

報道関係各位

2017年10月20日
株式会社ハウストゥ
(東証一部 3457)

過去最大数 1,402 名参加の全国 F C 大会 盛況に終わる

不動産事業を全国展開する株式会社ハウストゥ（本社：東京都千代田区 代表取締役社長 安藤正弘）は、全国の加盟店が参加する「第 11 回ハウストゥ！全国 F C 大会」を開催いたしました。本年は 1,402 名の参加により盛況に終わりました。

全国 F C 大会は、「成功事例共有会」と並び、全国より加盟店様を集めて行う大会の一つで、実践に即した基調講演と共に、直近 3 カ月での成績を直営店も含めて競い合うコンペティション成績発表を行い、加盟店同士での情報共有やモチベーションアップを行う事を目的としています。

代表講演としてハウストゥ！チェーン代表である安藤から「ハウストゥ！の 10 年ビジョン」として、ハウストゥ！の強みを生かし、さらなる業界改革に向けて「賃貸ビジネス・高齢者ビジネス・不動産信託」構想を発表いたしました。第 2 部では、加盟店様の関心事(人材採用と教育・集客方法・仲介×買取の MIX モデルの魅力・企業理念等)について、長年実業で培った安藤流ノウハウを大公開いたしました。

またコンペティション成績発表では、直近である 7～9 月の月次実績を元に表彰を行っています。本年より、LIFULL HOME'S 接客グランプリ 2017 賞を新設、さらに、店舗総合ランキング 3 連覇の店舗には、グランドチャンピオン制度を導入いたしました。

第 11 回 ハウストゥ！全国 F C 大会 開催概要

大会名	第 11 回ハウストゥ！全国 F C 大会
テーマ	「ハウストゥ！はネクストステージへ」
日 時	2017 年 10 月 18 日 12:00～18:30（懇親会 18:50～）
場 所	舞浜アンフィシアター（千葉県浦安市舞浜 2-50）
参加者	1,402 名
パネル ディスカッション	① 成功店舗オーナー「採用・人材・マネジメントについて」 ② 成功店舗のナンバー 2「社長の魅力・役割・部下への接し方について」 ③ トップエージェント「売上が上がるようになったきっかけ・強みについて」
特別ゲスト	ミュージシャン 河村 隆一 様 ハウストゥ！イメージキャラクター 古田 敦也 様

ハウストゥ！グループ概要

社 名	株式会社ハウストゥ
本社所在地	東京都千代田区丸の内 1 丁目 8 番 1 号 丸の内トラストタワー N 館 17F
本店所在地	京都府京都市中京区烏丸通錦小路上手洗水町 670 番地
代表者	代表取締役社長 CEO 安藤 正弘
設 立	2009 年 1 月（創業 1991 年）
店舗数	483 店舗（直営店 17 店舗・FC 店 466 店舗（内オープン準備中 89 店舗））
事業内容	フランチャイズ事業、ハウス・リースバック事業、不動産金融事業、不動産売買事業、不動産流通事業、リフォーム事業
資本金／売上高	3 億 6,100 万円 / 連結 168.4 億円（平成 29 年 6 月末現在）
ホームページ	http://www.housedo.co.jp

<本件に関するお問い合わせ先> 株式会社ハウストゥ フランチャイズ事業部 広報担当 正能
TEL:03-5220-5003 FAX:03-5220-5070 E-MAIL:pr@housedo.co.jp

【補足資料①】 ■コンペティション成績発表の概要

新設	区分	賞	受賞店舗	賞の概要
	店舗	新築粗利賞	福知山店	売買仲介を窓口自社の新築請負粗利及び新築紹介料のナンバーワン店舗を讃えた賞（仲介手数料を含まない新築粗利額を店舗のエージェント数で割った数値で比較）
	店舗	リフォーム粗利賞	刈谷中央店	売買仲介を窓口自社のリフォーム売上及びリフォーム紹介料ナンバーワン店舗を讃えた賞（仲介手数料を含まないリフォーム粗利額を店舗のエージェント数で割った数値で比較）
	店舗	受託件数賞	家・不動産買取専門店 淀屋橋店	不動産売却依頼の媒介契約件数の多さを競う。3カ月間の受託数を店舗のエージェント数で割った数値で比較
	店舗	自社売主物件 売却件数賞	家・不動産買取専門店 山科中央店	出店業態が家・不動産買取専門店である店舗のうち、自社が売主となる物件の売却件数が最も多い店舗を讃えた賞
	店舗	自社売主物件 売却粗利賞	家・不動産買取専門店 山科中央店	出店業態が家・不動産買取専門店である店舗のうち、自社が売主となる物件の売却粗利が最も高い店舗を讃えた賞
	企業	ハウス・リースバック賞	株式会社ミナトホーム	売却してもその家に住み続けられる「ハウス・リースバック」紹介件数・成約件数の多い企業を表彰
	企業	富士火災ファイヤークイック賞	株式会社夢のおてつだい	富士火災海上保険株式会社様を利用の上、火災保険契約の3カ月の保険料高を競う
	店舗	フラット 35 賞	富士中央店	本部の金融サービス課で取り扱う 4 メーカーの「フラット 35」（クレディセゾン、ファミリーライフサービス、ハウスデポパートナーズ、全宅住宅ローン）本申込件数の多い店舗を表彰
○	店舗	LIFULL HOME'S 接客グランプリ 2017	守山小幡店	専門調査員が店舗のメール対応から接客対応まで覆面調査する、「ライフ接客グランプリ」に賛同いただいた店舗を対象にお客様目線の対応レベルの高い店舗を表彰
	企業	新店舗 マネジメント賞	・株式会社第一不動産 ・株式会社大興不動産	オープンしてから約 1 年以内に黒字化に成功するなど、早期に店舗運営を安定させた経営能力の高い事業責任者を讃えた賞
	企業	経営 マネジメント賞	・株式会社アビネット ・株式会社創意地所 ・株式会社 mobility	人材採用・活用に長け、店舗売上も安定して運営できている企業の事業責任者を讃えた賞
	個人	新人 エージェント賞	豊川中央店	2016 年 7 月以降にハウズドゥ！店舗に配属された方、新しくオープンした店舗のエージェントを対象に、契約件数と手まき反響数の多い方を讃えた賞
	個人	女性 エージェント賞	室蘭店	女性エージェント中 3 カ月間の仲介契約件数の多さを競う
	個人	手まき反響数 賞	苫小牧東店	ハウズドゥ！集客の基本である、情報をいち早くお客様に提供するためのチラシの“手まき”。この基本を忠実に徹底し手まき反響数ナンバーワンの個人を讃えた賞
	個人	サポート賞	天白原店	日頃の工夫をプレゼンしてもらい、それを加盟店の投票により選出
	個人	仲介売上高賞	1 位 苫小牧東店 2 位 高浜中央店 3 位 苫小牧東店	仲介売上ナンバーワンの個人を讃えた賞
	個人	仲介契約件数 賞	1 位 苫小牧東店 2 位 苫小牧東店 3 位 中津川店	仲介売上は地域格差があるため、公平に勝負できる仲介契約件数ナンバーワンの個人を讃えた賞
	店舗	店舗総合 ランキング	1 位：豊田中央店 2 位：苫小牧東店 3 位：高浜中央店	手まき反響数、受託件数、リフォーム粗利高、新築粗利高、仲介売上高、契約件数、フラット 35 の紹介件数、全国 FC 大会コンペティション前哨戦獲得ポイントの店舗合計をエージェント数に応じてポイント化し総合ナンバーワン店舗を讃えた賞
○	店舗	グランド チャンピオン	豊川中央店	店舗総合ランキング 1 位を 3 度受賞したことがある店舗のみ挑戦権が与えられ、店舗総合ランキング 1 位の店舗よりもポイントが高い店舗に与えられる継続して最優秀であり続ける店舗に贈る賞

※授賞対象期間は 7-9 月の月次実績を対象

※個人名は未掲載

【補足資料②】

第 11 回ハウスドゥ！全国 FC 大会 代表安藤による基調講演



会場内

