

海外という選択肢

海外販路拡大ウェビナー

2022/3/4 (金)

開催時間

PM1:00-2:30 (90分)

セミナー内容

第1部 (株)エイチ・アイ・エス 北陸団体営業所 所長 成田 武史氏 (40分)

- ▶ 現在の海外市場とは。海外を目指す必要性と、進出における重要ポイント。
「レンタルHIS(海外リモート出張代行サービス)」での市場調査・マーケティングの支援。

第2部 アリババ(株) グローバルB2B事業部 セールズエグゼクティブ 景山 日香里氏 (25分)

- ▶ 「Alibaba.com (世界最大級企業間越境ECサイト)」で生まれる海外取引。
産業と世界の壁を超えた利用事例、成功事例の紹介。

第3部 COUXU(株) 代表取締役 大村 晶彦氏 (25分)

- ▶ 2万回の海外商談をした経験にもとづく、理想的な販路開拓のステップを伝授。
「セカイコネクト(海外バイヤー開拓プラットフォーム)」を活用した販路開拓の探索。
「セカイコネクトアカデミー(海外営業人材の育成)」による海外営業手法、貿易実務等の習得。

こんな企業におすすめ

- ・ 今まで海外を目指したことが無く、何から始めればいいのか分からない。
- ・ 自社で取扱いする商材は工業製品であり、海外への販路拡大など考えたことが無かった。
- ・ コロナ禍で打撃を受け、何らかの事業転換を図りたいと考えている。
- ・ 今現在海外と取引があり、更に海外取引を拡大していきたい。

開催方法

- ・ Zoomによるウェビナー形式 (オンライン)

※ お申し込みいただいた方に、当日の参加URLをご案内いたします。

お申込みはこちらから ▶▶▶

お客さまからお預かりした個人情報は、(株)エイチ・アイ・エス、アリババ(株)、COUXU(株)、北陸銀行の共催4社で共有し、本セミナーの運営・管理のために利用いたします。また、取扱商品・サービス等のご案内など、当行所定の利用目的で取り扱いたします。各社の個人情報保護方針などについては、各社のホームページにてご確認ください。(株)エイチ・アイ・エス：<https://www.his.co.jp>、アリババ(株)：<https://www.alibaba.co.jp>、COUXU(株)：<http://couxu.jp>、北陸銀行：<https://www.hokugin.co.jp>

お問い合わせ先

北陸銀行コンサルティング営業部 BMチーム

Tel 076-423-7212



(iPhone Android共通)