



Arsaga Partners, Inc.
Arsaga Studio

PRESS RELEASE

報道関係各位

2022年 7月 21日

【7/28 無料ウェビナー開催】 システム開発企業が教える、失敗しない発注の仕方 ～100万のシステムと1,000万のシステムの違いとは？～

企業のDXを促進するアルサーガパートナーズ株式会社(本社:東京都渋谷区、代表取締役 / CEO・CTO:小俣 泰明、以下:当社)は、2022年7月28日(木)に、無料ウェビナー「システム開発企業が教える、失敗しない発注の仕方」をオンラインにて開催いたします。

(詳細: https://welcome.imitsu.jp/20220728_reserve)

アイミツCLOUD
事業統括本部
安部 衛

システム開発企業が教える、
失敗しない発注の仕方

～ 100万のシステムと
1000万のシステムの違いとは？ ～

アルサーガパートナーズ株式会社
代表取締役社長 CEO/CTO
小俣 泰明

2022年7月28日(木) 15:00～16:00

Arsaga Partners, Inc.
Arsaga Studio

アイミツ CLOUD

数社に相見積もりを依頼すると、同じ内容で相談をしているはずでも少なからず価格差が生まれます。そして時には、その価格差が異常に大きくなってしまったご経験ありませんでしょうか。それは、要件定義がしっかりとされていない為に、起こってしまう場合がほとんどです。

「結果的に適正な価格感がわからないまま一番安い企業にお願いした事でイメージと異なるものが出来上がった」「本来であればもう少し予算を抑えた発注ができたのでは」といったお声を聞くこともございます。

そこで本ウェビナーでは、そのような失敗をしない為の、見積もりの依頼の仕方と発注の仕方を、当社代表の小俣より具体的な事例を交えてお伝えします。

本セミナーで学べること

- ・開発して欲しい物の正しい伝え方
- ・正しい開発会社の選定の仕方
- ・要件定義のつくり方

こんな方にオススメ！

- ・事業者における開発発注担当者
- ・今後システムやIT開発の依頼を考えている方
- ・要件定義の仕方を学びたい方

セミナー概要

日時: 2022年7月28日(木) 15:00~16:00

場所: オンライン

無料申し込み: https://welcome.imitsu.jp/20220728_reserve

■アルサーガパートナーズ株式会社について

アルサーガパートナーズは、「人をつくる、だからモノをつくれる」をビジョンに掲げ、日本全国のDX事業の成功をミッションとするワンストップ・DXソリューションパートナーです。ワンフロア内にIT戦略コンサルティング・UX/UIコンサルティング・企画・エンジニアリング・デザイン・保守運用などITシステムの開発に必要なすべての機能を備えています。エンジニアが9割を占める組織構成でユーザー企業と直接取引を行い、かつ開発業務を外注しないことモットーとしており、適正なコストでのサービス提供が可能です。「最高品質を最速で」をスローガンに、お客さまのDX事業のストーリーに、熱量高く寄り添い、新しい未来をつくります。

本社 : 東京都渋谷区道玄坂一丁目12番1号 渋谷マークシティウエスト15階

熊本スタジオ: 熊本市中央区平成3丁目7番10号

代表者 : 代表取締役社長 CEO/CTO 小俣泰明

設立日 : 2016年1月

資本金 : 6億7,000万円(資本準備金含む、2022年7月現在)

社員数 : 239名(2022年7月現在)

事業内容: ワンストップ・DXソリューションパートナー事業

Web : <https://www.arsaga.jp>

【本件に関する報道関係者からのお問合せ先】

アルサーガパートナーズ株式会社

広報担当: 海藤・宮崎

Email: press@arsaga.jp

直通電話:070-1254-1281 /080-7652-7616