

2012年1月16日

報道関係者各位

株式会社GNT

GNTとUSEN、店舗運営企業向けサービスで業務提携 - 「モバイル販促CRMシステム」を中小規模店舗に提供 -

ソーシャルメディア『mobion』（モビオン、<http://www.mobion.com/>）で企業の販売促進を支援する株式会社GNT（本社：東京都渋谷区、代表取締役：ホー・トゥン・ラム、<http://www.gnt.co.jp/>、以下GNT）は、と株式会社USEN（本社：東京都港区、代表取締役社長CEO：中村 史朗、以下USEN）は互いの事業活性化を目的とし、本日、業務提携することで合意いたしました。

本提携により、GNTが開発した国内最大規模のモバイル販促CRMシステム『mobion3S』をUSENが有する顧客ネットワークに対し販売・提供いたします。GNTは、『mobion3S』の導入店舗数の拡大、USENは、同システムの顧客ネットワークへの提供により、顧客の集客や販売促進の支援を図ります。

『mobion3S』は、既に外食レストランの『なか卯』、100円ショップの『ダイソー』など130社約17,000店舗へ導入されていますが、同システムの対象顧客とUSENの顧客ネットワークの重複率は高く、その親和性を活かした営業活動により2013年度50,000店舗への導入を目指します。

GNTは本提携と同時に『mobion3S』を総リニューアル。これまでは導入できなかった小規模で店舗展開する企業においても、導入が可能となりました。これにより、大規模で店舗展開する大手企業同様の本格的なモバイル販促CRMシステムを活用できるようになります。

『mobion3S』概要

■mobion3Sとは

コスト0円からはじめられ業界最高水準のモバイル販促CRMシステムです。

スマートフォン・フィーチャーフォン・パソコンのホームページに対応し、ページ制作、顧客分析、メール配信、効果測定分析、ソーシャルメディア連携など、売上拡大のための全てを一元管理できるソリューションです。

■機能

└簡単ホームページ作成機能

└簡単操作で本格CRM活用機能（顧客分析、メール販促、効果の可視化）

└マルチデバイス対応（携帯、スマートフォン、パソコン）及び顧客情報一元管理CMS

■料金体制

└無料版：広告メール有

└有料版：広告メール無。6,300円（税込）/1店舗

※無料版は導入条件がございます。詳しくは次ページのサービス窓口にお問合せください。

■導入企業メリット

└『mobion3S』を活用したマーケティング、販促活動により売上拡大が可能となります

今後もGNTでは、モバイルサイトの企画・開発・運営力を強みに、『mobion3S』システムを活用したCRMソリューションで、顧客企業の店舗での売上拡大に貢献してまいります。

— ご参考 —

■ GNTについて

社名：株式会社GNT (<http://www.gnt.co.jp/>)

代表者：代表取締役 ホー・タウン・ラム

所在地：東京都渋谷区渋谷3-11-2 渋谷パインビル5・6F

設立：2000年5月12日

資本金：1000万円

従業員数：280人（2011年12月末現在 ※グループ会社含む）

事業内容：総合インターネットサービス

- ・ソーシャルメディア事業・モバイルコンテンツ事業・モバイルコマース事業
- ・クロスマーケティング事業・モバイル広告事業

グループ：6社



【本件に関する報道関係者の方々からのお問い合わせ】

株式会社GNT 広報本部 担当 近藤

電話 (03) 5766-6001 メール press@gnt.co.jp

【本サービスに関する法人の方からのお問い合わせ】

株式会社GNT クロスマーケティング事業部 担当 青木

電話 (03) 5766-6022 メール xm-info@gnt.co.jp