

販路拡大支援

～地域経済の未来を拓こう～

セミナー
& パネル
ディスカッション
in 仙台

- 今の環境下では被災事業者はもちろん他の小規模事業者にも支援が必要
- 復興庁ハンズオン販路拡大支援で専門家が行った生の指導事例の紹介
- 知見の投入で日本を支える小さな会社の底力が動き出す
- 地域に根差す商工会議所・商工会が事業者に寄り添い販路拡大を伴走サポート

どなた様にも役立ちます！

- | | |
|-------------------------|---------------|
| ★売上・販路拡大を実現させる営業ノウハウ …… | 一般企業様 |
| ★会員企業への支援の活性化 …… | 商工会議所・商工会様 |
| ★自らの活動PRや会員獲得 …… | 自治体・NPO団体様 |
| ★地域の経済の活性化 …… | 銀行・経済団体等その他全般 |

東北地域外
からのご参加も
お待ちしております！

2020年

2月14日

金

14:00

16:00

定員 100名

参加費 無料

仙台サンプラザ 3階 「宮城野」

JR仙石線仙台駅～(約3分)
～榴岡駅下車出入口2 すぐ

住所：宮城県仙台市宮城野区榴岡5-11-1 電話：022-257-3333

セミナー

- 講師の山田先生が成功&失敗事例をもとに製品や技術の“売り”の見える化をポイント指導。
- 戦力不足を補う「営業の武器」の開発事例も紹介します。
- 岩手、宮城、福島での個別指導実績を多数ご紹介。自社で使えるノウハウを見つけていただきます。

パネルディカッション

- 大船渡商工会議所・猪股氏、いわき商工会議所・荒川氏が登壇。事業者との販路拡大への取組を振り返ります。
- これまでの取組に基づき、小規模企業が販路拡大を実現させ、自走に導く上での重要なポイントについて、山田先生と討議します。

※講演内容は変更になる場合があります。予めご了承ください。

講師 山田 英司 氏 営業設計コンサルタント



- 小規模企業の営業指導専門で20年のキャリア。指導先は600社を超える営業設計コンサルタント。
- PRの指導はもとより、事業者の身に合った売り先の選定や実現可能な商品開発・サービスの見直しなど、現場主義でサポートを実施。
- 著書に『こうして会社は儲かった！180日間売上拡大日記』など多数。

登壇者

猪股 司 氏 大船渡商工会議所 企画総務部 主任

荒川 純 氏 いわき商工会議所 中小企業振興部 課長補佐

申込方法

右記のFAX番号またはE-mailアドレス宛に裏面の参加申込書を送付ください

申込期限

2020年2月10日(月)

申込先/ お問い合わせ先

復興庁 企業連携推進室 伊福、永
電話：03-6328-0223 (直通)
FAX：03-6328-0292
E-mail：g.renkei.w2r@cas.go.jp

小規模企業のための

販路拡大支援

～地域経済の未来を拓こう～

セミナー
& パネル
ディスカッション
in 仙台

参加申込書

申込期限：2020年2月10日(月)

企業・団体名					
申込者		参加人数 計()名	参加・不参加のいずれかを選択して下さい		
			氏名・役職	1.セミナー	2.パネルディスカッション
			・	参加 不参加	参加 不参加
			・	参加 不参加	参加 不参加
			・	参加 不参加	参加 不参加
代表者	電話				
	FAX				
	E-mail				
備考					

上記事項をご記入の上、
下記宛先まで、FAXまたはE-mailにてご返送下さい。

【宛先】復興庁 企業連携推進室

FAX：03-6328-0292

E-mail: g.renkei.w2r@cas.go.jp

※申込の際にいただいた個人情報は、本セミナーの事務連絡に利用します。
また、主催団体からイベントなどのお知らせをお送りする場合があります。