

# Webを活用した 海外販路開拓の ポイント：実践編

参加費  
無料

(定員30名：先着順)

※当日名刺を  
1枚ご持参ください

中小企業の皆様にとって、海外展開は重要な経営戦略の一つとなっており、外国語Webサイトの構築と効果的な活用が、海外販路開拓を成功させるカギとなります。

本セミナーでは、代理店・販売会社の探し方や契約のポイント、販路拡大の鍵を握る代理店や販売会社の効果的な活用方法等、明日から使える実践的な内容を、経験豊富な講師が事例を交えて説明します！多数の皆さまの参加をお待ちしております。

日時

平成31年1月25日（金）  
13:30～16:30（受付13:00開始）

会場

中小機構北陸本部  
9階 会議室（金沢パークビル9階）  
金沢市広岡3-1-1 金沢パークビル9階

参加対象

中小企業・小規模事業者

## プログラム（予定）

13:30～13:35 主催者挨拶  
13:35～16:00 【講演】Webを活用した  
海外販路開拓のポイント：  
実践編  
16:00～16:30 Q&A

## Webを活用した海外販路開拓のポイント：実践編

講師：山本 雅暁 氏（中小機構国際化支援アドバイザー）

- 講演のポイント
- ・ 海外販路の種類とポイント
  - ・ 代理店・販売会社の探し方
  - ・ 代理店契約・販売会社契約のポイント
  - ・ 代理店活用・販売会社活用を成功させるポイント
  - ・ 海外向けインターネット通販のポイント

## 講師紹介

大手AVメーカーにて、海外販売会社立上、卸・小売店網の開拓、在庫管理や物流網の構築を行い、アメリカ、イギリス、香港などで延べ10年以上海外業務に携わる。2007年にメーカー退職後、経営コンサルタントとして海外での自社販売拠点および海外工場立ち上げ時のプロジェクト支援を行う。2013年4月より、中小機構国際化支援アドバイザーとして、中小企業の海外事業展開を幅広くサポートしている。

## 参加申込み

裏面の参加申込書にご記入の上、FAX（076-223-5762）もしくはE-mail（hokuriku-keiei@smrj.go.jp）にて平成31年1月23日（水）17時までにお申込みください。

お問い合わせ先：中小機構 北陸本部 経営支援課（担当：荒木） TEL：076-223-5546

主催：中小機構 北陸本部

共催：いしかわ海外展開サポート “かがやき” 構成機関：

日本貿易振興機構（JETRO）金沢貿易情報センター、国際協力機構（JICA）北陸センター、日本政策金融公庫 金沢支店、商工組合中央金庫金沢支店、石川県

# Webを活用した海外販路開拓のポイント：実践編

平成31年1月25日（金）13:30～16:30  
 金沢パークビル9階（中小機構北陸 9階会議室）

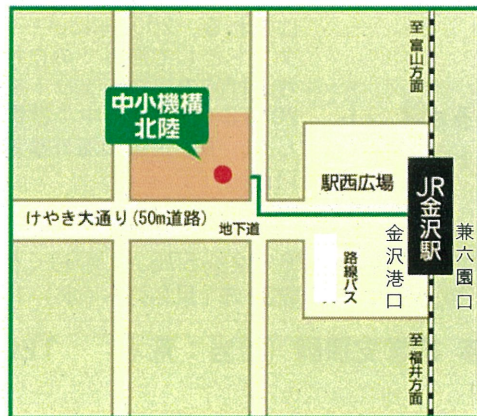
## 参加申込書

F A X 076-223-5762

E-mail [hokuriku-keiei@smrj.go.jp](mailto:hokuriku-keiei@smrj.go.jp)

|      |       |   |     |  |
|------|-------|---|-----|--|
| 貴社名  |       |   |     |  |
| 業種   |       |   |     |  |
| 所在地  |       | 〒 |     |  |
| 参加者① | 部署・役職 |   |     |  |
|      | お名前   |   |     |  |
|      | Eメール  |   |     |  |
|      | TEL   |   | FAX |  |
| 参加者② | 部署・役職 |   |     |  |
|      | お名前   |   |     |  |
|      | Eメール  |   |     |  |
|      | TEL   |   | FAX |  |

### 会場案内図



※個人情報保護法に定義される個人情報に該当する情報については、中小機構及び共催団体のそれぞれの情報管理規程等に従って適切に管理し、本事業の円滑な遂行及び改善のための分析、今回のセミナーに関する情報提供に利用させていただきます。

当該個人情報につきましては、法令に基づく開示請求・本人の同意・その他特別の理由無く第三者（業務委託先を除く）には提供いたしません。

**※駐車サービスはございません。近隣のコインパーキング等をご利用ください。**

### お問い合わせ先

中小機構 北陸本部 経営支援課（担当）荒木 TEL：076-223-5546