

C&Rリーガル・エージェンシー社『Attorney's MAGAZINE Online』に新サービス

ビジネスローヤーのブランディングと営業を支援 ～「Business Lawyer's Marketing Service」(BMS)開始～

株式会社クリーク・アンド・リバー社(本社:東京都港区、代表取締役社長:井川幸広、以下C&R社)の法曹分野の子会社株式会社C&Rリーガル・エージェンシー社(本社:東京都港区、代表取締役社長:近藤和志、以下CRLA社)は、ビジネスローヤー(企業法務弁護士)の新規顧客開拓と、ブランディング等を支援する「Business Lawyer's Marketing Service (BMS)」を、本日7月1日(木)より開始いたしました。

現在、国内の弁護士は約4万3,000人を超え、年間約1,600名の新人弁護士が誕生しております*。このような中、企業のパートナーとなり、契約書のリーガルアドバイスや紛争対応等を行うビジネスローヤーの重要性は年々高まっております。企業において課題に対する適切なアドバイスをする弁護士、その分野に精通した弁護士を探すための情報が少ないのが実情です。また弁護士自身においても得意分野や他の弁護士との差別化、さらにはパーソナリティといった自分のPRを行うことに悩みを抱えております。

本サービスでは、CRLA社発行の法曹業界のヒューマンドキュメント誌『Attorney's MAGAZINE』(1万6,000部・季刊誌)の取材・編集力を活かし、同誌Webサイト『Attorney's MAGAZINE Online』内のオリジナル新コンテンツ、「BUSINESS LAWYER'S VOICE」において、次世代を担う新しきリーダー像の弁護士を紹介してまいります。

一人の弁護士にスポットを当て、法曹業界に精通した専門スタッフによる取材を通し、得意分野やこれまでの実績、今後注力していきたい領域等、自己ブランディングとPRが出来る内容で制作し、サイトに掲載いたします。さらに本誌『Attorney's MAGAZINE』の発行タイミングに合わせて、Webに掲載したコンテンツを、A4サイズのリーフレットとして同梱し、4,000社を超える企業法務部の方々に発送するメディアミックス型のプロモーションを行います。

初回は、アンダーソン・毛利・友常法律事務所 外国法共同事業の石原坦弁護士が登場。クロスボーダーM&Aやヘルスケア・ライフサイエンスを得意領域とし、多様なリーガルサービスを提供する同弁護士の強い志のストーリーを、ぜひご覧ください。
(<https://legal-agent.jp/attorneys/bms/voice/001/>)

*日本弁護士連合会HPより: https://www.nichibenren.or.jp/ifba_info/membership/about.html
<https://www.nichibenren.or.jp/library/pdf/document/statistics/2020/1-1-1.pdf>

Business Lawyer's Marketing Service 概要

ビジネスローヤーのためのブランディング支援

Business Lawyer's Marketing Service

<https://legal-agent.jp/attorneys/>



お申し込みいただいたビジネスローヤーを法曹業界に精通した専門のスタッフが取材し、クオリティの高い記事を制作。オリジナル Web コンテンツ「BUSINESS LAWYER'S VOICE 次世代を担う新しきリーダー像」として、「Attorney's MAGAZINE Online」に掲載いたします(オプションとして動画撮影可)。

▼サービス紹介・お問い合わせ先

<https://legal-agent.jp/marketing-service/>

株式会社C&Rリーガル・エージェンシー社

BMS担当

E-Mail : la_bms@legal-agency.co.jp

T E L : 03-4550-0095

CRLA社は2007年に設立。法律事務所や企業法務部の採用サポート、弁護士個人へのキャリアアドバイス等を多数行い、登録する弁護士や法務プロフェッショナルは約1万8,500名、ネットワークするクライアントは約1万2,000社を超えるまでに拡大しております。『Attorney's MAGAZINE』は2008年に創刊。法曹業界で活躍する方々の道標となる取材記事を多く掲載し、弁護士、司法修習生、企業法務部員、企業経営者等に情報を発信しております。

CRLA社の強みを最大限に活かした本サービスで、一人でも多くの若手法曹人が自分の生涯価値を高め、社会の発展に貢献できるよう、サポートしてまいります。

【報道機関からのお問い合わせ先】

株式会社クリーク・アンド・リバー社 経営企画部 creek@hq.cri.co.jp

TEL:03-4550-0008 FAX:03-4550-0018 URL:<https://www.cri.co.jp>

C&R社およびC&Rグループ19社の事業分野は現在、映像、ゲーム、Web、広告・出版、作家、医療、IT、会計、法曹、建築、ファッション、コンピュータサイエンス、食、舞台芸術、ライフサイエンス、アスリート、アグリの18分野に拡大し、ネットワークするプロフェッショナルは32万人、クライアントは4万1,000社を超えるまでに成長しております。C&Rグループは、「プロフェッショナルの生涯価値の向上」と「クライアントの価値創造への貢献」をミッションとして、プロフェッショナル分野の拡大、そして、叡智をかけあわせ、事業クリエイティブカンパニーとして、人々の幸せに貢献してまいります。

■株式会社C&Rリーガル・エージェンシー社 会社概要

本 社：東京都港区新橋四丁目1番1号 新虎通りCORE

設 立：2007年8月

代 表 者：代表取締役 近藤和志

事業内容：弁護士の人材紹介事業、法務人材・法律事務職員の人材紹介・派遣事業、知的財産人材(弁理士・知財職種等)の人材紹介事業、出版事業(弁護士向け情報誌『Attorney's MAGAZINE』の企画・編集・発行)及び同Webサイト『Attorney's MAGAZINE Online』の運営、弁護士・司法修習生向け就職・転職情報サイト『弁護士転職.jp』の運営、法務人材および知財人材向け転職情報サイト『法務求人.jp』の運営、法律事務職員の就職・転職情報サイト『法律事務職員転職.jp』の運営、法律事務所向け合併・事業承継・事業提携の支援『LA Alliance Service』、弁護士向け営業支援『Business Lawyer's Marketing Service (BMS)』

U R L：<https://legal-agent.jp/> (コーポレートサイト) | <https://legal-agent.jp/attorneys/> (Attorney's MAGAZINE)

■株式会社クリーク・アンド・リバー社 会社概要

本 社：東京都港区新橋四丁目1番1号 新虎通りCORE

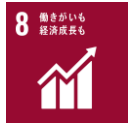
設 立：1990年3月

代 表 者：代表取締役社長 井川幸広

グループ拠点：東京(本社)・大阪・札幌・仙台・福島・大宮・横浜・船橋・高崎・金沢・名古屋・京都・神戸・高松・広島・福岡・熊本・那覇 / ソウル・上海・北京・ロサンゼルス

事業内容：映像、ゲーム、Web、広告・出版、作家、医療、IT、会計、法曹、建築、ファッション、食、コンピュータサイエンス、ライフサイエンス、舞台芸術、CXO、アスリート、アグリの18分野でプロフェッショナルに特化したエージェンシー(派遣・紹介)、プロデュース(請負・アウトソーシング)、ライツマネジメント(知的財産)事業を展開。プロフェッショナルの叡智で革新的な事業を無限に創造している。

URL：<https://www.cri.co.jp> (コーポレートサイト) / https://www.cri.co.jp/about_us/sns-media.html (公式SNS一覧)



【報道機関からのお問い合わせ先】

株式会社クリーク・アンド・リバー社 経営企画部 creek@hq.cri.co.jp

TEL:03-4550-0008 FAX:03-4550-0018 URL:<https://www.cri.co.jp>