

報道関係者各位

2022年8月2日

ケイアイスター不動産のフランチャイズ 精力的にエリア拡大を図る

KEIAI FC 2022年7月に新しく3店舗が開設

フランチャイズセミナーも随時開催へ

ケイアイスター不動産株式会社（本社／埼玉県本庄市、代表取締役／塙圭二、以下「当社」と言う。）は、グループ会社ケイアイネットクラウド株式会社（本社／東京都千代田区、代表取締役／真杉恵美、以下「ケイアイネットクラウド」と言う。）が運営するフランチャイズ事業「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」において、2022年7月に東京都と千葉県、埼玉県で計3店舗を開設いたしました。これにより、開設済みのKEIAI FC加盟店は、合計68店舗となりました。

今後もさらなるエリア拡大を図るため2022年8月9日（火）、19日（金）にFCセミナーをオンラインにて開催いたします。

KEIAI FC 新規開設店舗

■ KEIAI 五反野不動産センター



〒120-0013

東京都足立区弘道2丁目13-28 齊藤ビル1階

TEL：03-6807-2845

営業時間：10:00～19:00

定休日：水曜日

URL：<https://www.ki-adachi.jp/>

■ KEIAI 八潮けやき通り不動産センター



〒340-0816

埼玉県八潮市中央2丁目6-15 榎本ビル1F

TEL：048-954-5805

営業時間：9:30～19:00

定休日：水曜日

URL：<https://www.ki-yashio.jp/>

■ KEIAI 木更津不動産センター



〒292-0825

千葉県木更津市畑沢3丁目19-3

TEL：0438-38-5280

営業時間：9：00～20：00

定休日：年中無休

URL：<https://www.ki-kisarazu.jp/>

FC セミナーを積極的に開催

KEIAI FC は 2019 年 5 月から開始した、既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産会社を独立開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社が創業 32 年間で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと、年間 5,400 棟以上の販売実績を活かしつつ、これからの不動産マーケットで勝つための経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2022 年 4 月に新潟県新潟市に加盟店がオープンするなど、当社グループが出店していないエリアにも積極的に事業展開しています。

FC セミナーにおいては、2021 年 9 月 30 日の緊急事態宣言解除後、対面によるセミナーを同年 11 月に新潟県新潟市で初開催しました。これを皮切りに 2021 年 12 月以降も石川県、愛知県、静岡県、大阪府において合計 10 回開催しており、さらにオンラインセミナーも毎月開催しております。



セミナー概要

近年、日本の不動産市場は大きく変化し、顧客の商品需要にも影響を与え始めています。さらに、コロナショックや部資材の不足、価格高騰、住宅ローンの金利上昇など、様々な要因でその動きは加速しており、今後も、不動産市場は外部環境の影響を大きく受ける可能性が十分にあります。

従来の不動産仲介店舗は特定の販売手法に偏る傾向にありました。しかし、これからの不動産業はマーケットの動きを先読みし、顧客の需要に合わせた対応力を持ち合わせなければ、安定的な企業経営が難しくなると考えられます。

FC セミナーでは、不動産業開業の基礎知識と市場を読み解く力、そして新規参入でも安定した収益を得るためのノウハウが詰まった『KEIAI 式・次世代不動産業』を、不動産業界の最前線で戦ってきたトップマネージャーが講義します。

また 2022 年 8 月のセミナーでは、新たに開始した加盟店向けサービスのご紹介も予定しております。

セミナー名称：

「勝ち組不動産会社になるための必勝戦略セミナー&FC 説明会」

8 月のセミナー開催日時：

8 月 9 日（火）【オンライン】14：00～16：00（13：30 から入室可能）

8 月 19 日（金）【オンライン】14：00～16：00（13：30 から入室可能）

内容：

- ・不動産のトップマネージャーが教える『勝ち組不動産会社になるための必勝戦略』
- ・不動産の動きをプロが徹底分析『日本の不動産マーケットで勝ち続ける方法』
- ・なぜ今、全国で加盟店が急増しているのか『確固たる戦術の実践方法』
- ・他社フランチャイズとの違いを公開『次世代不動産業を実現する KEIAI FC 説明会』

お申込みフォーム：

<https://franchise.ki-group.co.jp/contactseminar/>

※右の二次元コードからもお申込み可能です。

※状況により上記内容に変更がある場合がございます。変更がある場合、ケイアイネットクラウド WEB およびスタッフより直接お伝えさせていただきます。



【FC セミナーに関する問い合わせ先】

ケイアイネットクラウド株式会社 TEL：03-6551-2345 FAX：03-6551-2346

WEB：<https://franchise.ki-group.co.jp/>

今後について

ケイアイネットクラウドは、今後も KEIAI FC の加盟促進に積極的に取り組み、出店エリアの拡大を目指します。

■ KEIAI FC とは

既存の不動産経営者はもちろんのこと、異業種から不動産業界への新規参入や不動産会社を開業する人を対象としたフランチャイズ事業です。当社の創業以来 30 年超の中で培ってきた店舗運営・集客・販売ノウハウと、年間 5,400 棟以上の販売実績を活かしつつ、これからの不動産マーケットで勝つための経営戦略を提供できる事が最大のメリットです。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、出店エリアは 1 都 1 府 11 県（山形、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、新潟、岐阜、静岡、愛知、大阪）で山形県や新潟県などの、当社直営店未進出エリアにも積極的にフランチャイズ展開をしております。

■ ケイアイネットクラウド株式会社とは

ケイアイスター不動産株式会社として 2017 年 2 月から注文住宅事業、戸建分譲事業をはじめ、不動産仲介会社の組織化を図った加盟店制度「KEIAI.NET（ケイアイネット）」を運営。2017 年 6 月に分社化し、ケイアイネットクラウド株式会社を設立。2019 年 5 月からフランチャイズ事業を開始し、「KEIAI FC（ケイアイ エフシー）」を運営しています。

【会社概要】

社名	ケイアイネットクラウド株式会社
代表	代表取締役 真杉 恵美
所在地	〒100-0005 東京都千代田区丸の内 1-8-1 丸の内トラストタワーN 館 17 階
資本金	2,500 万円
設立	2017 年 6 月
URL	https://franchise.ki-group.co.jp/
事業内容	フランチャイズ事業「KEIAI FC」・加盟店制度「KEIAI.NET」運営、戸建分譲事業

■ケイアイスター不動産株式会社とは

「豊かで楽しく快適な暮らしの創造」を経営理念に、「すべての人に持ち家を」をミッションとし、『高品質だけど低価格なデザイン住宅』を提供しています。仕入れから販売までを一気通貫で行うリアル×テクノロジーの基盤である「KEIAI プラットフォーム」を構築。テクノロジーの積極的

な導入とコンパクト戸建住宅による独自のビジネスモデルによって、国内分譲住宅市場シェアの拡大を図ります。今後も不動産業界のDXを牽引するリーディングカンパニーとして、価値ある分譲住宅を提供していきます。

戸建分譲事業を中心に、1都1府16県（宮城、福島、茨城、栃木、群馬、埼玉、千葉、東京、神奈川、静岡、愛知、大阪、兵庫、福岡、佐賀、熊本、大分、鹿児島）で展開。年間5,400棟（土地含む）以上を販売（※）しています。2022年3月期の売上高は1,843億円（※）。一般社団法人日本木造分譲住宅協会の立上げに参加し、国産木材の利用を促進するなどESGにも力を入れています。

2021年、経済産業省「新・ダイバーシティ経営企業100選」「DX認定事業者」認定、「2021年度グッドデザイン賞」受賞。（※グループ連結数値）

【会社概要】

社名	ケイアイスター不動産株式会社（コード番号：3465 東証プライム市場）
代表	代表取締役 埴 圭二
所在地	〒367-0035 埼玉県本庄市西富田 762-1
資本金	4,809百万円（2021.9.28現在）
設立	1990年11月
従業員数	2,078名（連結 / 2022.4.1現在）
URL	https://ki-group.co.jp/
事業内容	戸建分譲事業、注文住宅事業、総合不動産流通事業 ほか

【報道関係者からのお問合せ先】

ケイアイスター不動産株式会社 戦略開発本部 PR課

TEL：03-6259-1750 FAX：03-6551-2567 E-mail：press@ki-group.co.jp