

2022年2月14日

各位

株式会社ブルーセル  
代表取締役 権田和士

## 2/16(水)～2/18(金)「戦略アウトソーシング EXPO ONLINE」出展のお知らせ

次の事業成長の要となる戦略的営業アウトソーシングについて  
スタートアップ・ベンチャー特化の営業支援専門会社ブルーセルが紹介

株式会社リブ・コンサルティングの子会社である「株式会社ブルーセル（所在地：東京都千代田区、代表：権田和士、以下当社）」は2022年2月16日(水)～2月18日(金)にオンライン開催の、「戦略アウトソーシング EXPO ONLINE(主催：合同会社DMM)」に出展致します。

<https://exhibition.showbooth.dmm.com/events/outsourcing2202/>

▼無料来場のご登録はこちら

[https://biz.dmm.com/account/registration/showbooth?host=exhibition&path=events%2Foutsourcing2202%2Fvenue%2Fuser%2Fvisitor\\_offer.php#input](https://biz.dmm.com/account/registration/showbooth?host=exhibition&path=events%2Foutsourcing2202%2Fvenue%2Fuser%2Fvisitor_offer.php#input)



The banner features a background image of two business people shaking hands. The main text reads '戦略的アウトソーシング EXPO ONLINE'. Below this, it says '来場登録受付中!' (Registration accepted!). Three categories are listed in yellow boxes: '一般企業・事業会社' (General companies/businesses), 'EC運営会社' (EC operation companies), and '自治体・教育機関' (Local governments/educational institutions). The dates '2022 02.16 [WED] - 02.18 [FRI]' are prominently displayed, followed by 'DMM オンライン展示会' and '出展・来場無料' (Exhibition/Free admission).

2021年には累計7,800億円を超える資金調達が行われたスタートアップ・ベンチャー界隈ですが、一方で、①優秀なセールスの採用競争の激化、②営業の勝ちパターン構築が経営者の目下の課題となっています。

親会社であるリブ・コンサルティングが得意とするスタートアップ・ベンチャーへのセールスマーケティング支援によるトップライン向上の知見を活かした「仮説検証力」に加えて、営業の「実行力」を併せ持つ当社が、営業の実行部隊として上場前後のスタートアップを多数支援してきた経験を基に、下記2点を中心とした企業の課題に応じた情報提供を行います。

- ①事業拡大に効く戦略的な営業代行の選び方
- ②顧客心理を徹底的に追求した科学的な営業手法

### ■展示資料

「購買心理で攻略する BtoB セールスの勝ち筋のを見つけ方」

※参加者ページからダウンロード可能です。

## ■展示会情報

概要 : 営業・人事/経理/総務の管理部門・IT インフラ・カスタマーサポートなどの業務アウトソーシング企業が集結する本展示会。業務効率化と戦略的な企業経営実現を支援するための”出会い創出の場”をご提供します。  
名称 : DMM オンライン展示会 「戦略アウトソーシング EXPO ONLINE」  
会期 : 2022年2月16日(水)～2月18日(金)  
来場費用: 無料  
URL : <https://exhibition.showbooth.dmm.com/events/outsourcing2202/>  
主催 : 合同会社 DMM.com

▼無料来場のご登録はこちら

[https://biz.dmm.com/account/registration/showbooth?host=exhibition&path=events%2Foutsourcing2202%2Fvenue%2Fuser%2Fvisitor\\_offer.php#input](https://biz.dmm.com/account/registration/showbooth?host=exhibition&path=events%2Foutsourcing2202%2Fvenue%2Fuser%2Fvisitor_offer.php#input)

### 【株式会社プルーセル 会社概要】

プルーセルは営業のプロフェッショナルを厳選して採用し、特に成長期のスタートアップ・ベンチャーの最大の壁となる1→10フェーズにおいて営業のアウトソース化をハンズオンで支援することで事業拡大のサポートをしております。

代表取締役 : 権田 和士  
設立 : 2021年1月  
所在地 : 【東京本社】東京都千代田区大手町1丁目5-1 大手町ファーストスクエア ウェスタワ-19階  
事業内容 : 営業代行業務全般、企業の営業組織再編及び活性化に関するコンサルティング、企業の営業人材育成に関する教育及び研修プログラムの実施並びに提供  
設立 : リブ・コンサルティング100%  
URL : <https://proosel.co.jp/>

### 【株式会社リブ・コンサルティング 会社概要】

代表取締役 : 関 巖  
設立 : 2012年7月  
所在地 : 【東京本社】東京都千代田区大手町1丁目5-1 大手町ファーストスクエア ウェスタワ-19階  
【支社】タイ支社(バンコク)  
事業内容 : 総合経営コンサルティング業務、DXコンサルティング業務  
URL : <https://www.libcon.co.jp/>