

日経BP社主催「Cloud Days 2016」共催
展示会の効果を最大限に引き上げるマーケティングツール
「ListFinder」を出展社へ“無料”で提供！
～展示会での獲得名刺から有望な顧客を判別～

非効率な法人営業を効率化しBtoBマーケティングの変革を目指す株式会社イノベーション（代表取締役：富田直人、本社：東京都渋谷区 以下、イノベーション）は、株式会社日経BP（本社：東京都港区、代表取締役社長：長田 公平 以下、日経BP社）が主催する「Cloud Days2016」と協力し、展示会出展後の営業フォロー支援を行う「ListFinder（以下リストファインダー）」を「Cloud Days 2016」ご出展、ご協賛された企業向けに、30日間限定で初期費用、月額費用を“無料”にて提供いたします。

法人営業・BtoBマーケティングで600社の導入実績を持つ「リストファインダー」は、展示会で獲得した名刺をもとにニーズのある見込み顧客を判別することができるマーケティングツールです。そのため、営業が確度の高い見込み顧客に優先的にアプローチできる仕組みを作り出すことができ、出展から最短で成約実績をつくり、展示会出展の成果を最大限に引き上げる効果が見込めます。

イノベーションでは、以前から展示会に出展している様々なお客さまより「展示会獲得後の成果をもっと明確にしたい」「集めた名刺情報から効率的に営業したい」「本当に興味のある方に優先的に営業したい」等のご要望をいただいております。今回、このニーズに応えるべく日経BP社が主催する「Human Capital 2015」「ITpro EXPO 2015」につづき、2016年3月に開催される「Cloud Days 2016」ご出展、ご協賛された企業限定で「リストファインダー」を30日間限定で初期費用、月額費用を“無料”にて提供いたします。

またツールの利用に加えて、貴社が展示会にて獲得された顧客データに対し、こちらも“無料”にてメール配信サービスのご利用も可能となっております。ご来場のお礼メールを個別にお送りする手間がなくなるだけでなく、反応のあった有望顧客を判別することも可能となりますので、是非この機会にご活用いただければと思います。

今後も、イノベーションでは「リストファインダー」に新たな機能を実装し、さらに多くのBtoB企業のビジネスを支援するマーケティングツールとして、2017年までに1000社への導入を見込んでおります。

【「リストファインダー」無料提供について】

- 対象：「Cloud Days 2016」東京・大阪開催にご出展、ご協賛された企業
- 利用可能機能：
 - ・サイト閲覧企業と個人の可視化
 - ・見込み顧客の一元管理
 - ・一括メール配信
- ドメイン数：1アカウントにつき1ドメイン

【「リストファインダー」について】

「リストファインダー」は、WEB サイトに訪している「企業」と「個人」を可視化してニーズの高い見込み顧客リストを作成するマーケティングツールです。見込顧客リストの構築から興味関心の醸成、営業プロセスの接続までワンストップで提供。さらに、一括メール配信やフォームの作成など、BtoB の顧客開拓・育成を支援しております。

■URL : <https://promote.list-finder.jp/>

■機能

- ・ **サイト閲覧企業と個人を可視化**
サイトに訪した企業名と見込み客（個人）を割り出すことで、今アプローチすべき見込み客の判別が可能。
- ・ **見込み顧客を一元管理**
「展示会」や「WEB マーケティング」等で獲得した名刺（リード）情報を一元管理
- ・ **一括メール配信**
メール文面のテンプレート化や配信スケジュール設定など、一括メール配信を効率的に行うことが可能。
- ・ **フォーム作成**
資料のダウンロードやセミナー登録などのフォーム作成が可能。フォーム入力時に cookie を付与し、サイト閲覧履歴を管理できます。

■費用

- ・ 初期費用：10 万円
- ・ 月額費用：3 万円～

【「Cloud Days 2016」について】

- 名 称：Cloud Days 2016
- 会 期：2016 年 3 月 10 日（木）～3 月 11 日（金）※東京会場
：2016 年 3 月 17 日（木）～3 月 18 日（金）※大阪会場
- 主 催：日経 BP 社

【株式会社イノベーションについて】

イノベーションは、「BtoB マーケティングを変革する」を使命に、掲載製品数日本最大級の IT 製品比較メディア「IT トренд」や、管理部門を対象としたアウトソーシングサービス比較メディア「BIZ トренд」を運営。その他にも有望商談を発掘することを目的とし、個人情報保護法に則した上で Web サイトにアクセスした企業名と個人名がわかる「リストファインダー」を提供しています。

これらのサービスを通じて“法人営業の仕組み化と効率化”を実現し、BtoB マーケティングを変革することを目指しています。

- 所 在 地：東京都渋谷区渋谷 3-10-13 TOKYU REIT 渋谷 R ビル 3F
- 設 立：2000 年 12 月
- 代 表 取 締 役：富田直人
- U R L：<http://www.innovation.co.jp/>
- 事 業 内 容：オンラインメディアマーケティング事業
マーケティングオートメーション事業
マーケティングソリューション事業