

代表阪根が東京都主催の女性経営者イベント「NEW CONFERENCE」に登壇

～「事例に学ぶ資金調達の実践的アプローチ」をテーマに自身の経験を交えて発信～



2024年11月25日(月)に開催された東京都主催、女性経営者の活躍を応援する「NEW CONFERENCE」第7回に、弊社代表取締役の阪根嘉苗が登壇いたしました。本カンファレンスは、東京都の女性活躍推進事業の一環として、成長を目指す女性経営者に必要な経営知識やスキル、それらを共有するつながり・ネットワークの獲得の支援を目的として、リアルイベント+ライブ配信(オンライン)で開催されました。

イベント当日は「事例に学ぶ資金調達の実践的アプローチ」をテーマに、株式会社A&I代表取締役 岡美智子様モデレーターとなり、株式会社クロスリンク代表取締役 矢野敦子様、株式会社RECEPTIONIST代表取締役 CEO 橋本真里子様と共に、自身の経験を交えたトークを展開いたしました。

分科会4 事例に学ぶ資金調達の実践的アプローチ



矢野 敦子氏
株式会社クロスリンク 代表取締役



橋本 真里子氏
株式会社RECEPTIONIST 代表取締役CEO



阪根 嘉苗氏
アジアブリッジ株式会社 代表取締役社長



岡 美智子氏
株式会社A&I 代表取締役



冒頭は、今後資金調達を検討されている参加者の方々に向けて、そもそもの自己資金/融資と出資の違い、資金調達の種類を岡様からご紹介いただき、阪根からは2010年に自己資金で創業した後、政策金融公庫の融資からスタート、そして銀行の融資やベンチャーキャピタルからの出資、その後CVC(企業内ベンチャーキャピタル)、そして今期のJ-Ships(ジェイシップス/特定投資家向け銘柄制度)で資金調達を行った変遷を説明しました。

その後、初めて銀行から融資いただいた際のエピソード、融資/出資を選んだ理由、出資をしてくださった方々/企業様とのコミュニケーションの取り方、知りたい情報や相談相手の探し方、企業家としての覚悟を持って資金調達をして事業に向き合っていく姿勢、等のトークを展開いたしました。

最後に、「日本は企業家に対してセーフティネットがあるため、思いを持ってやりたいことはぜひチャレンジしていただきたいと思います。そのとき本当に資金調達が必要であれば調達する、必要なければそのまま自己資金でいく等、どのような方法でも良いと思います。私もこのイベントに参加されている皆さんをぜひ応援させていただきたいと思っております」と参加者へのメッセージで締めくくりました。

■事業概要

アジアブリッジは「国境を越え、喜びを届ける」というビジョンと「日本の商品をもっとも多くアジアに届ける架け橋となる」というミッションを掲げ、2010年に創業以来、台湾・タイに現地法人を設立し、日本企業の海外進出支援を主な事業としています。海外でのマーケティングや EC 販売支援に加え、海外のオフライン販売支援、貿易、フルフィルメントなどの支援を一貫して行う、ワンストップサービスを提供しております。

<支援範囲イメージ>



■代表取締役 阪根嘉苗

略歴

代表取締役社長 阪根嘉苗

2004年 リクルートグループに入社。

営業部、人事部を経て2010年にアジアブリッジ株式会社を設立。

日本企業の台湾進出のコンサルティング事業をスタートさせ、

日本のベンチャーの4社の台湾ローンチを支援。

2016年より現在の一気通貫支援を開始し、のべ100億以上の海外流通を実現する。

早稲田大学大学院卒 アジア太平洋研究科卒



■会社概要

会社名:アジアンブリッジ株式会社

所在地:東京都千代田区有楽町 1-2-2 東宝日比谷ビル 9F

代表者:阪根 嘉苗

設立:2010年4月

事業内容:海外マーケティング支援、海外オフライン販売支援、リブランディング事業、FDA申請、貿易、フルフィルメントなどを一貫して行う越境ECワンストップサービスを台湾・タイの現地法人と連携し、提供。

URL:<https://www.asian-bridge.com/>