

ジェイフロンティア、医療人材紹介並びにコールセンター事業等を展開する AIGATEキャリアの子会社化に関するお知らせ

ジェイフロンティア株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長執行役員：中村篤弘、以下「当社」）は、12月15日付で、AIGATE株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役：竹尾昌大）より、医療人材紹介並びにコールセンター事業等を展開するAIGATEキャリア株式会社（本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：樋口雄也、以下「AIGATEキャリア」）の全株式を取得し、完全子会社化したことをごお知らせいたします。



●目的

AIGATEキャリアは、AIGATE株式会社の連結子会社として、医療機関や調剤薬局等に向けた医師・看護師等の医療人材紹介事業、営業人材派遣・紹介事業、及びコールセンター業務請負等の事業を展開しております。

当社は、ヘルスケアセールス事業における自社製品の通信販売にてお客様コールセンターをAIGATEキャリアに委託する等、長年にわたり良好な関係を構築してまいりました。



この度のAIGATEキャリア完全子会社化により、当社は新たに医師・看護師・薬剤師等の医療人材紹介サービスを開始いたします。今後、臨床検査技師や放射線技師、介護士・医療事務など紹介可能な人材領域の拡大を加速し、メディカルケアセールス事業の新たな収益源の創出を目指します。また、「SOKUYAKU」導入先を中心にサービスの提供を行い、慢性的に人材不足に悩む医療機関・調剤薬局の経営課題解決やオンライン診療・服薬指導システムを導入できる環境づくりの支援を推進してまいります。

これにより、医療機関・調剤薬局との信頼関係をより深め、「SOKUYAKU」の信頼性・認知度向上によるさらなる販売力・ブランド力強化を目指します。

また、健康食品「酵水素328選」シリーズなどを展開するヘルスケアセールス事業においては、カスタマーサービス機能の中核であるコールセンターを内製化することにより収益基盤強化につながります。

さらに、ヘルスケアマーケティング事業においては、ヘルスケア関連のEC・通販事業を行う当社の法人顧客に対して、コールセンターサービスの提供を開始します。当社が培ってきたヘルスケア領域における商品企画やマーケティングの知見と、当社子会社のアルファランが有するデザイン性や企画性に富んだダイレクトマーケティングを中心としたオフラインマーケティングノウハウ等

と掛けあわせて、商品企画からマーケティング、商品販売後のカスタマーサポートに至るまで、EC・通販事業者のバリューチェーンにおいて必要となる機能をワンストップで提供するBPO（ビジネス・プロセス・アウトソーシング）事業を確立いたします。

以上のように、当社の更なる事業拡大・企業価値向上に繋がるものと判断し、AIGATEキャリアの子会社化に至りました。

●今後のスケジュール

株式譲渡契約締結日 : 2021年12月15日

株式譲渡実行日 : 2021年12月28日

●AIGATEキャリア 会社概要

会社名 : AIGATEキャリア株式会社

設立 : 2017年2月

代表者 : 代表取締役社長 樋口 雄也

所在地 : 東京都渋谷区渋谷二丁目16番5号宮益坂プレイス渋谷8階

売上高 : 1,404百万円（2021年2月期）

資本金 : 80百万円

事業内容 : 医療人材紹介事業、営業人材紹介・派遣事業、コールセンター運営事業

公式サイト : <https://aigatecareer.co.jp/>

■会社概要

会社名 : ジェイフロンティア株式会社（東証マザーズ 証券コード：2934）

設立 : 2008年6月

代表者 : 代表取締役社長 中村 篤弘

本社 : 〒150-0002 東京都渋谷区渋谷2-9-9 SANWA青山bldg.8階

URL : <https://jfrontier.jp/>

本件に関するお問い合わせ先

ジェイフロンティア株式会社 担当：鈴木（管理本部）

Mail : ir-info@jfrontier.jp