近江八幡店）」に2024年11月8日(金)に開業します。

関東地方に続き、初の近畿地方への出店となった今回は、新たな取組みとして年間を通じた体験施策の実施や、スノーピークが直営店で取扱いを開始したフィールドトレーラーの販売もスタートしました。今後も自動車販売店が地域における生活サービス提供拠点となるための一つのあり方として、同店舗モデルを基本として様々な施策やモデル開発を全国のトヨタ販売店と取り組んでまいります。



近江八幡店の一部を利用してショップ イン ショップを新たに開業、吹抜け部分にはフィールドトレーラーの展示も行う



前面道路側には直営店と同様に専用の内照式看板を設置



店舗2階では展示車に並べてキャンプシーンの演出展示を展開

今回の取り組みの背景には、今後の自動車販売店の目指す一つの姿ともいえる『特徴あるお店づくり』があり、アウトドアを軸としたカーライフの発信・サポート拠点となることで、地域とトヨタ販売店とのつながりの深耕を意図しています。自動車サービス以外の機能を併設することにより、これまで接点がなかった地域住民の皆様にご来店頂くきっかけづくりとして、また既存のお客様に対してはこれまで以上に生活に身近な自動車販売店となることを目指します。パートナーとして、国内のアウトドア業界を牽引してきたスノーピークと共同で取り組むことにより、『クルマ×アウトドアライフ』の拡大と浸透、ひいてはアウトドアライフの楽しさを通して将来的な免許保有者の拡大に寄与することを目指すものです。詳しくはこちらをご覧ください。<https://toyotaconiq-pro.co.jp/activities/1646/>

近江八幡店に合ったカタチでの『ショップ イン ショップ』モデル展開

トヨタカローラ滋賀は、2024年2月に近江八幡店をリニューアルオープン。同社店舗の中で、旗艦店・衛星店の上位に位置する母店として、本社と並ぶ重要拠点の役割を担います。「地域の皆様から圧倒的に支持される会社」を目指す同社ビジョンに基づき、2万人を超えるキッズクラブ会員や、新たな地域住民の皆様にご来店頂くきっかけづくりとして、スノーピークの『ショップ イン ショップ』を自社事業として採用しました。

ショールームが複層階となる店舗の特徴を活かし、スノーピークのキャンプ用品などを取り扱う専門スペースを2つのゾーンに分けて展開。オリジナル什器を中心とした新築とは異なる条件での開業は、『ショップ イン ショップ』の特徴を上手く活用した、既存のお客様にも受け入れられながら、新たなお客様との接点が期待できるカタチだと考えます。



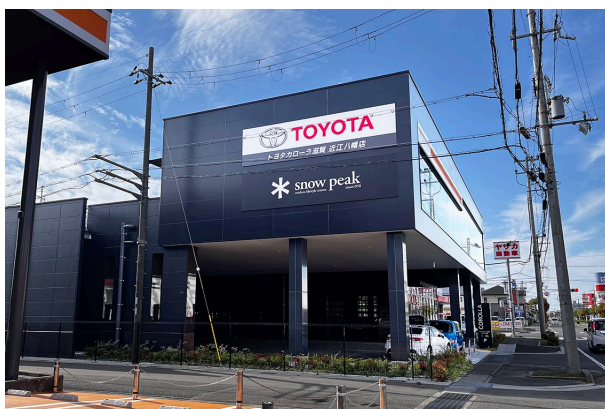
店舗1階ではギア専門店として約300種の豊富な商品が並ぶ



季節ごとに入替るスノーピーク限定アパレル商品の取扱いも行う



店内では吹抜けを介し、2層にわたって『ショップ イン ショップ』を展開



建物外壁面にはトヨタとスノーピークの両ブランドのサインが並ぶ

新たな取組みと今後の拡大に向けて

今後は、店舗内にある中庭を活用したテント設営などのアウトドア体験会や、周辺のキャンプ場と連携したお出かけ体験など、年間を通じた体験施策を実施し、近江八幡店を軸としたお客様との新しい関係をつくることで、会社全体でアウトドアを通じた町いちばんのお店を目指します。また、今春にスノーピークが直営店で販売を開始した、同社初のテント一体型のカーゴトレーラーであるフィールドトレーラーの正規取扱店として実車を常時展示し、相談から購入まで近畿エリアに向けてのフィールドトレーラー体験拠点としての役割も担います。

トヨタ販売店におけるスノーピーク『ショップ イン ショップ』モデルとしては、クルマに詳しいトヨタ販売店だからこそ取り扱えるフィールドトレーラーを接点としたコミュニケーションや、クルマとキャンプ用品を用いたアウトドア防災体験など、店舗をハブとした、地域のお客様にとって新たな体験ができる場づくりを進めていきます。

【「スノーピーク」について】



- ・社名 株式会社スノーピーク
- ・所在地 新潟県三条市中野原456番地
- ・代表者 代表取締役 社長執行役員 山井 太
- ・創業 1958年7月
- ・事業内容 アウトドア製品の開発・製造・販売
アパレル製品の開発・製造・販売
アーバンアウトドア事業、キャンピングオフィス事業、
地方創生事業、グランピング事業

1958年、“ものづくりのまち”新潟県三条市にて創業したアウトドアメーカー。「自然と人、人と人をつなぎ、人間性を回復する」ことを社会的使命とし、キャンプ用品、アパレルの開発、国内外での販売のほか、地方創生、ビジネスソリューション等、幅広い事業を展開する。大自然に抱かれた約15万坪のキャンプ場を擁する本社「HEADQUARTERS」を構える。コーポレートメッセージは「人生に、野遊びを。」

・HP URL : <https://www.snowpeak.co.jp/>

【「トヨタカローラ滋賀」について】

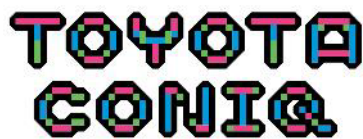


- ・社名 トヨタカローラ滋賀株式会社
- ・所在地 滋賀県草津市東草津2丁目3番54号
- ・代表者 代表取締役社長 岩城 正憲
- ・設立 1965年9月
- ・事業内容 新車販売・リース販売、中古車販売、
自動車整備、部品・用品販売、自動車買取り、
各種保険の取扱い（自動車保険、損害保険、生命保険）
携帯電話(au)・KDDI等、通信商品の販売

トヨタ新車・中古車店舗を17店舗展開するほか、株式会社トヨタレンタリース滋賀を9店舗展開するなど県内全域をカバーする他、キッズクラブやカローラフェスタ等、独自のプロジェクトを通じ「トヨタカローラ滋賀ならではの」を発信する自動車販売会社です。企業理念として「社員の成長と共に地域から圧倒的に支持される存在意義のある会社」を掲げる。

・HP URL : <https://shiga.corolla-dealer.jp/>

【「トヨタ・コニック・プロ」会社概要】



- ・社名 トヨタ・コニック・プロ株式会社
- ・所在地 東京都千代田区神田淡路町2-101 ワテラスタワー
- ・代表者 代表取締役社長 山下 義行
- ・設立 2021年1月（創立1949年3月）
- ・株主 トヨタ・コニック・ホールディングス株式会社（100%）
<ホールディングス株主>
トヨタ自動車株式会社（66%）
株式会社電通グループ（34%）

トヨタ自動車及びトヨタグループなどのマーケティングサービス・コンサルティング事業、モビリティサービス事業など展開する事業会社として始動。トヨタグループの一員として、“一人ひとりの幸せ”のため、モビリティ領域から広がる持続可能な未来に向けて各種事業を展開しています。トヨタ自動車をはじめとする様々な企業の魅力を伝え、価値をさらに引き上げることをミッションに、従来の広告会社の枠組みから、弊社独自の挑戦を通じ、多くの幸せづくりに貢献していきます。

・HP URL : <https://toyotaconiq-pro.co.jp>

店舗名：トヨタカーラ滋賀 近江八幡店 営業時間：9：30～18：30
住 所：滋賀県近江八幡市鷹飼町北3-16-2 定休日 ：火曜日
電 話：0748-33-1231

《本サービスに関するお問い合わせ先》

■トヨタ・コニック・プロ株式会社 担当：小野・櫻井

E-MAIL： sp_sis@toyotaconiq.co.jp

■株式会社スノーピーク 担当：喜多

E-MAIL： <https://support.snowpeak.co.jp/hc/ja/requests/new>