

Press Release



本資料は米国 2014 年 9 月 17 日に、当社持分法適用会社の PFSweb, Inc.より発表されたプレスリリースの抄訳です。

2014.10.6
トランスコスモス株式会社

PFSweb、Canada Goose 社のパートナーとして包括的な E コマースソリューションを提供

2014 年 9 月 17 日テキサス州アレン - グローバルにエンド・ツー・エンドの E コマースソリューションを提供する PFSweb, Inc. (NASDAQ:PFSW) は、この度、アウトドアのラグジュアリーブランドである Canada Goose 社のパートナーとして、カナダでの販売チャネルを支援する包括的な E コマースソリューションを開発・提供いたします。

Canada Goose 社は、カナダ トロントで設立され 50 年以上の歴史をもつ企業です。メイド・イン・カナダとしてのアイコンであり、本物志向の Canada Goose 社製品は幅広く認知され、今日では、ジャケット、ベスト、帽子、防寒着など幅広いラインの製品を 50 カ国以上で販売しています。

「歴史あるクライアントとの契約は、当社が世界のリーディングブランドに価値ある提案をできる唯一の存在である証と考えます。複数のサービスを一つに組み合わせ、カスタマイズさせる私たちのソリューションは、Canada Goose 社の顧客にシームレスなショッピング体験を提供することが可能です。私たちは、高い評価のあるカナダブランドとの新しい関係に期待しています。」と PFSweb の CEO マイク・ウィロビーはコメントしています。

PFSweb は、Canada Goose 社との契約に基づき、Canada Goose 社の新たな EC サイトのデザイン・開発・システムサポートの各種サービスを提供します。さらに、支払処理、不正管理、バイリンガルのカスタマーケア、受注・発送処理、返品処理、E メールマーケティングなどを提供します。

「PFSweb のグローバルブランドへの提供実績と、当社製品向けにカスタマイズされたソリューションを構築する力は、今回の決定において重要な差別化要素となりました。また、Web サイトの対応から製品の配送やフルフィルメントまでを網羅するワンストップのソリューションに加え、高い専門性とオンラインでのカスタマーエクスペリエンスに関する豊富な経験と実績も大きな決定要素となりました。」と Canada Goose の IT 担当副社長ジャコブ・パットはコメントしています。

About Canada Goose Inc. について

Canada Goose は、55 年以上にわたり、メイド・イン・カナダの製品として、世界最高で、最も暖かいアウターウェアを生産することに情熱を注いできました。南極の研究施設やカナダ北極圏から、ニューヨーク、ストックホルム、ミラノ、トロント、そして東京のストリートに至るまで、多くの人々が、その本物へのこだわり、品質、機能性、アイコンとして、Canada Goose 製品を着用しています。

Canada Goose は、ポーラーベアーズインターナショナルだけでなく、多くの慈善団体や北極圏の環境管理に貢献するアウトドア ベンチャーをサポートしています。詳細は同社 Web サイト <http://www.canadagoose.com> をご覧ください。

PFSweb, Inc.について

PFSweb は、デジタルエージェンシー、マーケティング、サービス、技術開発サービス、BPO、オムニチャネルテクノロジーを含む、エンド・ツー・エンドの E コマースソリューションを提供する企業です。PFSweb は、一流ブランドをはじめ、カスタマーエクスペリエンスの最適化やオンラインビジネスチャネルの強化を検討しているすべての企業にソリューションとサービスを提供しています。

PFSweb は、プロクター・アンド・ギャンブル(P&G)、ロレアル、レゴ、コロンビアスポーツウェア、リコー、ルーツカナダ、ディアジオ、ビーシービージー・マックスアズリア、T.J.Maxx、およびアメリカ合衆国造幣局などを含むさまざまな企業をサポートしています。PFSweb 本社はテキサス州アレンに位置し、テネシー州、ミシシッピ州、ミネソタ州、カナダ、ベルギー、インドおよびフィリピンにも拠点を置いています。PFSweb (NASDAQ: PFSW) についての詳細は、同社 Web サイト <http://www.PFSweb.com> をご覧ください。

トランスコスモス株式会社について

私たちは 1966 年の創業以来、優れた「人」と最新の「技術力」を融合し、より付加価値の高いサービスを提供することで、お客様企業の競争力強化に努めて参りました。コンタクトセンターサービスをはじめ、ビジネスプロセスアウトソーシングサービス、デジタルマーケティングサービスなど、それぞれのサービスを単独、または融合させることで、お客様企業にマーケティングの最適化および効率化、EC・通販事業などの売上拡大や、バックオフィスや情報システム運用などの業務効率向上とコスト削減を実現する、総合的な IT アウトソーシングサービスを提供しております。さらに、これらのサービスは国内だけでなく、アジアを中心に、グローバルに展開しております。私たちは高品質なアウトソーシングサービスを世界規模で提供する、お客様企業の「Global IT Partner」を目指しています。