

H.I.S.×みずほ銀行 海外ビジネス支援に関するビジネスマッチングサービス開始

株式会社エイチ・アイ・エス（本社：東京都新宿区 代表取締役会長兼社長：澤田秀雄 以下、H.I.S.）は株式会社みずほ銀行（本店：東京都千代田区 頭取：藤原弘治 以下、みずほ銀行）と、「ビジネスマッチングサービス契約」を締結いたしました。

みずほ銀行の国内・海外の取引先で、主に海外での事業展開を検討されている中堅・中小企業のお客さまの紹介を受け、H.I.S.が展開する、世界70か国158都市275拠点（2019年2月12日時点）のグローバルネットワークを通じてH.I.S.が提供する「Global Business Advance」サービスを提供する取組み2月15日（金）より開始いたします。

みずほ銀行では、従来より国際関係部署・海外拠点による専門的な海外アドバイザーサービスを行っておりますが、今回のH.I.S.との「ビジネスマッチングサービス契約」による「Global Business Advance」サービスを通じて、お客さまニーズによりきめ細やかに対応する支援体制が構築できます。

H.I.S.は、企業の海外進出支援を通じて、現地マーケットに関する情報不足や、人財不足を抱える中小、中堅の企業様に対してHISのグローバルネットワークで必要な情報提供やマーケティング、マッチング先の選定などを行い、取引企業の成長の一助となることを目指します。日本の中小、中堅企業が海外に進出することで、海外での新たな人材雇用や、新たなビジネスが生まれ、進出企業が発展するのと同時に、各国の経済や地域も活性化させる役割を担いたいと考えております。

ビジネスマッチングサービス契約に基づく主な内容

- ① H.I.S. 「Global Business Advance」事業とみずほ銀行が連携し、企業の海外展開を支援
- ② その他相互に支援・協力することが有益であると認められる事業についての連携

H.I.S. 「Global Business Advance」事業とは <https://www.his-j.com/gps/>

日本の企業が海外企業とのビジネスを展開される際に必要となる海外（国内）での様々な調査や現地支援を行うサービスです。H.I.S.が持つ海外の70ヶ国以上のグローバルネットワークを活用したサービスとして企業の海外調査では、新たな海外取引や進出に向けた企業リストアップ、小売り価格調査、市場調査などをご依頼に応じて対応しており、現地支援としてアポイントメント取得代行、現地同行、通訳サービス、視察アレンジ等、その後の進出支援、営業支援、赴任者サポートに至るまでワンストップでの各企業個別のビジネス支援を行っています。

本件に関する自治体・企業からのお問い合わせ先

株式会社エイチ・アイ・エス 法人旅行営業本部 営業戦略グループ ビジネス展開支援担当
TEL：03-5205-1515 FAX：03-5205-1849 営業時間 平日）09:30～18:00、土日祝） 休み