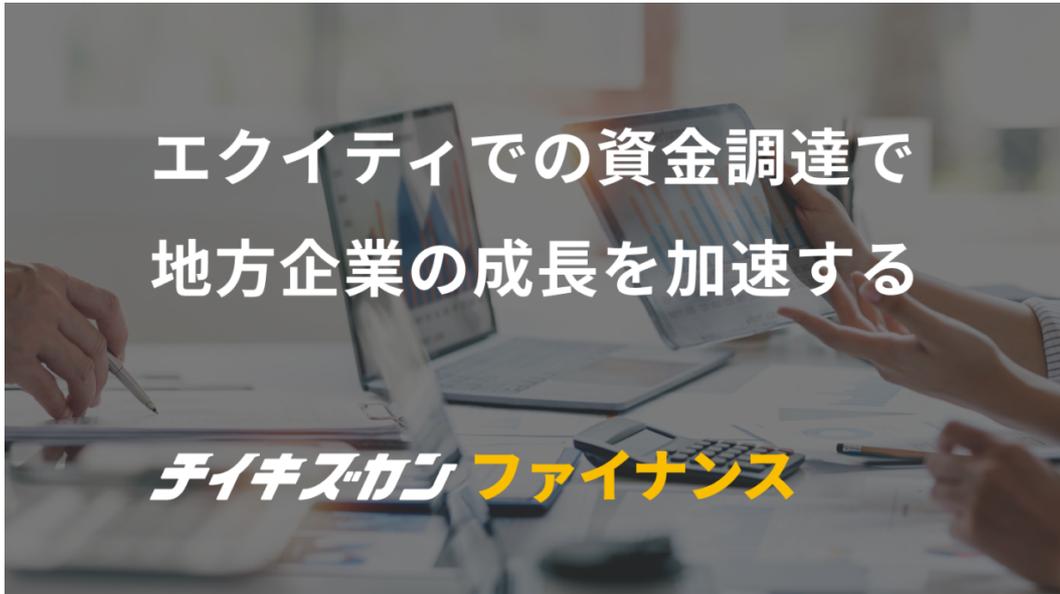




エクイティでの資金調達で地方企業の成長を加速する
「チキズカンファイナンス」ローンチ



本文

都市から地方への人材流入を促進し、地方企業が専門性の高い複業プロ人材を採用する地方特化型のダイレクトスカウトサービス「チキズカン」を運営する株式会社XLOCAL（本社：山形県鶴岡市、代表取締役：坂本大典）が、成長意欲が高い地方企業と地方企業への出資意欲の高い投資家をマッチングする地方特化型の「チキズカンファイナンス」を2024年12月13日にローンチいたしました。不透明な社会、不確実な未来、過去の数字を基に返済をゴールとして調達する「融資」は、企業が新たな挑戦を行うための資金として適さないケースが増加しています。

リスクを前提とし、未来の数字を基に成長をゴールとして調達する「エクイティ」は、地方企業の非連続な挑戦と成長に貢献する、非常に有用な資金調達手段です。私たちは、地方企業にエクイティ（資本）という新たな選択肢を提供し、地方から世界を目指す企業の創出を実現します。

【チキズカンファイナンスの特徴】

財務のプロが伴走し、最適な投資家をご紹介します

事業内容をヒアリングした上で、適切な財務プロ人材をアサインし、事業計画書や企画書（ピッチブック）等、実際に資金調達に必要な資料の作成を支援いたします。

また、貴社の成長に最適な投資家をご紹介します、当社チームが伴走支援いたします。



導入事例1

経営分析および財務資料作成、資本事業提携のマッチング支援



アイ・エス・ネクスト株式会社

事業内容

淡路島や徳島で青ネギの生産と販売に特化している農業生産法人

導入背景

「農業の社会的地位向上」を目指し、農業で売上1,000億円企業を目標に生産拠点の全国展開と加工販売強化を進めるために、エクイティ調達を視野に本サービスを導入

代表 酒井 貴弘 氏 コメント

利用した感想

担当者の豊富な知識と経験により、事業計画書の作成から適切な調達額の算出、投資先の紹介まで幅広くサポートをいただき、安心してエクイティ調達を進められています。

地方企業のエクイティ活用の可能性

日本農業の成長にはエクイティ活用がキーポイントとなると考えています。
当社がその成功モデルとなれるよう、挑戦を続けていきたいと思っております。

導入事例2

資本事業提携のマッチング支援



株式会社ベストコ
(株式会社グローバルアシストホールディングス)

事業内容

小・中・高生対象にEdTechを活用した学習塾を110教室運営
ミッションは、「子どもたちに必要な学びを、地方までしっかり届ける」こと

導入背景

EdTechを活用して変革を行い成長する戦略がある一方、地方ではテクノロジー人材を獲得できる状況にないことや、プロフェッショナル人材の採用も課題になっていたことから、資金面、人材面、戦略面の向上を狙い導入を決定。

代表 井関 大介 氏 コメント

利用した感想

弊社に最良のパートナー企業をご紹介いただいたこと。私自身の経営者としての目線を引き上げていただき、とても感謝しています！

地方企業のエクイティ活用の可能性

エクイティ活用により、大胆な成長戦略を描けるようになることが、企業にとっても社員、地域にとっても良いことだと思います。また、検討する過程でビジネスへのアプローチの変化もあり、今までにない成長戦略を描けることと思います。

チイキズカンとは

「チイキズカン」は、地方企業と都市部のプロフェッショナル人材をつなぐダイレクトスカウト型の求人サービスです。都市部で活躍する専門人材が地方企業に複業やプロジェクト単位で参画することで、地方の経済を活性化させ、地方企業の成長を支援することを目的としています。

サービスサイト：<https://chiiki-zukan.com/>

掲載ご検討の地方企業様：<https://lp.chiiki-zukan.com/>

会社概要

社名：株式会社XLOCAL（読み方：クロスローカル）

ミッション：地方の企業が世界を変える

代表取締役：山中 大介/坂本 大典

設立：2023年4月18日

HP：<https://xlocal.inc/>

お問い合わせ：info@chiiki-zukan.com