

【最新版】 2021年2月 営業のキャリアの考え方とは!?



はじめに

新型コロナウイルスの影響による、働き方の変化は多大なる影響を与えていると思いますが、その影響により、営業の方々も自身のキャリアや働き方に不安や悩みを抱えているのではないのでしょうか？

営業ハックでは、YOUTUBEやツイッター・LINEなどで営業の悩みを0にしたいと様々な情報を発信してきましたが、今回は世の中の営業の方々自身のキャリアをどう感じているのかをリサーチしました。

本資料ではその結果をもとに、2021年2月における営業の方々のキャリアについての考え方はどうなのか、それらを踏まえ、営業ハックとして営業の方々の悩みを0にできるために何ができるのかをレポートにまとめました。是非最後までお付き合いください。

※アンケートは弊社公式LINEに登録いただいている方対象
※回答者56名

アンケート項目はこちら！

Q1 あなたの年部を教えてください。

Q2 あなたは転職を考えたことがありますか？

A2 単一回答

- 考えたことがない
- 考えたことがある
- 現在まさに考えている

Q3 転職を考えたことがある理由について次のうちから当てはまるものを全てお選びください。※考えたことが無い人は「無し」を選択。

A3 複数回答

- 経営層が信頼できない
- 同僚の人間関係
- 上司との人間関係
- 給与が少ない
- 福利厚生が少ない
- 営業手法が悪い
- 人材が自分にあっていない
- ロールモデルとなる人がいない
- 世で活躍している同年代の存在
- 無し

Q4 あなたはキャリアについて悩むことはありますか？

A4 単一回答

- 現状悩んでいる
- 悩むこともある
- 悩まない
- 現状が幸せすぎて悩むことがない

Q5 あなたはどのような営業としてのキャリアを実現したいですか？当てはまるものを全てお選びください。

A5 複数回答

- どんな素材でも売ることのできる営業
- 給与のいい営業
- お客様を幸せにできる営業
- 社内No.1の実績を持つ営業
- お客様から信頼され、友達のような関係の営業
- 何でも出来るスーパー営業
- 書籍などを出版する有名営業
- インセンティブで稼ぎまくる営業
- その他
- 特になし・考えたことがない

Q6 上記回答は新型コロナウイルスによる働き方や世の中が変わった中で、変化がありましたか？

A6 単一回答

- 変化があった
- 変化はなかった

■ 調査概要

- 調査方法：LINE
- 調査期間：2021年2月18日（木）～ 2021年2月25日（木）
- 回答方法：選択式
- 有効回答：56名

 アンケート結果をcheck!!

転職検討

25歳～30代は現在転職も考えており、考えたことがあるケースが多いことが見て取れます。一方で、20代前半はまだまだ転職を考えることは少ないことがわかります。

また、40代は転職を考えたことはあるが、現在はあまり積極的には動いていないことがアンケートからはわかりました。

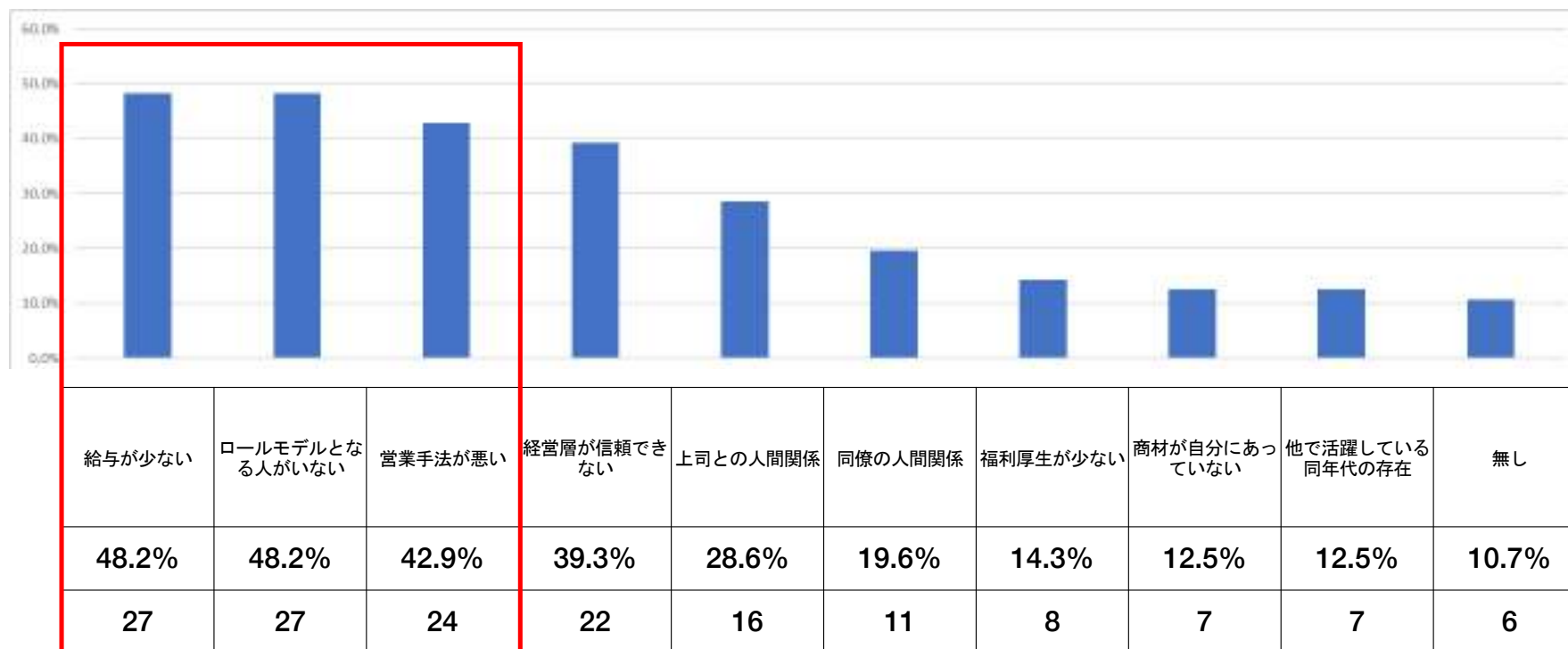
		Q.あなたは転職を考えたことがありますか？		
		現在まさに考えている	考えたことがある	考えたことがない
全体	56	18	32	6
20～24歳	6	2	3	1
25～29歳	17	6	9	2
30～39歳	19	9	7	3
40～49歳	13	1	12	0
50～59歳	1	0	1	0

※TOP1、TOP2をハイライト

👉次ページ：転職を考える理由をcheck!!

転職を考える理由

よくある給与の少なさはもちろん上位ではありましたが、次いで**自身のキャリアを考えた際の「ロールモデルになる人がいない」**や今の**「営業手法」に納得がいかないケースで転職を検討**している人が多いということがわかりました。



👉次ページ：年代別の理由をcheck!!

転職を考える理由（年代別）

どの年代も共通して、「営業手法が悪い」「ロールモデルとなる人がいない」というのは高い傾向にありました。また、20代後半以降では、「経営層が信頼できない」「給与が低い」という理由が高く、会社に満足していない傾向にあることがわかります。

Q.転職を考えたことがある理由について次のうちから当てはまるものを全てお選びください。											
		経営層が信頼できない	同僚の人間関係	上司との人間関係	給与が少ない	福利厚生が少ない	営業手法が悪い	商材が自分にあっていない	ロールモデルとなる人がいない	他で活躍している同年代の存在	無し
全体	56	22	11	16	27	8	24	7	27	7	6
20～24歳	6	0	2	0	1	0	3	1	4	1	1
25～29歳	17	8	0	5	9	1	7	2	6	4	3
30～39歳	19	9	6	9	9	4	8	2	9	1	2
40～49歳	13	5	2	1	7	2	5	1	7	1	0
50～59歳	1	0	1	1	1	1	1	1	1	0	0

※TOP1、TOP2をハイライト

👉 次ページ：理想のキャリアイメージをcheck!!

キャリアへの悩み

年代を問わず、多くの方がキャリアで悩んでいることがわかります。25歳～29歳の層では、転職を現在まさに考えているという層も多かったことから、キャリアチェンジをするうえでまさに今悩んでいることがわかります。

		Q.あなたはキャリアについて悩むことはありますか？			
		現状悩んでいる	悩むこともある	悩まない	現状が幸せすぎて悩むことがない
全体	56	26	28	2	0
20～24歳	6	3	3	0	0
25～29歳	17	10	7	0	0
30～39歳	19	6	13	0	0
40～49歳	13	6	5	2	0
50～59歳	1	1	0	0	0

※TOP1をハイライト

 次ページ：キャリアへの悩みの状況をcheck!!

理想のキャリアとは？（年代別）

共通して、「お客様を幸せにできる営業」が実現したいキャリアとしてあり、次いで20代は「お客様から信頼され、友達のような関係の営業」を目指しているのに対して、30代・40代「給与のいい営業」でやはり、給与面に目が向いていることがわかります。

Q.あなたはどのような営業としてのキャリアを実現したいですか？次のうちから当てはまるものを全てお選びください。											
		どんな商材でも売ることのできる営業	給与のいい営業	お客様を幸せにできる営業	社内No.1の実績を持つ営業	お客様から信頼され、友達のような関係の営業	何でも出来るスーパー営業	書籍などを出版する有名営業	インセンティブで稼ぎまくる営業	その他	特にない・考えたことがない
全体	56	22	28	41	16	25	12	2	15	5	1
20～24歳	6	3	2	5	3	3	2	1	1	1	0
25～29歳	17	6	6	11	4	8	2	0	4	1	0
30～39歳	19	11	12	14	6	10	7	0	7	3	0
40～49歳	13	1	7	10	3	3	1	1	2	0	1
50～59歳	1	1	1	1	0	1	0	0	1	0	0

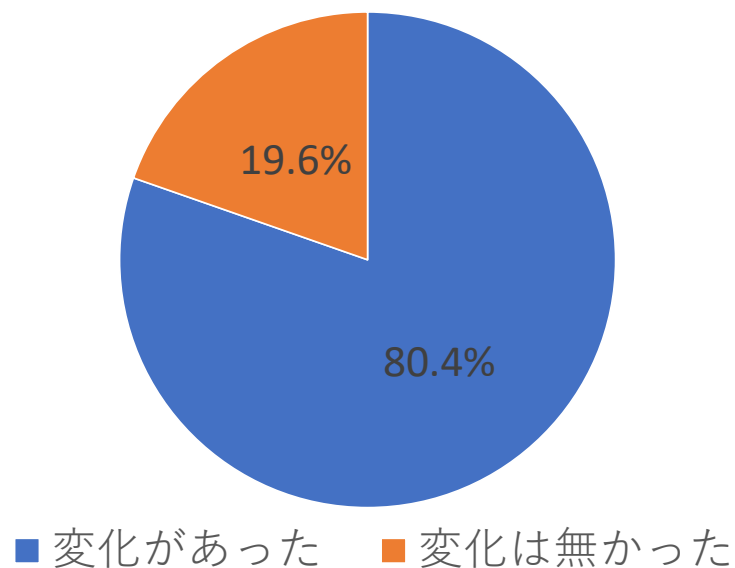
※TOP1、TOP2をハイライト

 次ページ：コロナきっかけでの変化をcheck!!

新型コロナウイルスで思考が変わった人

最後に、これまでの回答は新型コロナウイルスによる働き方や世の中が変わった中で、変化がありましたか？という質問に対する回答は下記のようなものでした。

多くの人が今回のコロナウイルスをきっかけにキャリアに対する考えなどが変わり、それによって悩んでいることがわかりました。



総括

- ✓ 約30%の人が現在まさに転職を考えている
- ✓ 転職を考える理由は、「給与の低さ」「ロールモデルが身近にいない」「営業手法が悪い」が上位に
- ✓ また年代別で見ると、20代後半以降は、「経営層が信頼出来ない」ということも大きな理由になっている
- ✓ キャリアに対しては約50%もの人が悩んでいる
- ✓ 理想のキャリアとしては、多くの人が「お客様を幸せにできる営業」を目指したいという回答で、「営業手法」に対する不満からも営業手法を変えたいと思っているのではないかとということが伺える
- ✓ また20代は「お客様との関係性」を、30代以降は「給与水準」をキャリアとしては意識することが明らかになった
- ✓ 最後にこれらのキャリアに対する考えは、約80%が新型コロナウイルスの影響により変わったと回答している

キャリアに悩む人は是非こちらをチェック！

■LINEにてキャリア相談実施中



<http://bit.ly/38e2Afl>

■YOUTUBEにてお役立ちコンテンツも発信中

https://www.youtube.com/channel/UCN3EuL3cAs5LduFaA5TU_hw/featured



会社概要

社名	株式会社営業ハック
所在地	本社 〒105-0013 東京都港区浜松町2丁目2番15号 浜松町ダイヤビル2F Tel. 03-6689-2277 池袋オフィス 〒170-0013 東京都豊島区東池袋1-42-1
代表者	笹田 裕嗣
設立	2018年4月
事業内容	営業代行・コンサルティング事業 教育・研修事業 コミュニティ事業
電話番号	03-6689-2277
連絡先	info@eigyou-hack.com