

セゾン自動車火災保険「SA・PO・PO」へ リロクラブが“クーポン Bank”のサービス提供を開始

福利厚生アウトソーシングサービスのトップカンパニーである株式会社リロクラブ（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：岡本 盛 <https://www.reloclub.jp/cs-solution/>）は CRM 事業において、セゾン自動車火災保険株式会社（本社：東京都豊島区、代表取締役社長：佐藤 史朗 <https://www.ins-saison.co.jp/>）が6月29日よりリリースするポータルサイト「SA・PO・PO」へ、“クーポン Bank”のサービス提供を開始します。



■「SA・PO・PO」について

- ・「SA・PO・PO」概要：
「日常」に安心・便利・お得をご提供するポータルサイト
第一弾として「自動車を使用されるすべての皆さま」を対象に、カーライフに関わる、給油、駐車、車検、カーケア等のサービス紹介・提供を開始
- ・「SA・PO・PO」リリース：2022年6月29日（水）
- ・利用料：無料（クーポン Bank 含む）
- ・「SA・PO・PO」特設サイト：<https://www.ins-saison.co.jp/benefits/index.html>
- ・リロクラブ連携内容：「SA・PO・PO」サービスラインナップの1つとして、リロクラブの提供サービスの一つである“クーポン Bank”を採用。給油優待サービスを提供し、お客さまのカーライフをより便利にお得にサポートします

■SA・PO・PO へのリロクラブの取り組み

「SA・PO・PO」はセゾン自動車火災保険が新たに運営を開始するポータルサイトです。コンテンツの第一弾として、サイトに来ただけであれば“何か良いものが見つかる！”をコンセプトに、日常から利用する給油や駐車などはもちろん、新車購入から車検・買替えまで、様々なシーンで利用できる安心・便利でお得なカーライフサービスを紹介しています。

今後、セゾン自動車火災保険は、カーライフサービスに続く第二弾として、災害に備えるための有用な情報をご提供する「防災サービス」を予定しており、その後も、サービスの領域を順次拡大していく予定です。

リロクラブは、お客さま一人ひとりの安心・安全な生活をサポートすることを目指す「SA・PO・PO」のコンセプトに賛同し、カーライフを中心とした様々な生活シーンを支援できるサービスとして、リロクラブのコンテンツの一つである“クーポン Bank”を提供いたします。

「SA・PO・PO」のさらなる発展に向けて、これからも関連サービスの提供を拡大していく予定です。



▲セゾン自動車火災保険「SA・PO・PO」

▲リロクラブ“クーポン Bank”

■リロクラブ“クーポンBank”とは

今やクーポンは、アプリ・Web サービスのダウンロード促進やアクティブ率向上における必要不可欠なツールとなってきております。

“クーポン Bank”はリロクラブが所有するクーポンを、企業のアプリ・Web サービスの稼働促進や顧客ニーズに沿ってお選びいただき、提供するサービスです。

エリアや企業のコンセプト、ユーザーのニーズに合わせた最適なクーポンを提供することが可能です。

“クーポン Bank”はアプリや Web サービスのアクティブ化を実現する日本唯一のサービスです。

【クーポン Bank に関する詳しいお問い合わせはこちら】 株式会社リロクラブ

<https://www.reloclub.jp/cs-solution/>
営業推進ユニット TEL:03-3226-0244



■リロクラブ・CRM 事業について

リロクラブは、1993 年に「福利厚生倶楽部」のサービスを開始して以来、“中小企業にも大企業並みの福利厚生を！”をモットーに世界中の働く人々のくらしを福利厚生サービスで豊かにしてまいりました。企業の規模にかかわらず、コスト・パフォーマンスの高いさまざまなサービスを全国地域格差なく 18,200 社、会員数 672 万人※1 へ提供し、高い従業員満足度を得ている福利厚生サービスのトップブランドです。

リロクラブの CRM 事業は「クラブオフ(Club Off Alliance)」をはじめ、「福利厚生倶楽部」でのノウハウを活かした様々なサービスを展開しております。それぞれの企業が優良顧客を獲得するための CRM サービスとして高い評価を受けており、付加価値の高いサービス提供とカスタマーエクスペリエンス(CX)の創出は、多くの企業の顧客満足度(CS)アップに繋がっております。



近年、世代を問わないスマートフォンの普及やデジタル化の推進により、企業の販促活動のありかたも大きく変化しております。リロクラブでは、それぞれの企業の課題や戦略に合わせた柔軟なソリューション提案をおこなっております。DX 戦略の促進や新規サービスの開発、顧客集客・定着が見込めるプロモーション展開をコンサルティングし、企業価値の向上と顧客満足度の高いサポートを行っております。

また、提供する優待サービス等においては、地域を支える法人・店舗との新規提携も積極的に実施し、地域活性化にも努めております。

リロクラブは、これからも企業それぞれの DX 戦略を顧客ニーズに合わせた取り組みでお手伝いをしております。

※1 2022 年 6 月 1 日現在

◆CRM 事業のご案内はコチラ ▶▶ <https://www.reloclub.jp/cs-solution/>

【企業概要】

■セゾン自動車火災保険株式会社

- 所在地 : 〒170-0013 東京都豊島区東池袋 3-1-1 サンシャイン 60
TEL:03-3988-2711
<https://www.ins-saison.co.jp/>
- 設立 : 1982年9月22日
- 資本金 : 322億6千万円
- 代表者 : 代表取締役社長 佐藤 史朗

■株式会社リロクラブ

- 所在地 : 〒160-0022 東京都新宿区新宿四丁目 2 番 18 号
TEL:03-3226-0244 FAX:03-3226-0280
<https://www.reloclub.jp/cs-solution/>
- 設立 : 2001年8月(事業開始:1993年)
- 資本金 : 150百万円(株式会社リログループ 100%出資)
- 事業内容 : ・福利厚生代行サービス事業
・会員向け各種優待・特典代行サービス事業
・シニア向け生活支援サービス事業
- 代表者 : 代表取締役社長 岡本 盛



《本件に関するお問い合わせ》

■リリースに関するお問い合わせ

株式会社リロクラブ

広報担当: 津島 Email:reloclub-pr@relo.jp

広報直通 TEL:050-3629-6493 部門代表 TEL:03-3225-1730

■サービス内容に関するお問い合わせ

株式会社リロクラブ 営業推進ユニット 担当:池田、市村

部門代表 TEL:03-3226-0244