

中小企業の人材不足・採用費用高騰解決を目指し
ジョブプラットフォーム「ギグベース」、販売パートナー制度を開始
中小企業の戦略的な採用活動を共に支援するパートナーを募集

ギグベース株式会社（本社：東京都千代田区、代表取締役：田中 祥司、以下「当社」）が運営するジョブプラットフォーム「gigbase（ギグベース）」は、中小企業の戦略的な採用活動を支援するパートナーの募集を開始したことをお知らせいたします。



販売パートナー制度を開始

—— 中小企業の戦略的な採用活動を支援 ——

■ギグベース「パートナー制度」について

本制度は、ギグベースの専任チームとギグベースが認定したパートナーが、お客様の採用課題に応じて最適なソリューションを提供するものです。

【提供ソリューション例】

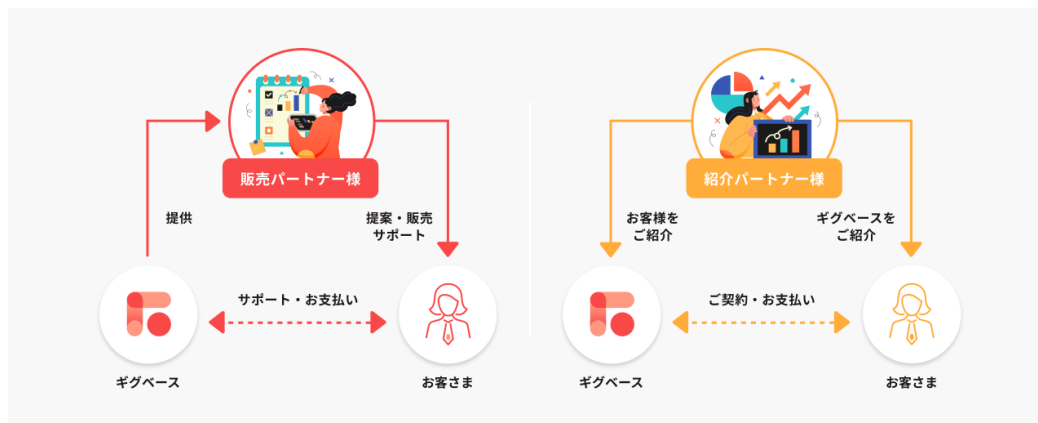
- ・ジョブプラットフォームの導入・採用ご支援
- ・全国各地のタレントを活用した業務効率化のご支援

多様な人材と企業が直接つながるジョブプラットフォーム「ギグベース」はサービス提供開始以来、全国各地の中小企業から日系大手企業まで多くの企業に導入いただいています。昨今、慢性的な人手不足が続き、調査(※1)によると「中小企業の約 64.9%が人手不足」と過去最高水準に迫る状況となっています。同時に、“働く”ことに対する価値観が多様化し、「募集をかけても応募が来ない」「採用できてもすぐやめてしまう」「人手が足りず機会損失が起きている」、結果として採用費用が高騰し苦慮しているというお悩みを持つ企業のご相談を多くいただいています。

このたび、より多くの企業の採用課題を解決していくため、パートナー企業との連携を開始することとなりました。

※1) 2023年3月28日、日本商工会議所調べ「[最低賃金および中小企業の賃金・雇用に関する調査](#)」より

■パートナーの募集について



ギグベース販売パートナーは、全国各地どなたでもお申し込みいただけます。

採用課題にお悩みのお客様のご紹介や当社が提供するジョブプラットフォーム「gigbase (ギグベース)」の紹介・代理販売を担っていただきます。

「gigbase (ギグベース)」のパートナー制度の詳細やお問合せに関しては、下記パートナー募集ページよりご確認ください。

▼詳細・お問合せはこちら

<https://gigbase.jp/recruitment/salespartner>

▼パートナー制度に関する窓口

ギグベース株式会社 グロース本部

担当：角元（かくもと）

TEL：050-5445-2659

■キャリアをつなぐジョブプラットフォーム「gigbase (ギグベース)」について

ギグベースは、個人と企業の最適な出会いを実現するジョブプラットフォームです。

個人のスキル・経験をデータベースに蓄積しマッチングに活用することで、雇用形態にとらわれない多様な就業機会と、自分らしいキャリアの創出を目指します。

多様な働き方と新しい機会を届けることにより、人材の流動化と組織の活性化・働きやすい環境づくりに貢献します。

「gigbase」サービスページ：<https://gigbase.jp/>

企業向けページ：<https://gigbase.jp/recruitment/>

■会社概要

会社名：ギグベース株式会社 (<https://about.gigbase.jp/>)

代表者名：代表取締役社長 田中 祥司

設立年月：2010年7月

本社所在地：〒101-0061 東京都千代田区神田三崎町 2-20-5 住友不動産水道橋西口ビル 2F

事業内容：タレントプラットフォーム事業