

BtoB決済サービス「NP掛け払い」を パーソルグループが提供するクラウド型モバイルPOSレジ「POS+」へ導入 ～飲食店様のお支払いもスムーズに～

株式会社ネットプロテクションズ（所在地：東京都千代田区、代表取締役社長（CEO）：柴田 紳、以下当社）は、ポストス株式会社（所在地：東京都中央区、代表取締役社長：本田 興一、以下「ポストス」）が提供するクラウド型モバイルPOSレジ「POS+（ポストス）」（以下、「POS+」）上で、BtoB・企業間後払い決済サービス「NP掛け払い」を2020年10月12日（月）より本格的に提供開始いたしました。



■「NP掛け払い」導入の背景

「POS+」とは、店舗の売上向上や、店舗運営担当者の業務負担軽減による生産性向上を実現し、従業員にとって利便性の高い機能を搭載するクラウド型モバイルPOSレジです。きめ細やかな機能を搭載し、効率的な店舗運営が実現できることから、有償POSレジで国内トップクラスのシェアを誇っています。

「NP掛け払い」の導入の背景には、以下の想いがありました。

①請求書発行・発送にかかる工数を削減したい

2019年からの軽減税率制度の適用により、店舗での業務負担を改善するため「POS+」のニーズが高まり、導入数が増加していきました。それに伴い、与信、請求書発行、入金管理、督促業務など債権管理にまつわる業務量も増え、自社で決済業務を全て遂行するには負担が重く、規模拡大への対策を講じる必要がありました。

②お客様の支払い忘れと、督促の負担を改善したい

「POS+」では、月額料金の支払い忘れが多く発生していました。支払い忘れが発生した際は、営業担当者がメールや電話で督促業務をおこなっていましたが、連絡が取れない場合は直接店舗に伺う必要があり、営業担当者に心理的・業務的負担がかかっていました。

決済業務の工数増加、支払い忘れ、そして営業担当者が抱えていた心理的・業務的負担。これらすべてを改善できるサービスとして「NP掛け払い」を選定いただきました。

■「POS+」のご担当者様の声

「NP掛け払い」は決済業務にまつわる全てをアウトソースできるサービスで、弊社が抱えていた課題を解決できると期待し、導入いたしました。

24時間どこでもお支払いが可能なコンビニ払いも利用できるため、「POS+」をご利用いただいている飲食店様のニーズにあった形でお支払いいただけたと考えています。

また、パーソルグループ内で「NP掛け払い」の導入実績があったことも決め手の一つです。安心して決済をお任せできると思いました。

「NP掛け払い」を導入することで、事業拡大に伴って増加する一連の決済業務をアウトソースすることが可能です。これまで決済業務によって発生していた担当者の心理的・業務的負荷を無くし、「POS+」の成長に寄与してまいります。

■「NP掛け払い」について

「NP掛け払い」は、BtoB・企業間決済代行サービスです。当社が企業（売り手）と企業の顧客（買い手）の間に入り、買い手への与信から請求書の発行、代金の回収、未回収リスクの保証まで掛け売り業務全てを請け負います。「NP掛け払い」の導入により売り手は営業活動などの価値創造に繋がるコア業務に集中できることに加え、法人から個人事業主までを対象に柔軟に掛け売りの提供ができるため、販路拡大・売上向上が見込めます。また掛け売りの提供は買い手のキャッシュフロー改善にもつながります。本格提供を開始して以来、加盟企業数(アカウント発行数)は約2,300件、累計利用数780万社を超えています。

「NP掛け払い」の詳細はこちら：<https://np-kakebarai.com/>

■株式会社ネットプロテクションズ 概要

当社はテクノロジーを活用して新しい信用を創造する「Credit Tech（クレジットテック）」のパイオニア企業として、あらゆる商取引を円滑にしていくことを目指しています。2002年より、日本で初めて未回収リスク保証型の後払い決済サービス「NP後払い」の提供を開始し、前年比約140%のスピードで成長を続け、現在では累計利用件数が1億8000万件を突破するまでに至りました。2014年より、同サービスにより培った独自の与信ノウハウとオペレーション力を企業間取引向けに展開した「NP掛け払い」の本格販売を開始し、前年比約150%のスピードで成長を続けております。2017年には、購買体験がこれまでより快適になるやさしい後払い決済「atone（アトネ）」の提供を開始しました。さらに2018年には、台湾においてもスマホ後払い決済サービス「AFTEE（アフティー）」をリリースしました。これらの事業を通じて、顧客の購買歴・支払い歴をあわせた取得難度の高い信用ビッグデータを保有しており、今後は様々な領域でのデータ活用・展開を模索していきます。

- ・商号 : 株式会社ネットプロテクションズ
- ・代表者 : 代表取締役社長(CEO) 柴田 紳
- ・URL : <https://corp.netprotections.com/>
- ・主な事業内容 : 後払い決済サービス「NP後払い」の運営
企業間決済サービス「NP掛け払い」の運営
訪問サービス向け後払い決済サービス「NP後払いair」の運営
新しいカードレス決済「atone（アトネ）」の運営
台湾 スマホ後払い決済「AFTEE（アフティー）」の運営
ポイントプログラムの運営
- ・設立 : 2000年1月
- ・資本金 : 1億円
- ・所在地 : 〒102-0083
東京都千代田区麹町4丁目2-6 住友不動産麹町ファーストビル5階

■ポスタス株式会社および「POS+」について

ポスタス株式会社は、2013年5月のサービス提供から、有償POSレジで国内トップクラスのシェアを誇るまで成長したクラウド型モバイルPOSレジ「POS+（ポスタス）」の事業を、パーソルグループのパーソルプロセス&テクノロジー株式会社より承継する形で、2019年12月2日に設立いたしました。

「POS+」は、店舗の売上向上や店舗運営担当者の業務負担軽減による生産性向上を実現し、また従業員にとって利便性の高い機能を搭載する店舗向けソリューションです。

飲食店向け「POS+ food」や小売業向け「POS+ retail」、理美容向け「POS+ beauty」のクラウド型モバイルPOSレジをはじめ、顧客の属性に合わせたマーケティング活動を可能にするデジタル会員証「POS+ connect」や、従業員の勤怠管理「POS+ time recorder」、さらに従業員の前払い給与を実現する「POS+ pay 給与前払いサービス」などきめ細やかな機能を搭載し、効率的な店舗運営を支援いたします。

- ・商号 : ポスタス株式会社
- ・代表者 : 代表取締役社長 本田 興一
- ・URL : <https://www.postas.co.jp/>
- ・事業内容 : モバイルPOSサービスの提供
Fintechサービスの提供
HR Techサービスの提供
- ・設立 : 2019年12月2日
- ・資本金 : 1 億円
- ・所在地 : 〒104-0045
東京都中央区築地5-4-18 汐留イーストサイドビル2・3F

■「PERSOL（パーソル）」について

パーソルグループは、「はたらいて、笑おう。」をグループビジョンに、人材派遣サービス「テンプスタッフ」、転職サービス「doda」、ITアウトソーシングや設計開発など、人と組織にかかわる多様なサービスを展開しています。また、人材サービスとテクノロジーの融合による、次世代のイノベーション開発にも取り組んでおり、市場価値を見いだす転職サービス「ミイダス」、ITイベント情報サイトおよびイベント&コミュニティスペース「TECH PLAY」、クラウド型モバイルPOSレジ「POS+（ポスタス）」などのサービスも展開しています。

パーソルグループの詳細はこちら : <https://www.persol-group.co.jp/>