

## ナノコネとクラブネッツ、対話型AI「LinKa」の販売展開で基本合意。 業種特化型プラットフォームで、DXの進化を加速。

株式会社ナノコネクト(本社：兵庫県神戸市中央区、代表取締役：木島 貴志、以下「ナノコネ」)は、株式会社クラブネッツ(本社：東京都渋谷区、代表取締役社長：富安 仁、以下「クラブネッツ」)と、対話型AIの販売展開に関して、基本合意しました。

ナノコネとクラブネッツは、ナノコネが企画・開発する商談自動化AIコンサルタント「LinKa(リンカ)」を、従来は電話などでの受付が主流だった業界も含めて多様な業界・業種に特化させ、全国への提供を目指します。お問い合わせや予約をDX化し、いつでもどこからでも生活に必要な手続きを完結できる社会を目指します。



### ■協業の背景

2023年現在も、依然として都市部と地方のICTソリューションの導入格差は大きいままです。インターネットの利用率の全国平均は84.9%(\*1)ですが、実態として利用率が高いのは東京近郊や中部地方、近畿地方をはじめとする一部の大都市圏に偏っているのが実情です。特にインターネット利用率が低かった地域は、人口流出も加速しており(\*2)、都市部以上の省人化が求められています。誰にでも手の届くICTインフラを普及させることは、地方創生においては特に喫緊の課題と言えます。

ナノコネは、あらゆる人々がAIをはじめとした最新技術を身近に感じ、恩恵を受けられる社会の実現に向けて、今以上に多くの企業や業界・業種にスピード感を持って提供するには、販売機会をさらに増やす必要があると考えました。同様に、クラブネッツは、ICTソリューションをリーズナブルな価格で提供することで、事業者・顧客の誰しものが容易にアクセスでき、親しみを持って価値を受益できる社会を目指して、地域、業界・業種問わず活用できる対話型AIの取り扱いを検討していました。

このような背景を踏まえ、製品やIT技術を有するナノコネと、多くの顧客接点を持つクラブネッツがAI製

« 本プレスリリースに関するお問い合わせ »

株式会社ナノコネクト広報担当

TEL : 078-331-6333 Mail : infoma@nanoconnect.co.jp

品の提供に関する協業に基本合意しました。

(\*1) 総務省令和4年通信利用動向調査による。

<https://www.soumu.go.jp/johotsusintokei/statistics/statistics05a.html>

(\*2) 総務省統計局令和2年度都道府県別人口と人口増加率（国勢調査）による。

<https://www.stat.go.jp/data/nihon/02.html>

## ■ナノコネの商談自動化AIコンサルタント「LinKa」とは

「LinKa」は、法人向けのクラウド型サービスです。対話型AIがWeb上でニーズを引き出し、ヒアリングから提案まで、商談を自動化して営業活動を支援し、ユーザにとっても管理者にとってもストレスフリーなカスタマーサービスを実現します。

「有人切り替え」機能も備えており、必要に応じて商談をAIから担当スタッフに引き継ぐことができます。オンライン上のスムーズな顧客体験をお手伝いします。

本サービスについて詳しくはこちらからご覧いただけます。

サイトURL : <https://ai-linka.com/>



« 本プレスリリースに関するお問い合わせ »

株式会社ナノコネクト広報担当

TEL : 078-331-6333 Mail : [infoma@nanoconnect.co.jp](mailto:infoma@nanoconnect.co.jp)

## ■ナノコネについて

ナノコネは、ゲーミフィケーションとAIを活用してアプリやWebサービスを開発する神戸の企業です。ゲームで夢中になる仕組みを活用した開発パッケージの「Skywalker」を用いて、お客様のニーズに合わせたサービスを企画・開発から保守運用まで一貫して手掛けています。

また、商談自動化AIコンサルタント「LinKa」をはじめとした自社製品も提供。

「驚きをあなたのもとへ」というミッションのもと、長年蓄積してきたAI×ゲーミフィケーションの力と、様々な分野の開発技術を活用して、世の中に貢献できる良いサービスを提供し続け、「驚き」を世の中に届けていきます。



企業名 : 株式会社ナノコネクト  
代表者 : 代表取締役 木島 貴志  
資本金 : 100,000,000円  
本社 : 兵庫県神戸市中央区浪花町59 神戸朝日ビルディング23F  
設立 : 2006年3月9日  
URL : <https://www.nanoconnect.co.jp/>

## ■クラブネッツについて

店舗・企業・自治体・エネルギー業界など、それぞれの業種・業態の課題に合わせたDXソリューションを提供しているIT販促の総合商社です。全国200以上の販売パートナーと共に、販促システムやサービスの提供を行うことにより、企業・店舗の活性化や消費者のユビキタス環境の構築を図っています。また、それにより、地域社会・地域経済へ貢献することを企業理念としています。

LINEが提供する各種法人向けサービスの拡販および機能追加・改善をより積極的に推進することを目的に導入された「LINE Biz Partner Program」において「Technology Partner」と、「Sales Partner」の「Local Sales Partner」で認定されています。このうち「Local Sales Partner」では最上位の「Diamond」、「Technology Partner」では「Premier」に認定され、認定バッジ「Notification」の認定バッジを取得しています。



企業名 : 株式会社クラブネッツ  
代表者 : 代表取締役社長 富安 仁  
資本金等 : 275,070,000円  
(資本金 : 95,560,000円 資本準備金等 : 179,510,000円)  
本社 : 東京都渋谷区渋谷3-28-13渋谷新南口ビル1階  
設立 : 2004年9月27日  
URL : <https://www.clubnets.jp/>

### ◀ 製品導入に関するお問い合わせ ▶

クラブネッツPR事務局 担当：並木

TEL : 03-5466-2277 FAX : 03-5466-2280 Mail : [cn\\_pr@clubnets.jp](mailto:cn_pr@clubnets.jp)

### ◀ 本プレスリリースに関するお問い合わせ ▶

株式会社ナノコネクト広報担当

TEL : 078-331-6333 Mail : [infoma@nanoconnect.co.jp](mailto:infoma@nanoconnect.co.jp)