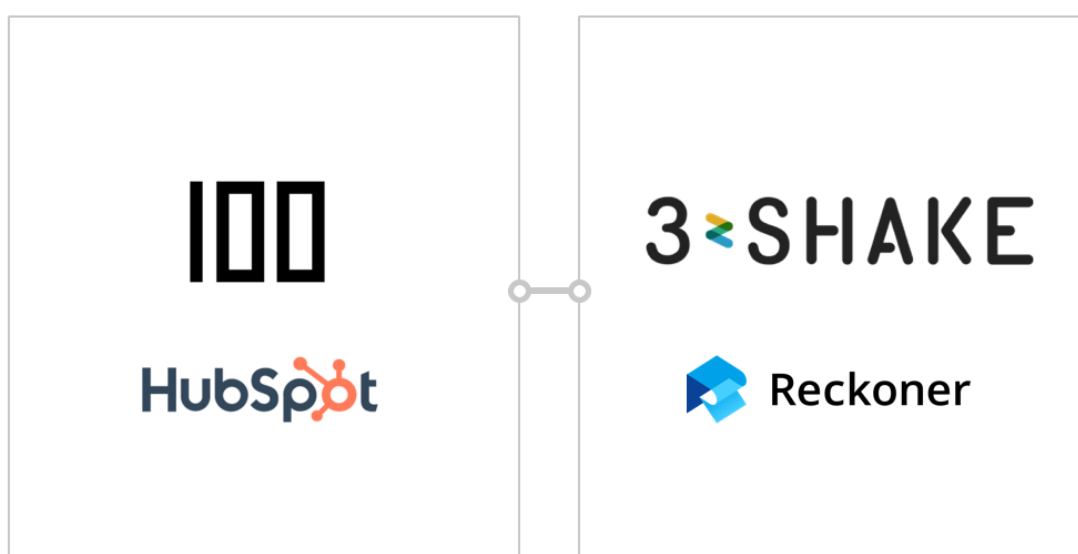


HubSpot ダイヤモンドパートナーの株式会社 100（ハンドレッド）、 データ連携プラットフォーム「Reckoner」提供のスリーシェイクと業務提携

～HubSpot と Reckoner のデータ連携サービスを、期間限定で無償支援～

HubSpot ダイヤモンドパートナー、株式会社 100（ハンドレッド）（本社：東京都世田谷区、代表取締役：田村 慶）は、クラウドネイティブなデータ連携プラットフォーム「Reckoner（レコナー）」を運営する株式会社スリーシェイク（本社：東京都千代田区、代表取締役：吉田 拓真）と業務提携し、HubSpot 導入企業を対象に、スリーシェイク社が提供する Reckoner を活用したデータ連携サービスを共同で提供開始します。



■概要

昨今の新型コロナウイルスの影響で、リモートワークを含めた業務フローの見直しやDX 推進が進む中、マーケティングおよびセールス活動を一元管理できる CRM ツールとして、HubSpot を活用する企業が国内でも増加しております。

同時に、HubSpot で管理する CRM データを、自社で運用する他のデータベースやシステム基盤、BI ツールなど、さまざまな仕組みやツールと連携させたいというニーズが顕在化してきました。

この度、株式会社 100 は、スリーシェイクとのパートナーシップにより、データ連携プラットフォーム「Reckoner（レコナー）」を介し、HubSpot の CRM データとさまざまな外部システムを有機的に連携させるデータ連携サービスを開始いたします。

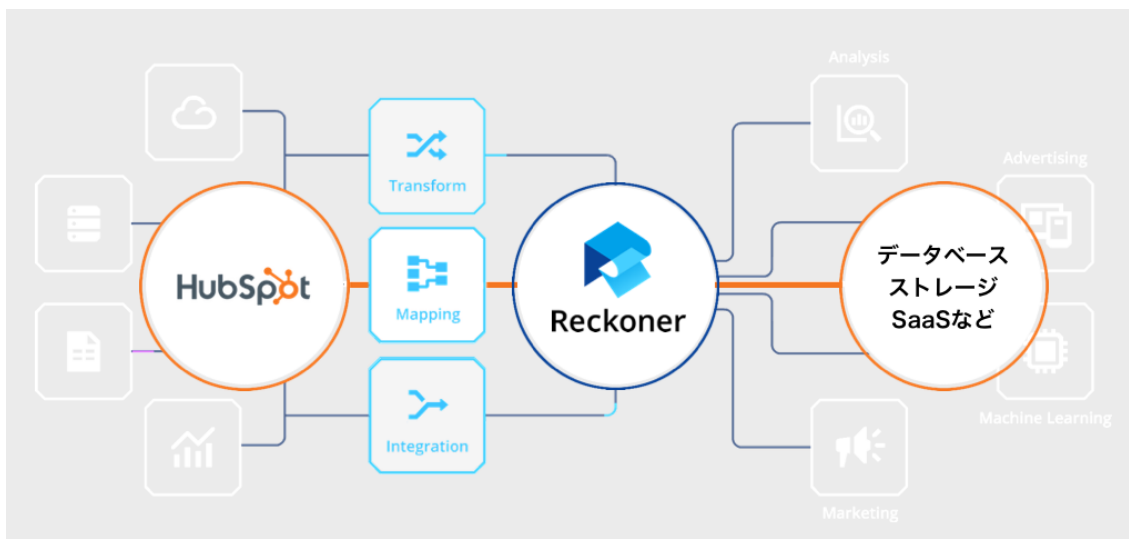
■サービス内容と価格

内容：HubSpot と Reckoner のデータ連携設定および初期導入サポート

対象：2021 年 7 月 30 日（金）までにお申し込みいただいたお客様

価格：

- ・ データ連携設定および初期導入サポート：無償
 - ※ 但し、データ加工や統合等、複雑な設定が発生する場合は別途相談
- ・ Reckoner 費用：導入月から 3 ヶ月間 無料（導入月以降はプランに応じて発生）
- ・ HubSpot 費用：別途発生



■今回のパートナーシップに対するコメント

HubSpot CRM と社内データベースや SaaS、BI ツールと繋ぎ、社内業務の効率化やデータの一元管理をしたいというお声をいただくことが増えております。スリーシェイク社が提供する Reckoner は多種多様なシステムやサービスと連携できる柔軟さがあり、クライアントの環境や状況に応じてデータ連携を可能にします。今回の連携によって、HubSpot をより便利にする機能拡張として、強力なパートナーシップとなると考えております。

株式会社 100 代表取締役 田村 慶

HubSpot CRM は、非常に強力な MA ツールですが、すべてを活用することは簡単ではありません。100(ハンドレッド)社は、HubSpot のプラチナパートナーとして、70 社以上に HubSpot を導入と活用支援をしてきた実績があり、企業の CRM や DX を促進しております。弊社が提供する Reckoner は、多種多様なシステムやサービスと連携できる柔軟さがあり、クライアントの環境や状況に応じてサイロ化されたデータ連携を繋げ、企業のデータ整備、DX 促進に貢献しています。今回の連携によって、HubSpot をご活用されている企業に Reckoner を体験いただき、気軽に ETL を利用していただきたいと考えております。

株式会社スリーシェイク 代表取締役 吉田 拓真

■Reckoner について

Reckoner（レコナー）は、スリーシェイクが提供するオンプレミスからクラウドサービスまで、さまざまなデータを連携させることが可能なクラウドネイティブなデータ連携プラットフォーム（Data Integration Platform as a Service）です。データ整備に欠かせ

ない ETL/ELT やデータパイプラインなどをノンプログラミングで実現し、従来エンジニアが必要とされていた開発・運用コストを大幅に削減できます。

URL : <https://reckoner.io/>

■HubSpot について

「Help millions of organizations grow better」をミッションとして掲げ、CRM プラットフォームを提供するクラウド型ソフトウェア (SaaS) 企業。顧客をその企業の「推奨者 (プロモーター)」に転換する独自のマーケティング・セールス手法、「インバウンド手法」に基づき、永続的に無料の CRM (顧客関係管理ツール) を中核に、マーケティング、セールス、サービス (カスタマーサポート) をひとつのプラットフォーム上で管理・実践できる各種サービスを展開しています。

URL : <https://www.hubspot.jp/>

■株式会社 100 について

2018 年創業。2019 年 6 月から HubSpot 関連業務を開始。2012 年から HubSpot のパートナーとして多くの導入・運用経験がある代表の田村を中心に、HubSpot のエキスパートが支援サービスを提供。主な事業内容は、HubSpot の導入および活用支援、Web サイト・オウンドメディア構築、記事コンテンツ制作、動画制作など、HubSpot を活用した DX 推進を支援。

インバウンドマーケティングだけではなく、HubSpot の 5 つの Hub (マーケティング、セールス、サービス、CMS、オペレーション) をフル活用した導入・運用支援に強みを持っています。HubSpot 担当者や HubSpot パートナーを育成する業務支援も行っております。

URL : <https://www.100inc.co.jp/>

■本件に関するお問い合わせ先

株式会社 100 (ハンドレッド)

担当：若本

お問い合わせフォーム

https://www.100inc.co.jp/contact_reckoner/