

海外営業の達人！

海外市場開拓への関心が高まってきている一方、貴社では海外担当者が孤軍奮闘という状況はありませんか？ 中小機構では「貿易・海外取引」に関する基礎を理解し、「営業の実践的なスキル」を身につけるための海外展開セミナーを開催します。貿易の楽しさを分かりやすく、そして明日から活用できる海外営業のコツを経験豊富な講師が事例を交えて説明します。さあ一緒に海外営業の達人を目指しましょう！多数の皆さまの参加をお待ちしております。

日時 平成30年3月2日（金）14:00～16:30（受付13:30開始）

会場 中小機構北陸本部 9階 会議室（金沢パークビル9階）
（金沢市広岡3-1-1 金沢パークビル9階）

参加対象 中小企業・小規模事業者（海外営業責任者や担当者の方歓迎いたします！）

参加費 無料（定員30名：先着順）
※当日名刺を1枚ご持参ください

**主催
後援** 中小機構 北陸本部
北國銀行

◆プログラム（予定）◆

14:00～14:10 主催者挨拶 中小機構 北陸本部
14:10～15:10 講演1 貿易の基礎
15:20～16:20 講演2 海外営業の実践的スキル
16:20～16:30 後援者挨拶・施策紹介 北國銀行

◆講演1◆ 「貿易の基礎」

講師： 田辺 良則
中小機構国際化支援アドバイザー

講演のポイント：

- ・海外販路開拓の目的とその解決
- ・海外ビジネス展開の手順
- ・貿易実務と貿易事務
- ・展示会・見本市での商談の進め方
- ・契約ビジネスにおけるトラブルとその解決

講師紹介

ビジネス・コンシェルジェ BIZ BUZZ Asia（中小企業海外展開支援寺子屋）主宰
大学卒業後総合商社入社。主に中国、アジア諸国向輸出取引に従事。香港、上海、広州に通算17年間の駐在経験あり。中小機構並びににいがた産業創造機構で中小企業の海外進出を支援。現在、ビジネス・コンシェルジェBIZ BUZZ ASIA代表として、地域の誇る商品・商材のアジア消費市場への効率的販路開拓方法を提唱している。
一般社団法人・貿易アドバイザー協会会員。

◆講演2◆ 「海外営業の実践的スキル」

講師： 益倉 孝
中小機構・近畿本部
海外販路開拓支援シニアアドバイザー

講演のポイント：

- ・海外新規取引先候補の見つけ方
- ・海外向価格ブレイクダウン作成と取引交渉のツボ
- ・海外出張 航空チケット活用法

講師紹介

大学卒業後、大手電機メーカーで約35年間海外事業を担当。海外営業部門で代理店開拓の他、欧米・アジアの大手メーカー、流通に対する新規事業開拓、直接取引の経験多数。又、生産事業部で製品開発・商品化の企画立案や事業企画、工場運営を行う。海外業務渡航150回以上、地球約45周相当。海外出張、商談、展示会出展経験など多数。
2017年より中小機構近畿本部海外販路開拓支援シニアアドバイザー。
一般社団法人・貿易アドバイザー協会会員。

お問い合わせ先： 中小機構 北陸本部 経営支援課（担当：荒木） TEL：076-223-5546

参加申込み：裏面の参加申込書にご記入の上、FAX（076-223-5762）もしくはE-mail（hokuriku-keiei@smrj.go.jp）にて平成30年2月27日（火）17時までに、お申込みください。

海外展開セミナー in 石川 「海外営業の達人！」

<参加申込書>

FAX 送付先

076-223-5762

Email 送付先

hokuriku-keiei@smrj.go.jp

お問い合わせ先：中小機構 北陸本部 経営支援課(担当) 荒木 TEL: 076-223-5546

貴社名			
業種			
所在地		〒	
参加者①	部署・役職		
	お名前		
	Eメール		
	TEL	FAX	
参加者②	部署・役職		
	お名前		
	Eメール		
	TEL	FAX	

会場案内図

(金沢パークビル)



※個人情報保護法に定義される個人情報に該当する情報については、中小機構で実施する事業の円滑な遂行及び改善のための分析や、今回のセミナーの内容に関する情報提供に利用させていただきます。

当該個人情報につきましては、法令に基づく開示請求・本人の同意・その他特別の理由無く第三者(業務委託先を除く)には提供いたしません。

※駐車サービスはございません。近隣のコインパーキング等をご利用ください。