

보험 중개인(보험 브로커) Credit Hills 크레딧힐스주식회사

신용보험의 베스트파트너

매출채권 미회수리스크, 정치적 리스크의 해결, 보험을 활용한 자금조달 등,
보험브로커만의 강력한 솔루션을 제공합니다.



Credit Hills

Credit Hills Inc.

Tokyo Office

7F, FPG Links KYOBASHI, 2-7-8, Kyobashi, Chuo Ku
Tokyo, 104-0031, Japan
TEL: 03-4335-6959
master@credit-hills.com

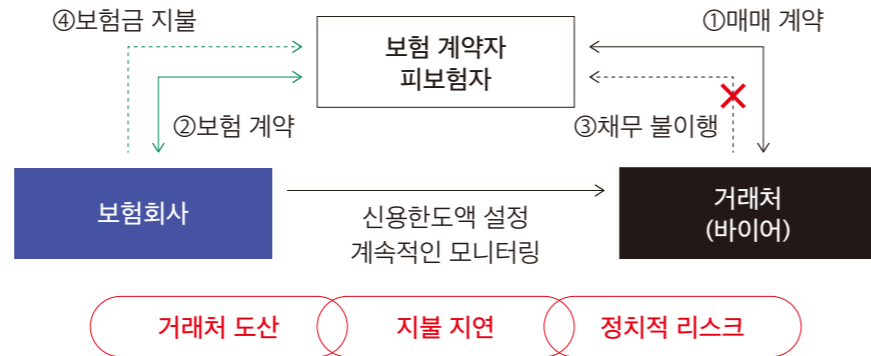


신용보험

신용보험 가입 메리트

- ☑ 거래처 채무 불이행 리스크에서 피보험자 보호
- ☑ 바이어 포트폴리오 퀄리티의 가시화
- ☑ 안전한 Open Account로 매상고 향상
- ☑ 수출 바이어 채무 불이행 시, 보험 회사의 회수 서포트
- ☑ 팩터링 대비 낮은 가격으로 광범위 보상 가능
- ☑ 보험료의 과세 소득 공제

국내·해외 거래처에 상품 판매/역무 제공 후, 거래처 도산 및 일정 기간 이상의 지불 및 지연(채무 불이행)에 따른 손해를 입은 경우 보험금을 지급합니다. 송금규제나 전쟁같은 정치적 리스크에 따른 손해도 커버 가능합니다.



계약 방식

고객 니즈에 따른 맞춤 설계 가능

일반적인 Trade Credit Portfolio

모든 거래처 포괄 보상
객관적인 조건의 거래처 선정

부보 대상 선택형 Trade Credit Named Buyer

모든 거래처 중 보험 부보가 필요한 특정 기업 픽업 가능

A社	売上高: 3億円	→ B社, D社 한정 보험 부보
B社	売上高: 2億円	
C社	売上高: 1億円	
D社	売上高: 7,000万円	
E社	売上高: 5,000万円	

Single

고객 여신 거래처 1사 한정 보상
TOP-up(*) 계약 등의 추가 설계도 가능

*TOP-up계약: 기존 설정된 신용 한도액 위에 타 보험회사의 신용 한도액을 설정하는 계약

Mid-to-long Term

결제 기간이 1년 이상인 거래 및 수주에서 출하, 납품까지 오랜 시간이 필요한 거래의 중장기 채권 보상 (최대 5년)

신용한도액(기명식)

부보 대상 거래처의 리스트 제출 후, 보험회사에서 개별 심사 및 승인이 필요합니다.

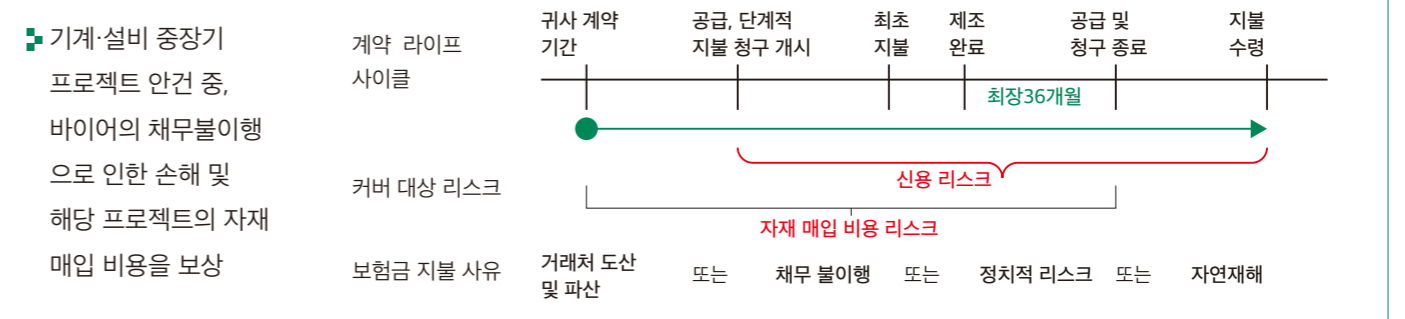
재량 여신 한도액 (무기명식 여신 한도액)

재량 여신 한도액 특약을 통해, 일정 여신 한도액까지 무기명 방식으로 커버 가능합니다.

기명, 무기명 방식 병용 계약도 가능합니다.

특수 계약 방식

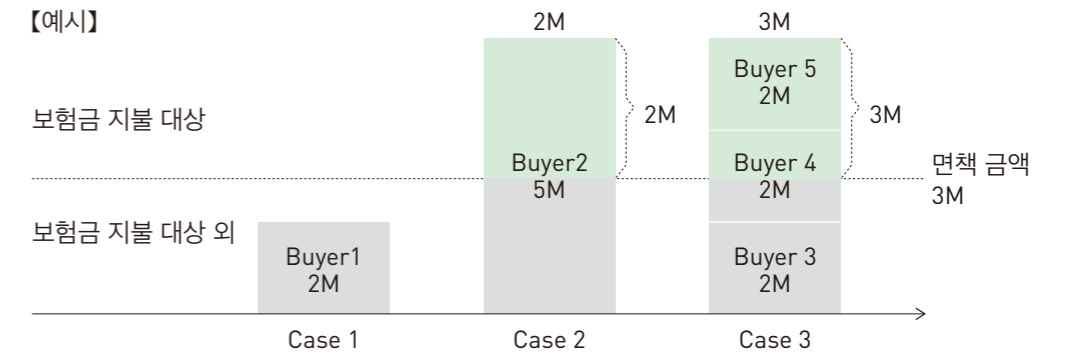
자재 매입 비용 보상 가능한 프로젝트 채권 보상 계약



리스크가 높은 섹터, 바이어군의 경우 XOL (Excess of Loss) 계약

- ☑ 일반 보험 계약으로 보험계약이 어려운 고리스크 바이어군에 대한 포괄적 여신 제공
- ☑ 그라운드 업 방식 대비 보험요율 억제 용이

【예시】



사례 소개

보증형 팩터링에서 신용보험으로 전환 동일 코스트로 모든 거래처 리스크 대비

회사개요	매상고 120억엔, 식품 섹터, 보험료 800만엔 (무사고시 20% 환급 특약)
기존상황	전거래처 200사에 대해 TDB스코어에 기초한 자사 여신 한도액 설정 자사 여신 한도액 초과하는 거래처 대상으로 보증형 팩터링 포괄 운용(연간 코스트 800만엔, 30사) 팩터링 미대상 거래처에서 여신 사고 발생

신용보험 도입 후

전거래처 보험대상(1000만엔 이하의 소액 여신처에 대한 무기명 자동보상한도 설정)
채권잔고 피크 시 1000만엔 이상의 거래처는 보험회사 승인액을 자사 여신액으로 설정(희망 액의 약 90% 설정)
도입전과 동일한 코스트로 모든 거래처 및 신규 거래처 리스크 커버

국내 신용보험 + 수출 L/C에서 국내/수출 통합신용보험으로 코스트 삭감

회사개요	매상고 200억엔, 화학 섹터, 보험료 1200억엔 (무사고시 25% 환급 특약)
기존상황	국내 거래처 300사에 대한 연간 보험료 1200만엔으로 신용보험 이용 수출 거래처 L/C거래 수수료 200만엔 + 사무 코스트 발생

국내/수출 통합신용보험 계약 후

국내 거래처 + 수출 거래처를 하나의 보험 계약으로 통합 L/C거래는 Open Account 전환
무사고의 경우 보험료 환급으로 인하여 연간 코스트가 기존보다 큰 폭으로 삭감,
L/C 수속의 번거로움 제거

매출채권 유동화 컨설팅

포괄적 매출 채권 유동화 퍼실리티 조성

해외 매출 채권의 매매별 유동화 스킴

보험 부대 매출채권 유동화 컨설팅

매출채권 유동화를 통하여 조기 자금조달 및 대차 대조표 압축 효과에 따른 재무지표 개선이 가능합니다. 신용보험에 따라 미회수 리스크가 보완된 매출채권은 좋은 조건으로 금융 기관에 매매됩니다.

당사의 특징

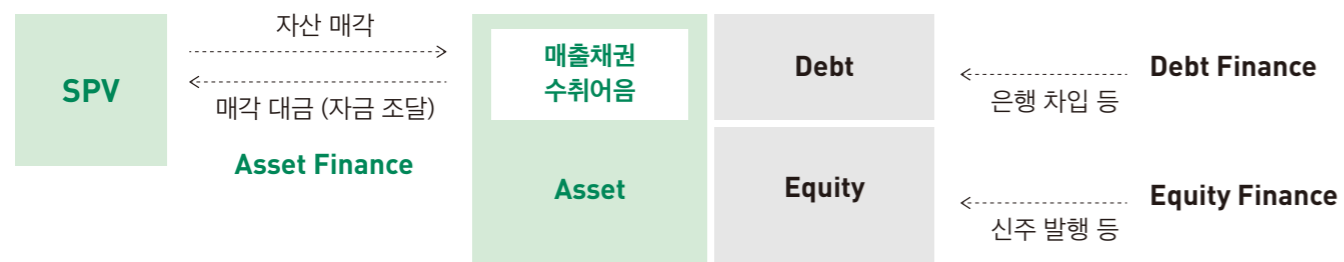
- ☑ 보험 수배부터 금융기관 조회까지 토탈 서비스 제공
- ☑ 합리적인 비용으로 큰 한도액 확보

채권 유동화 도입에 앞서

채권 유동화에 따른 파이낸스 수단

일반적인 파이낸스 수단

Balance Sheet



【Asset Finance(자산 금융)】

자산의 유동화(자산의 오프밸런스화)에 따른 자금 조달 기업이 보유하는 자산의 신용력에 의존한 파이낸스 매출 채권, 어음 채권 등의 유동화·증권화 등

【Corporate Finance (기업 금융)】

부채·자산의 증가를 수반하는 자금 조달 기업의 신용력에 의존한 파이낸스 은행 차입·보통 사채 발행 등의 「Debt Finance」와 신주 발행·전환 사채 발행 등의 「Equity Finance」로 구분

채권 유동화 도입의 메리트

자금 조달 방법의 다양화

- 고객이 보유하는 매출채권, 어음채권을 활용한 「제3의 자금 조달 수단」 확보
- 매출채권의 조기회수, 운전 자금의 적정 관리
- 대상 채권의 신용력에 따른 저비용 자금 조달 가능성

재무지표의 개선

- 영업, 프리 캐쉬플로우 증가
- 유이자부채의 삭감, D/E 비율 개선
- 밸런스 시트 압축에 따른 총자산 이익률(ROA), 자기자본비율의 향상

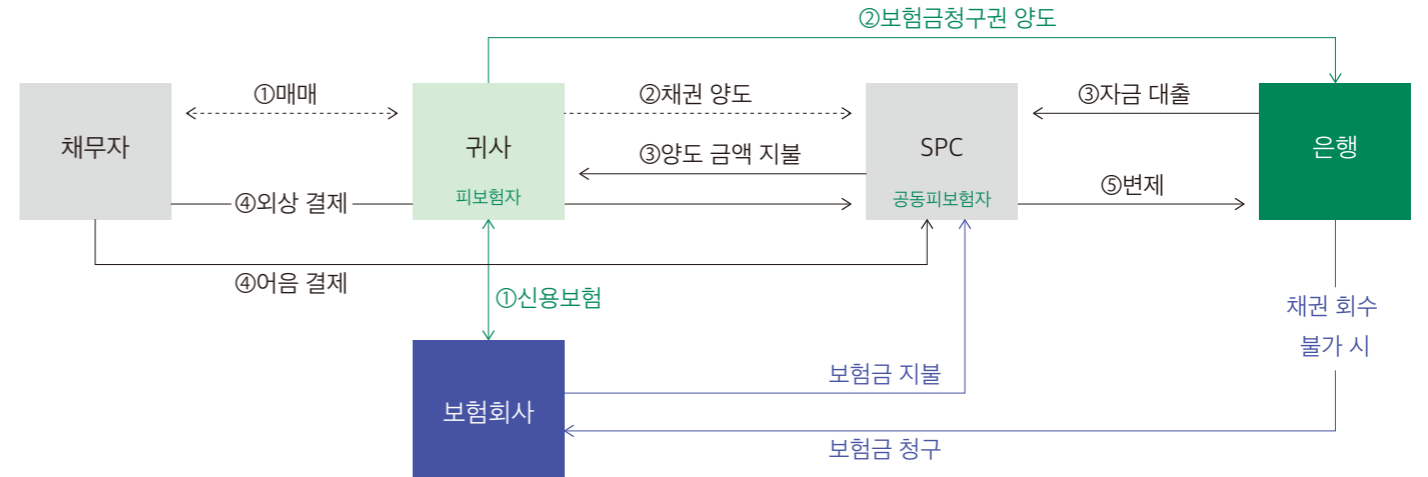
IR 효과 기대

- 각종 재무지표 개선 효과
- 유동화 등 재무전략 구조의 평가, 프리 캐쉬플로우를 활용한 적극적 전략

보험 부대형 국내 매출채권 매매 퍼실리티

- 귀사가 매출채권에 부대하는 신용보험에 대해, 그 보험금 청구권을 매매 은행에 양도하는 스킴
- 보험회사의 신용력을 활용해 일반적인 채권 유동화 대비 좋은 조건으로 매매 가능

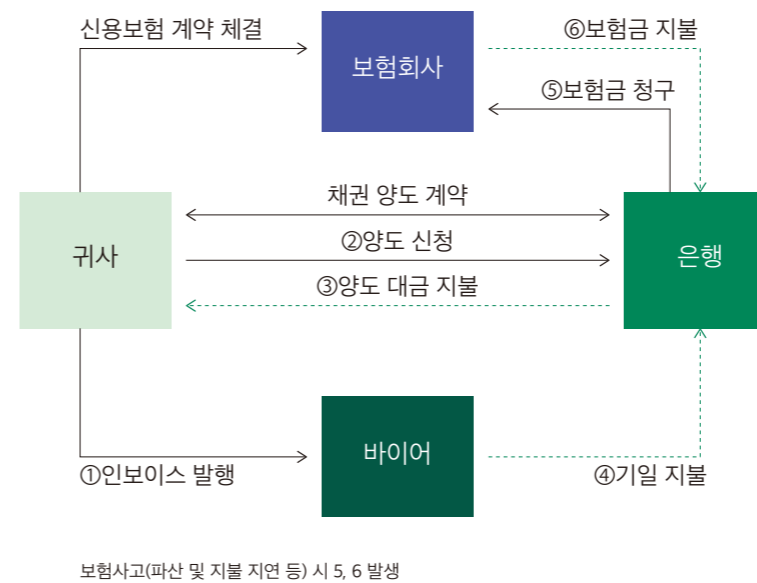
【STRUCTURE】



보험 부대형 해외 매출 채권의 매매별 유동화 스킴

신용보험 부대형 매출 채권 Non-recourse 매입 스킴

【STRUCTURE】



보험사고(파산 및 지불 지연 등) 시 5, 6 발생

【개요】

■ 회사에게서 매출 채권 및 보험금 청구 권리를 양도 받으며 환매 청구권을 포기하고 매입을 실시. 채권 기일에 은행은 채무 바이어에게 회수를 실시하며 여신사고 발생 시 은행은 보험회사에서 보험금을 수령

■ 은행 독자적으로는 매입판단이 어려운 바이어향 매출채권을 보험회사의 신용보완으로 매매 검토 가능

■ 예상 코스트

- 보험료
- 은행 Arrangement Fee (선불)
- 할인료
- 기타 (필요시 변호사비용 등)

【도입 효과】

- 지불기일 전 자금화
- 매출 채권의 오프밸런스화(상세는 회계사 상담 필요)

폴리티컬 리스크 보험

외국 정부, 해외 기업과의 거래 등의 해외 비즈니스 중 거래처 국가에 기인한 손해에 대한 보험금을 지불합니다.

몰수, 국유화

자본이나 자금 등의 몰수, 수용, 국유화 등 투자 자본 회수가 불가능한 경우

송금 규제·태환 정지

투자처 국가의 규제에 따라 외환 송금 및 본국 송환, 배당이 불가능한 경우

정치적 폭력·전쟁

전쟁, 내란, 반란, 혁명, 테러 등에 따라 투자 자산이 훼손 된 경우

해외 자회사의 리스크 대비

COVER 1 해외 출자금이 현지 자회사의 국유화, 인허가 정지, 전쟁 등에 따라 훼손 및 배당금 송금 규제에 따른 손해를 입은 경우

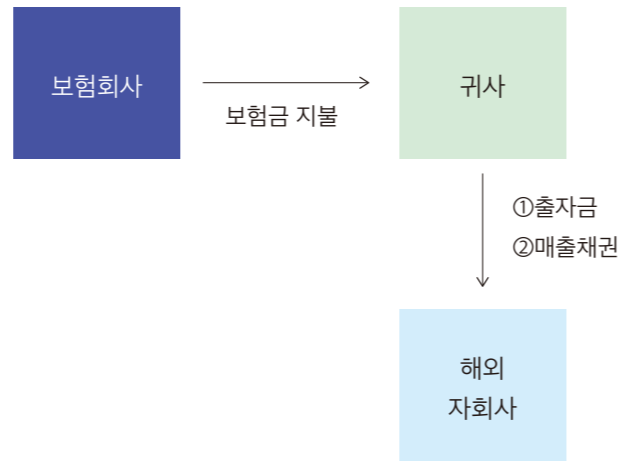
COVER 2 매출채권이 송금 규제에 따라 회수가 불가능한 경우나 국유화, 전쟁 등에 따른 변제 불가 손해를 입은 경우

COVER 3 해외 자회사에 대한 모회사의 채무 보증 시, 국유화, 전쟁, 송금 규제 등에 따른 강제 보증 이행 손해를 입은 경우

- 단일국 커버 가능, 복수 자회사를 한개 증권으로 커버하는 경우 보험요율 삭감 가능
- 사업 재편 관련 해외 사업 정리 케이스도 검토 가능

보험 커버가 필요한 이유

- Country Exposure 삭감 및 조정
- 중국의 경우, 일중 관계 악화에 따른 일본계 기업의 Country Risk 증가 등



보상 대상

- 해외 지분 투자나 대부, 매출 채권 등 대상
- 도시개발 및 재생 에너지 프로젝트 등 보증
- 프로젝트 파이낸스 활용시의 비상 리스크 커버
- 마이너리티 출자 검토 가능

	대상국	개요	부보 이유
폴리티컬 리스크 보험 이용 사례	ASEAN	태양광	신규 투자의 리스크 대비
	인도	수출 채권 송금 규제	Exposure 삭감 및 대외적 활용
	복수 지역	복수 공장	포괄적 리스크 대비
	남미	프로젝트 파이낸스	Country Exposure Control
	중동	국영기업 프로젝트	거래 조건 충족 (보험 부보)

보험중개인(보험브로커)이란?

일본에서는 1996년, 보험업법 개정에 따라 보험 중개인(보험 브로커)제도가 시작되었습니다. 보험대리점 등록수는 약 16만개에 이르지만, 보험브로커 등록수는 56사에 불과합니다.

01 고객의 대리인

보험 브로커는 고객 지명을 기반으로 보험회사와의 교섭을 위탁받은 고객의 대리인입니다.

02 독립적인 포지션

보험회사에 종속되지 않은 독립적인 위치에서, 고객편에 선 보험 설계가 가능합니다.

03 법률상의 성실의무

고객을 위한 베스트어드바이스가 법률상 의무화 되어 있습니다. (보험업법 제 299 조) 이해 관계에 좌우되지 않는, 적절한 설명 의무가 동반됩니다.

04 전문자격과 공탁금

보험중개인(보험브로커)은 전문 자격 취득 및 최저 2천만엔 ~ 최대 8억엔의 보증금 공탁을 바탕으로한 재무국의 허가가 필요합니다.

05 고객 비용 부담 제로

보험중개인(보험브로커)은 보험회사에서 수수료를 수령하여 고객의 비용 부담은 없습니다.

保険業法第299条

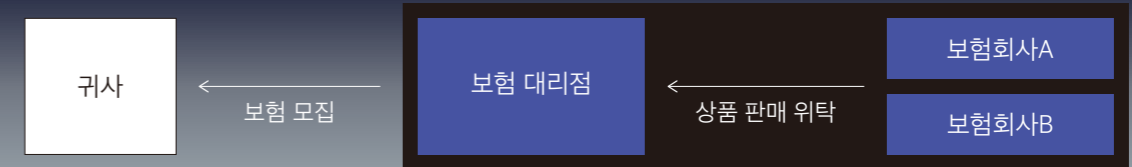
保険仲立人はお客様の委託を受け、誠実義務に基づき誠実な保険媒介を行う義務が明示されております。

(保険仲立人の誠実義務)

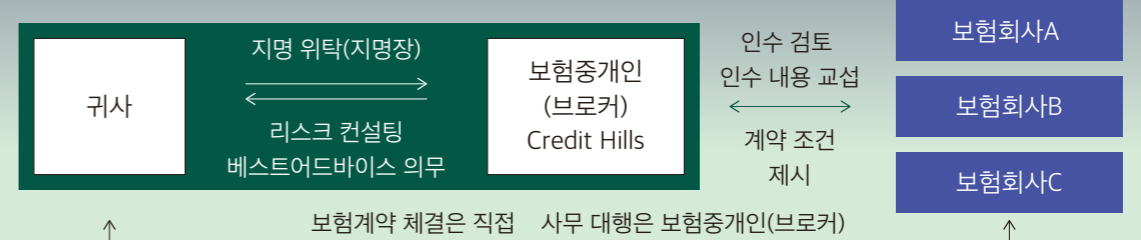
第二百九十九条 保険仲立人は、顧客から委託を受けてその顧客のため誠実に保険契約の締結の媒介を行わなければならない。

出典：政府法令検索ポータル E-GOV

보험회사 직판 및 보험 대리점: 보험 세일즈



보험중개인(보험브로커): 고객 자문 및 서포트



고객 성장을 지원하는 신용 보험 전문가

여신 리스크 관리로 고민중인 고객님의게

신용보험에 특화된 보험 브로커 Credit Hills는, 풍부한 전문 지식과 보험회사와의 교섭력을 바탕으로 고객 니즈에 맞는 최적의 보험을 조달합니다. 또한 보험 부대형 매출 채권을 활용한 자금 조달 등, 고객을 위한 보험 그 이상의 솔루션을 제공합니다.