

カクトク、北陸銀行とビジネスマッチング提携を開始 ～全国各地の中小企業への営業支援を通じて、事業成長と地方創生に貢献～

日本最大級の営業代行プラットフォーム「カクトク」を運営するカクトク株式会社（本社：大分県別府市、代表取締役：満田 聖也）は、ほくほくフィナンシャルグループの株式会社北陸銀行（取締役頭取：中澤宏、以下：北陸銀行）とビジネスマッチング契約を締結したことをお知らせいたします。



■ビジネスマッチング提携の概要

北陸銀行は「地域のみなさまに親まれ、頼りにされる銀行」を目指し、「地域共栄」・「公正堅実」・「進取創造」の経営理念のもと、北陸エリアを中心に発展されてきました。昨今では、地域活性化戦略として各種コンサルティングの提供や外部専門家と連携し、地元企業のビジネスニーズに合わせた課題解決策の提案を行うほか、DX 戦略として企業の業務のデジタル化・オンライン化を推進されています。

今回のビジネスマッチング提携では、営業活動に課題を抱える企業とプロ営業をつなぐ日本最大級の営業代行プラットフォーム「カクトク」を、本サービスにニーズのある顧客に提供します。

カクトクは「理想の『生き方』がより豊かな『世界』をつくる」をビジョンに掲げており、全国各地の中小企業への営業支援を通じて事業成長と地方創生に貢献するべく、今後も営業領域の「戦略」と「働き方」の革新に挑戦してまいります。

■北陸銀行 コンサルティング営業部 BM チーム兼 I T コンサルチーム ご担当者様のコメント

地方には、「地方産品」をはじめ、各地ならではの産業や商品があり、都市圏を中心とした県外受注の獲得への意欲も大きい企業もたくさんいらっしゃいます。一方、少子高齢化が進む中、営業・セールスを行う人員の確保も簡単ではない状況が続いています。お取引先様にカクトク様をご紹介することで、人員不足の解消とともに売上拡大のお手伝いをさせていただきたいと考えております。

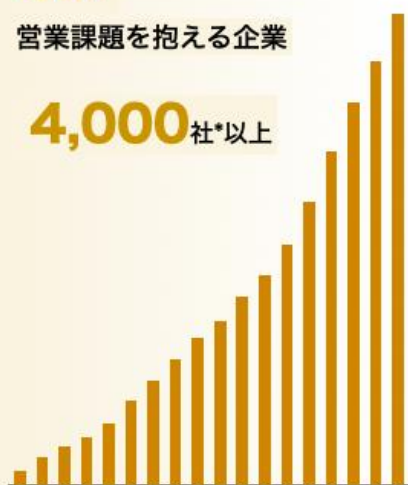
■カクトクについて

カクトクは、営業に特化したハイレベルな「戦略コンペ」で プロ営業を比較検討し、柔軟に発注できる

CLIENT

営業課題を抱える企業

4,000社*以上



カクトク



MATCHING

たった3営業日で厳選されたプロから営業施策が集まる

1

営業課題の言語化・整理

2

営業戦略の提案コンペティション

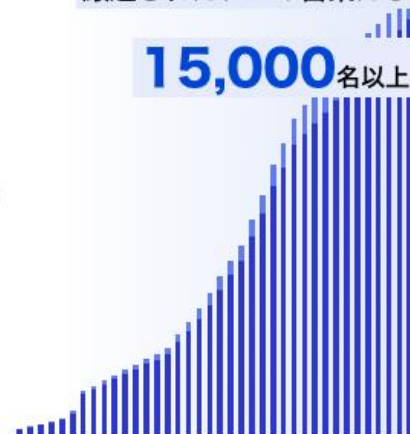
3

月20万円-即戦力チームへ発注

PRO SALES

厳選されたプロの営業たち

15,000名以上



フリーランス営業職・営業代行会社と企業を繋ぐ国内最大級の営業代行プラットフォーム。1.5万人を超えるフリーランス・副業の営業人材、600社以上の営業代行会社が登録しています。企業側は最短7日で新規開拓からクロージング、営業戦略まで、すべての営業プロセスをアウトソースすることができます。

「カクトクコネク」は、営業に課題を抱える企業が厳選した「カクトク認定パートナー」から営業施策の提案を無料で受けられ、提案が気に入った場合は有料で営業支援を依頼できる国内最大級の営業代行マッチングサービスです。

◆依頼したい企業の方はこちら

<https://bit.ly/4aMDIiA>

◆営業をしたい個人の方はこちら

<https://bit.ly/4cOs4zR>

◆営業をしたい法人の方はこちら

<https://bit.ly/4cZL2Uy>