

## M&Aクラウドが「セカンドオピニオンサービス」の提供を開始 M&A成約までの不安を専門家に相談できる無料窓口を設置

株式会社M&Aクラウド（本社：東京都新宿区、代表：及川厚博、以下「当社」）のM&Aアドバイザー事業部「M&A Cloud Advisory Partners（以下、MACAP（エムエーキャップ）」）は、安心かつ納得のいくM&Aの実現を支援する新パッケージ「セカンドオピニオンサービス」の提供を開始いたします。企業規模を問わず、売却予定企業様のご相談を無償で承ります。

# M&Aセカンドオピニオン サービス提供開始

 M&A Cloud | Advisory Partners

### ■ 「セカンドオピニオンサービス」誕生の背景

M&Aは、売却企業の経営者にとって初めての経験になることが多い上に、その複雑なプロセスにおいて財務や税務、法務などに関する高度な知識が求められます。そのため、M&A事業者による支援のもと各プロセスを進行するのが一般的ですが、専任契約を結ぶケースも多くあり、不安があっても他のM&A事業者にご相談できず、提示された内容が適正か否かを判断できない問題があります。

これに対して、中小企業庁は「中小M&Aガイドライン」\*を策定し、M&A事業者などに対する適切なM&Aのための行動指針を示しました。その中には、「セカンドオピニオンを許容する契約を結ぶこと」も盛り込まれており、M&A事業者数が増えている中で今後増加が懸念されるM&Aのトラブル抑止が期待されます。

これまで当社のMACAPは、創業5年以内のスタートアップから事業承継を検討中の企業まで、幅広い規模を対象に、IT、医療、製造、人材、エンタメ、スポーツ関連など事業内容や買収金額を問わず、M&Aの支援をしてまいりました。そこで培った知見・経験を活かし、この度「セカンドオピニオンサービス」の提供を開始することを決定しました。安心かつ納得のいくM&Aの普及を目指します。

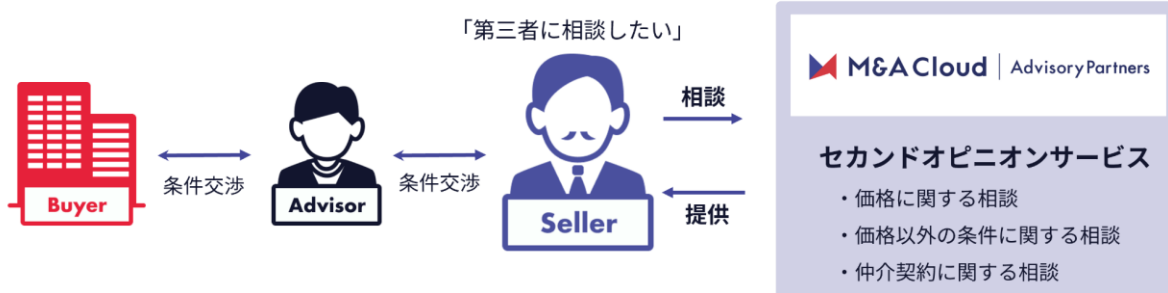
※中小企業庁「中小M&Aガイドライン」参考ページ

<https://www.meti.go.jp/press/2019/03/20200331001/20200331001.html>

## ■ご相談内容例

- ・現在交渉中の買い手企業が自社にとって最も適切な買い手かわからないため、相談したい。
- ・現在交渉中の買い手企業よりも高い価格を提示してくれる買い手がいるかわからないため、相談したい。
- ・現在交渉中の買い手との条件がマーケットで一般的な水準なのかわからないため、相談したい。
- ・現在契約を調整している仲介会社との契約が一般的な条項であるかわからないため、相談したい。

## 譲渡企業様にご利用頂く場合



## ■お問い合わせ窓口

株式会社M&Aクラウド M&Aアドバイザー事業部長 福田

メールアドレス：[k-fukuda@macloud.jp](mailto:k-fukuda@macloud.jp)

電話番号：03-6431-8460

お問い合わせフォーム：<https://macloud.jp/contact>

### ◆note記事

[「セカンドオピニオンサービス」開始。M&A業界の健全な発展を担保するために、M&Aクラウドができること](#)

## ■株式会社M&Aクラウドについて

2015年12月創業。「テクノロジーの力でM&Aに流通革命を」をミッションに、2018年4月にM&Aマッチングプラットフォーム「M&Aクラウド (<https://macloud.jp/>)」の提供を開始。従来の仲介モデルから発想を転換し、業界初となる求人広告型M&Aプラットフォームのビジネスモデルを構築しました。

買い手企業は「求人ポータルサイト」のようにWeb上へ買収窓口を設置し、M&A方針・実績を発信することで売り手企業を集め、売り手企業は「手数料無料」で、買い手企業の情報閲覧および直接売却打診のコンタクトが可能。スムーズなM&Aおよび資金調達の実現を支援します。2018年4月のサービス開始後わずか3か月で9.2億円のM&Aが成立。現在では、買い手の登録企業数は1,600社以上に達し、売り手の登録企業数が8,600社以上、月間約300マッチングを生み出すなど順調に成長しています。また、当社のアドバイザー部門であるMACAPも、DeNA様とサッカークラブSC相模原様のM&Aなど、エポックメイキングな事例を多数実現しています。

2022年11月に提供を開始した「資金調達クラウド (<https://finance.macloud.jp/>)」は、事業会社から資金とシナジーが調達できるプラットフォームです。資金調達を検討している企業は、出資を



討している企業が掲載している会社情報、出資可能な金額・時期・業種・キーワードなどから検索し、プラットフォーム上でダイレクトにメッセージを送ることができます。手数料無料で、スピード感のある資金調達が可能です。これまでに、事業会社から4億円の資金調達に成功する事例も誕生しています。

## ■ 会社概要

設立：2015年12月7日

所在地：東京都新宿区新宿一丁目34-16 清水ビル3階

代表者：及川厚博（おいかわ あつひろ）・前川拓也（まえかわ たくや）

資本金：12億4千万円（資本準備金含む）

事業内容：

- ・ M&Aプラットフォーム「M&Aクラウド」 <https://macloud.jp/>
- ・ 資金調達プラットフォーム「資金調達クラウド」 <https://finance.macloud.jp/>
- ・ M&Aおよび資金調達アドバイザー「MACAP」 <https://corp.macloud.jp/macap/>

公式HP：<https://corp.macloud.jp/>

公式note：<https://update.macloud.jp/>

## ■ 本件に関する報道機関からのお問い合わせ

株式会社M&Aクラウド 広報室 細山

TEL：03-6431-8460 / MAIL：[k-hosoyama@macloud.jp](mailto:k-hosoyama@macloud.jp)