### 講師プロフィール



はせがわゆういちろう

# 講師 **長谷川雄一朗** 氏(起点:香川県)

【資格・公職】

#### 株式会社 JETTA 代表取締役 【専門分野】

アウトバウンド、インバウンド

海外取引支援業務のサポート(アウトバウンド対策)https://sites.google.com/view/yuichirohasegawa/接客英語&外国人おもてなし研修(インバウンド対策)https://www.katakanaeikaiwa.net/training/日本経済新聞社掲載 国際経験生かす集客専門家

https://www.nikkei.com/article/DGXZQOCC286YA0Y3A121C2000000/

ジェトロ香川主催 海外ビジネス人材育成講座『海外販路獲得のためのウェブサイト構築セミナー』 https://www.pref.kagawa.lg.jp/sangyo/jinzaiikuse/2023\_kaigai\_seminar05.html

坂出市観光協会主催 「韓国・台湾・香港・中国の人々の移動・滞在分析データからみたインバウンド対策 坂出が目指すべきおもてなし!! アジア編」

https://sakaide-kankou.com/2023/08/1527

【著書等】「通じすぎて怖いカタカナ英会話」 みらいパブリッシング社 インバウンドとアウトバウンドの架け橋(kindle 版)

#### 講師経歴

愛知県名古屋市出身。明治大学法学部を卒業後、大手海運会社に勤務。半導体商社のベンチャー企業に転身すると同時に起業し、英会話スクール株式会社 JETTA の代表取締役となる。貿易実務や海外展示会出展などの経験を活かした BtoB の海外営業を得意とする。現在は、坂出ビジネスサポートセンター(香川県坂出市)で、地方創生を目的とした創業支援や事業者支援を行っている。

## 主なテーマ

- ・海外販路獲得のためのウェブサイト構築
- ・ 0 から海外展示会の出展等プロジェクト推進
- ・滞在分析データからみたインバウンド対策~ローカル(地域名○○)がとるべき訪日客対策~
- ・海外展示会での逆営業~受注の取り方
- ・海外向け SNS 発信
- ・インバウンドをテコにしたアウトバウンド創出による地域活性化
- ・接客英語&外国人おもてなし研修
- ・海外販路開拓のマーケティング戦略の立案

### 講師特徴

現在は、名古屋市と坂出市を拠点に企業向けにブランディング、海外販路開拓のための EC サイト制作の支援事業を展開する。

また、教育事業も行っており、カタカナを用いた「カタカナ英会話」を独自開発。このメソッドを使ったインバウンド接客やコミュニケーション方法を教える法人向け研修では、前年度比売上20%アップに貢献。