

＜得意なスキル・領域を活かして働く！＞
情シス・社内 SE 特化型副業マッチングサービス「情サポ」
2023年8月1日（火）ベータ版提供開始
～情シス向け副業希望者専用の「情シス DX 副業アカデミー」も開校～

情シス業務の DX 化支援を行っている OrangeOne 株式会社（本社：東京都千代田区、代表：春日原 森、以下「当社」）は、情シス・社内 SE 特化型の副業マッチングサービス「情サポ」のベータ版を 2023 年 8 月 1 日（火）より提供開始します。また、「情サポ」ローンチに伴い、情シス向け副業希望者を対象とした「情シス DX 副業アカデミー」を 2023 年 9 月 1 日より開校します。



「情サポ」サービス URL : <https://www.orangeone.jp/IS/>

「情サポ」は情シス・社内 SE 特化型の副業マッチングサービスです。多岐にわたる情シスの業務を当社独自のメソッドで細分化し、企業が求める人材と、人材の得意な領域・スキルを効率よくマッチングします。「情サポ」の本ローンは 2023 年 10 月 1 日（日）を予定しています。

近年、急速に企業への SaaS の導入が進み、情シス部門では SaaS や IT デバイス管理などのノンコア業務が増加しています。ノンコア業務の増加に対し、情シス部門の人材不足が続いており、情シス部門担当者は疲弊状態が続いています。この状況を改善するため、これまで当社はノンコア業務を効率化するソリューションを提供し、情シス DX 推進のサポートをしてきました。しかし、DX による情シスの業務効率化を図るためには人材が圧倒的に不足しているのが現状です。そこで当社は、これまで培ってきた情シス DX のノウハウを活かし、情シスの業務を細分化させ、各々の得意に特化することに着目。疲弊した情シスをサポートするため、情シス担当者が持つ得意なスキルと企業が必要とするスキルをマッチングし、情シス・社内 SE に特化した副業マッチングサービスを提供開始します。

■「情サポ」特長

・自分の得意なスキル・領域に特化

情シスの業務を当社独自のメソッドにより細分化し、得意領域・スキルに合わせたマッチングを行います。得意な領域・スキルを活かして活躍することができ、高単価で効率よく副業することが可能です。

【PRESS RELEASE】

・コンサルタントが得意スキルを発掘

登録後は情シスに知見のあるコンサルタントが、得意なこと・不得意なことを丁寧にヒアリングすることで、ご自身の得意なスキルを発掘します。その上で、マッチングする企業とお話することで、双方納得してから仕事を開始できます。

・最新技術を活かす案件が豊富

AI や自動化ソリューションなど、最新技術を情シスに活かす案件を豊富に取り揃えています。

・手厚いサポート

自分のスキルを理解できる DX コンサルタントが営業活動や案件調整を行うため、初めての副業でも安心です。

■「情シス DX 副業アカデミー」

情シスで活躍できる人材を育成するため、情シス副業希望者向けに、当社のノウハウを集結させたトレーニングを提供するアカデミーを開校します。トレーニングは四半期単位で実施予定です。



・開始日：2023年9月1日（金）

・URL：<https://www.orangeone.jp/IS/>

■サービス発表記念キャンペーン

今回の新サービス発表を記念して「情サポ」への登録してくれた先着 100 名様に Amazon ギフト券 1000 円分と「情シス DX アカデミー」の受講無料チケットを進呈します。

【会社概要】

社名：OrangeOne 株式会社

本社所在地：東京都千代田区富士見 1-2-27 秀和九段富士見町ビル 4F

代表取締役：春日原 森

事業内容：

- ・IT コンサルティング事業
- ・クラウドサービス導入支援、サポート事業
- ・システム・アプリ開発事業
- ・海外製品・サービスの国内展開
- ・メディア事業

設立：2006年11月

HP：<https://www.orangeone.jp/>