



※本報道発表はセールスフォース・ドットコムおよびデロイト トーマツ グループから配信されています。重複する場合がありますが、あらかじめご了承くださいませようお願い申し上げます。

報道関係各位

2021年6月8日

株式会社 セールスフォース・ドットコム
デロイト トーマツ グループ

**セールスフォース・ドットコムとデロイト トーマツ、
共同でDX人材育成プログラム「Pathfinder（パスファインダー）」を国内で提供開始**
～全20週に渡る本格的なCRMトレーニングを無料で提供、本日より申し込み受付開始～

株式会社セールスフォース・ドットコム（本社：東京都千代田区、代表取締役会長 兼 社長：小出 伸一、以下「セールスフォース・ドットコム」）とデロイト トーマツ グループのデロイト トーマツ コンサルティング合同会社（本社：東京都千代田区、代表執行役社長：佐瀬 真人、以下「DTC」）は、共同でDX人材育成プログラム「Pathfinder（パスファインダー）」の提供を開始し、本日より受講希望者の申し込み受付を開始したことをお知らせします。

「Pathfinder」は、2018年に米国においてセールスフォース・ドットコムとデロイトが共同でスタートしたDX人材育成プログラムです。本プログラムは、2024年までに全世界で420万人の新規雇用を創出すると予想されているSalesforceエコシステムでキャリアを積むために必要な技術およびビジネススキルを身につけた人材を育成することを目的とした人材育成プログラムです。この度日本で提供される日本版の「Pathfinder」では、米国での育成実績やノウハウを日本のDXコンサルタントが日本向けにカスタマイズしており、CRMやSalesforceの知見、およびDTCによるビジネススキルを20週かけて集中的に習得できるよう構成されています。

セールスフォース・ドットコムならびにDTCでは、トライアルとして2020年10月より約3か月間、トライアルグループを対象にビジネススキルトレーニング、技術的知識の習得によるSalesforce認定アドミニストレータ資格の取得支援、実践的なスキルを身に付けるための演習トレーニングを実施致しました。この度、本格的に稼働するプログラムでは、トライアルで実施し好評を得た「CRM×デジタル」領域のビジネス・技術スキル習得に加え、受講生に学習の成果を活かした新たな活躍の場を提供するキャリア開発支援も含まれます。

キャリア開発支援は、人材サービスを提供する株式会社Waris（ワリス）の協力の元、本取り組みに賛同いただくSalesforceパートナー企業と共に、本プログラム卒業者にとってベストマッチングとなるような就労先を探す支援を行います。



【Pathfinderプログラム概要】

- ・ 目的：
 - 第4次産業革命でのキャリアに必要となる技術とビジネススキルの習得機会を提供
 - Salesforceエコシステムでのキャリアを実現するための就業機会の提供
- ・ 募集人数：100名
- ・ 対象者：
 - 就職活動中・転職・再就職を検討中の方
 - IT未経験からキャリアチェンジを目指す方
 - CRM・クラウドといった新たな技術・スキルを身に付けたい方
- ・ プログラム内容：
 - 全20週、各週7～10時間、累計約150時間の学習時間
 - オンライン中心の学習環境
 - Salesforce認定アドミニストレータ資格取得支援
 - 演習形式で実践的な経験を積む総合演習
 - 卒業生の新たなキャリアをサポートするキャリア開発支援
- ・ 本プログラムにおける両者の役割：
 - セールスフォース・ドットコム- 技術スキル取得支援、キャリア開発支援
 - デロイト トーマツ コンサルティング合同会社- ビジネススキル取得支援

今後もセールスフォース・ドットコムならびにデロイト トーマツ コンサルティング合同会社は、クラウドに対応したエンジニアおよびパートナーの拡大に努め、日本企業のDX推進に貢献してまいります。

■Pathfinderに関する情報をまとめた特設サイトは[こちら](#)をご覧ください。