

2012年2月1日

報道関係者各位

株式会社GNT

大手チェーンで利用の本格モバイル販促CRMシステムを個店向けに新開発 GNT、『ケータイ店長 mobion3S』2月1日より販売開始 ～導入費0円、月額6,300円でスマホサイト開設、ソーシャル連携の集客も可能に～

ソーシャルメディア『mobion』（モビオン、<http://www.mobion.com/>）を運営する株式会社GNT（本社：東京都渋谷区、代表取締役：ホー・トゥン・ラム、<http://www.gnt.co.jp/>、以下GNT）は、小売業・飲食業・サービス業の店舗へ向けたモバイル販促CRMシステム『ケータイ店長 mobion3S（モビオン スリーエス）』の個店販売を本年2月1日より開始いたします。

モバイル販促CRMシステムに対する市場ニーズは年々高まっており、個人商店などいわゆる「個店」でも利用したいとの声は多く上がっております。しかし、CRMシステムは多店舗展開している大手チェーンの大掛かりなシステム投資により導入されるケースが常であり、高額な初期費用、運用費用を掛けて個店が容易に導入できるものではありませんでした。

GNTはこうした個人商店経営者のニーズに応えるべく、外食レストランの『なか卯』、100円ショップの『ダイソー』など130社約17,000店舗へのモバイル販促CRMシステム『mobion3S』の導入実績、運用ノウハウを活かし、更なる改修やコスト削減を徹底。導入費用0円、月額6,300円/1店舗といった低料金体系で、個店でも手軽に導入できるシステム『ケータイ店長 mobion3S』を開発しました。

『ケータイ店長 mobion3S（モビオン スリーエス）』は、いわゆるモバイルサイトはもちろん、急速に普及するスマートフォン向けサイトも開設でき、また会員550万人を有すソーシャルメディア『mobion』やGNTが開発するさまざまなアプリケーションとの連携により効率の良い集客もできます。

GNTは今後、新規来店やリピートに悩む大規模チェーンから個人商店まで幅広い営業活動を行い、2013年度までに50,000店舗への導入を目指します。

■ ケータイ店長 mobion3S 概要



管理画面イメージ画像

ケータイ店長 mobion3S

- ケータイ店長 mobion3S 管理画面の機能概要
 - ・携帯電話、スマートフォン、パソコン用の会員向けホームページ作成
 - ・会員へのメール配信
 - ・会員の属性集計
 - ・クーポンの発行
 - ・会員情報の一元管理
 - ・POPデータのダウンロード
 - ・実績の集計
 - ・オンラインサポート
 - ・その他、充実の機能を多数搭載



ホームページイメージ画像
※パソコンサイトは4月実装予定

- 会員向けホームページの機能概要
 - ・会員登録
 - ・メニュー情報の閲覧
 - ・店舗情報の閲覧
 - ・クーポン情報の取得
 - ・店舗の新しい情報確認
 - ・GPS 機能で店舗の検索
- 料金体系
 - 初期費用0円
 - 月額6,300円(税込) / 1店舗

— 参考 —

■ ソーシャルメディア『mobion』について

『mobion (モビオン)』は、mobio3S 導入の国内約17,000の店舗ページと連携したソーシャルメディアサイト

- ・ソーシャル機能、ゲーム、音楽、通販、スマートフォンアプリケーションなど様々なコンテンツが mobion 共通 ID により利用可能
- ・現在 国内550万人会員を有する

■ GNT について

社名 : 株式会社 GNT (<http://www.gnt.co.jp/>)
代表者 : 代表取締役 ホー・トゥン・ラム
所在地 : 東京都渋谷区渋谷3-11-2 渋谷パインビル5・6F
設立 : 2000年5月12日
資本金 : 1,000万円
従業員数 : 280人(2011年12月末現在 ※グループ会社含む)
事業内容 : 総合インターネットサービス
・ソーシャルメディア事業・コンテンツ事業・コマース事業
・クロスマーケティング事業・広告事業

グループ : 6社



【本件に関する報道関係者の方々からのお問い合わせ】

株式会社 GNT 広報本部 担当 根岸

電話 (03) 5766-6001 メール press@gnt.co.jp

【本サービスに関する法人の方からのお問い合わせ】

株式会社 GNT クロスマーケティング事業部 担当 青木

電話 (03) 5766-6022 メール xm-info@gnt.co.jp