

カクトク、但馬信用金庫とビジネスマッチング提携を開始 ～但馬地域の中小企業への営業支援を通じて、事業成長と地方創生に貢献～

日本最大級の営業代行プラットフォーム「カクトク」を運営するカクトク株式会社（本社：大分県別府市、代表取締役：満田 聖也）は、但馬地域を中心とした8市2郡1町を営業区域とする但馬信用金庫（理事長：森垣裕孝、所在地：兵庫県豊岡市）とビジネスマッチング契約を締結したことをお知らせいたします。



■ビジネスマッチング提携の概要

但馬信用金庫は兵庫県北部、姫路周辺地域、京都府京丹後市、福知山市を営業エリアとする信用金庫で、地域の皆様と共に発展し、地元企業の更なる飛躍と地域住民の豊かな生活を実現するため、金融業務にとどまらない事業支援を推進されています。その取り組みの一環として、さまざまなビジネスニーズや課題を抱える地元の中小企業と、その課題を解決できる企業をつなげるビジネスマッチングを行われています。

今回のビジネスマッチング提携では、営業活動に課題を抱える企業とプロ営業をつなぐ日本最大級の営業代行プラットフォーム「カクトク」を、本サービスにニーズのある顧客に提供します。

カクトクは「理想の『生き方』がより豊かな『世界』をつくる」をビジョンに掲げており、全国各地の中小企業への営業支援を通じて事業成長と地方創生に貢献するべく、今後も営業領域の「戦略」と「働き方」の革新に挑戦してまいります。

■但馬信用金庫 ご担当者様の声

当金庫は「～共に生きる この街を元気に～」というスローガンを掲げ、地域の事業者様に対して様々な課題解決の提案を行っております。事業者様と経営の現状を共有する中で、最も多い課題の一つとして「人材不足」が挙げられます。中でも「営業人材」を必要としている企業は多くあると感じています。しかしながら「即戦力の採用」や「社員研修の実施」には多くの費用や労力を要します。

今回、提携をスタートした営業代行プラットフォーム「カクトク」は必要最小限のリソースで営業人材不足の課題を解決できる方法であると考えます。活用イメージとしては①販路の拡大、②テストマーケティング、③営業プロセスの可視化、④成功事例の蓄積、⑤営業スキルの内製化、などが挙げられます。プロの営業力を必要な期間だけ利用でき、且つ、そのノウハウを自社に取り入れることができる「カクトク」の活用は営業人材の課題解決だけに留まらないと考えます。但馬信用金庫としてはこれらの課題を抱える多くの事業者様に「カクトク」のご活用を提案することで、地域企業の発展に貢献できればと考えております。

■カクトクについて



フリーランス営業職・営業代行会社と企業を繋ぐ国内最大級の営業代行プラットフォーム。1.5万人を超えるフリーランス・副業の営業人材、600社以上の営業代行会社が登録しています。企業側は最短7日で新規開拓からクロージング、営業戦略まで、すべての営業プロセスをアウトソースすることができます。

「カクトクコネク」は、営業に課題を抱える企業が厳選した「カクトク認定パートナー」から営業施策の提案を無料で受けられ、提案が気に入った場合は有料で営業支援を依頼できる国内最大級の営業代行マッチングサービスです。

◆依頼したい企業の方はこちら

<https://bit.ly/4aMDliA>

◆営業をしたい個人の方はこちら

<https://bit.ly/4cOs4zR>

◆営業をしたい法人の方はこちら

<https://bit.ly/4cZL2Uy>