

各位

株式会社リブ・コンサルティング  
代表取締役 関 巖

## リブ・コンサルティング、 最短1か月スポット派遣OKの即戦力人財派遣サービスを提供

スタートアップ・ベンチャーから大手企業まで経営コンサルティング支援を行う株式会社リブ・コンサルティング（本社：東京都千代田区、代表取締役：関 巖）は、あらゆる事業フェーズにおいて発生する人員のリソース不足を解消する、最短1か月スポット派遣OKの即戦力人財派遣サービスの提供を開始しました。

### ベンチャー企業のシリーズ毎に生じる、人員のリソース不足を解消のための LiBメンバーによるエグゼキューション支援



不足するポジションをLiBメンバーが代行します！

#### 【サービス提供の背景】

ベンチャー企業にとってシリーズ毎に必要なポジションが変化する中で、採用市場は熾烈な環境となっており、必要なポジションのリソース不足を抱えることがほとんどだと感じております。そこで、コンサルティングプロジェクトではなく、「エグゼキューション（業務委託）」で不足するポジションを補完し、少しでも企業・事業成長に貢献できればと思い、本サービスを開始しました。

#### 【即戦力人財派遣サービスの特徴】

突発的、一時的に優秀な即戦力人財の力を借りたいという方に向けた 即戦力人財派遣サービスです。

#### 特徴① 前職で MVP や表彰経験のあるリブ・コンサルティングの正社員メンバーを派遣

**エグゼ  
キューション  
を実行する  
LiBメンバー  
の保有能力**

**LiBメンバーのキャリア採用の水準**

前職でMVPや売上上位5%など顕著な成果を上げているというスクリーニングを実施  
3回の面談（+2回のカジュアル面談）で思考スキルの多段階スクリーニングを実施

BizDev	Sales Manager	Customer Success
<p>・<b>職歴</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— AIベンチャー 事業責任者               <ul style="list-style-type: none"> <li>→ 市場・競合調査</li> <li>→ 顧客インタビュー</li> <li>→ MVPにおけるモック資料作成</li> <li>→ サービスオペレーションの構築</li> </ul> </li> <li>— 金融×SaaS企業 BizDev               <ul style="list-style-type: none"> <li>→ 競合サービス調査</li> <li>→ 事業構想の資料作成</li> </ul> </li> </ul>	<p>・<b>職歴</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— メガベンチャー 法人営業               <ul style="list-style-type: none"> <li>→ 営業チームのビジョンの策定</li> <li>→ チームの売上目標設定、戦略策定、進捗管理</li> <li>→ 営業プロセス確立と標準化</li> <li>→ ナレッジ共有体制の構築</li> <li>→ 育成業務</li> </ul> </li> <li>— メガベンチャー コンサルティング営業               <ul style="list-style-type: none"> <li>→ 顧客の販売計画、出店計画、人事計画の策定～実行</li> </ul> </li> </ul> <p>※ MVP1回、Quarter表彰2回</p>	<p>・<b>職歴</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>— マッチングDXベンチャー企業 カスタマーサクセス部門 マネージャー               <ul style="list-style-type: none"> <li>→ カスタマーサクセス部隊の立ち上げ</li> <li>→ KPI設計</li> <li>→ 架電スクリプトや商談の定型化</li> <li>→ メンバーの育成</li> <li>→ メンバーのマネジメント</li> </ul> </li> </ul>

特徴② BizDev、カスタマーサクセス、セールスマネージャーのポストを即戦力としてエグゼク्यूトしつつ プロジェクトマネージャークラスのコンサルタントがレビューを通じて派遣するメンバーの業務品質を担保

<p><b>エグゼ キューション の 実務内容</b></p> <p>※情駐対応可能</p>	<p><b>BizDev</b></p> <p>✓事業上の論点の検証</p> <p>→リサーチ</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・市場動向リサーチ</li> <li>・競合リサーチ</li> </ul> <p>→インタビュー/ヒアリング</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・顧客インタビュー</li> </ul> <p>→資料作成</p>	<p><b>Sales Manager</b></p> <p>✓営業部門におけるKPIの管理</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>→管理ツール・体制の整備</li> <li>→営業の実績管理</li> </ul> <p>✓目標売上達成に向けたPDCA</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>→セールスファネルの分析</li> <li>→課題特定、施策の立案</li> <li>→各営業メンバーの施策の実行サポート</li> </ul> <p>✓各個人の営業の質の向上</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>→個別案件の営業シナリオ・資料レビュー</li> <li>→商談ロープレ</li> </ul>	<p><b>Customer Success</b></p> <p>✓新規顧客のオンボーディング</p> <p>✓既存顧客のカスタマーサポート</p> <p>✓顧客へのアップセル・クロスセル</p> <p>商材の提案</p> <p>✓顧客データの分析</p> <p>✓VOCの取得/導入率収集および資料作成</p>
<p><b>エグゼ キューション 支援体制</b></p>	<p><b>支援体制</b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>• エグゼキューションを実行するコンサルタントの稼働は0.5人月（4時間/日換算）</li> <li>• プロジェクトマネージャークラスのコンサルタントがレビューを通じて業務品質を担保</li> </ul> 		

### 【即戦力人財派遣サービスのお問合せ】

サービス利用をご希望の方がいれば、下記担当までお問合せ下さい。

ベンチャー事業部 マネージャー 坊 将徳 [m\\_bou@libcon.co.jp](mailto:m_bou@libcon.co.jp)

### 【株式会社リブ・コンサルティング 会社概要】

代表取締役：関 巖

設立：2012年7月

所在地：【東京本社】東京都千代田区大手町1丁目5-1 大手町ファーストスクエア ウェストタワー19階  
【支社】タイ支社（バンコク）

事業内容：総合経営コンサルティング業務、DXコンサルティング業務

URL：<https://www.libcon.co.jp/>