



運動療法による収益強化プログラムを共同開発しませんか？

プロジェクト概要

期間：3ヶ月 金額：月額3万円

運動療法を取り入れる
ことで売上向上を狙い
ましょう。

3つの特徴

01

協働伴走型で共に
店舗の売上向上を目指します！

02

元戦略コンサルタントが
実際に店舗でお手伝いします！

03

運動療法を効果的・効率化する
リハサクのサービスが利用出来ます！



コンサルタント紹介

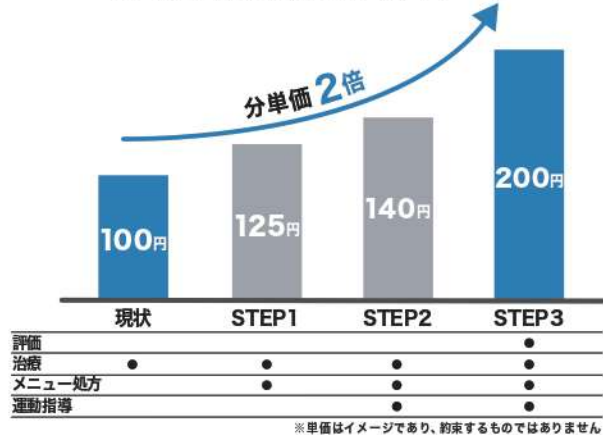
氏名：石井大河
経歴：京都大学 - 三菱商事 - YCP Holdings - ATカーニー - リハサク
モットー：コンサルティングと事業推進・実行の両方の経験をもとに、着実に成果に結びつけること。
意気込み：現場で納得いくまで考えて、汗をかき、目標を達成することが大好きです。熱く・楽しく協働出来ることを楽しみにしております！

なぜ運動療法の導入を推進するのか？

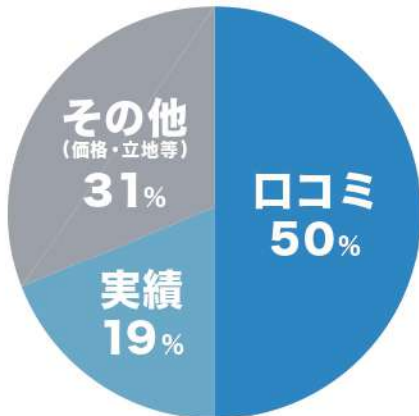
01

適切な運動指導・身体評価により段階的に単価を向上

リハサク導入後の分単価イメージ



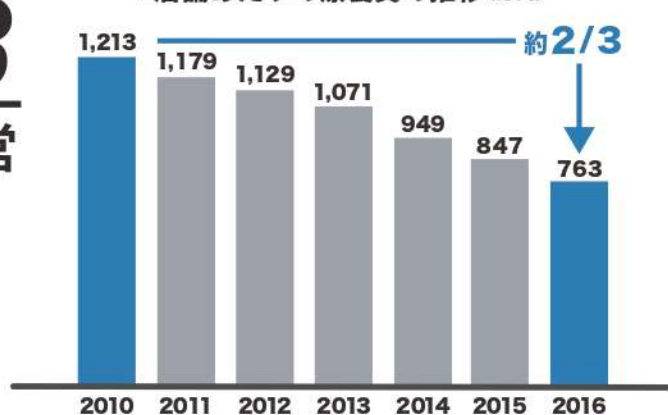
患者が施設を決める際に参考にする指標



02

運動療法を用いた根本的な施術効果の向上により口コミ数の増加

1店舗あたりの療養費の推移 (万円)



03

保険診療に頼らない経営の安定化 (運動療法を用いた自費診療への移行)

応募条件

- ・店舗が東京都内にあること
- ・院長を含むセラピストが2名以上在籍していること
- ・インターネットが使えるPCを有していること

ご応募は下記URLから！

ご不明な点がございましたら、
お気軽にご連絡下さいませ。

TEL03-4500-2211



REHASAKU