

2015年11月4日

キングソフト、名刺管理ソリューション「CAMCARD BUSINESS」が
大日本印刷の新サービス「DNP ソフトウェア販売サイト hyakka」に採用
～異なるメーカーの豊富なソフトウェアをクラウドで一括購入、支払いが可能に～

キングソフト株式会社(本社:東京、代表取締役社長:翁永颯、以下キングソフト)は、大日本印刷株式会社(本社:東京、社長:北島義俊、以下DNP)が運営する、各種ソフトウェアをクラウドで販売する Electronic Commerce (EC) サイト「DNP ソフトウェア販売サイト hyakka(ヒヤッカ)」に、法人向け名刺管理ソリューション「CAMCARD BUSINESS」の提供を2015年11月4日(水)より開始いたします。

サービスサイト: <http://www.dsaas.jp/lp/index.html>



キングソフトが提供する CAMCARD BUSINESS は、マルチデバイスで利用可能な名刺管理・顧客管理のビジネス向けクラウドサービスです。ユーザー企業の社員は、外出中でもスマートフォンを利用して名刺を撮影するだけで瞬時に名刺情報をデータ化し、保存できます。さらに、商談管理やタスク管理もその場で簡単に登録することができます。また、帰社後は専門のスキャナーを用いて複数枚の名刺をまとめて取り込み可能です。企業としては、登録した各社員が保存した名刺情報を社内や部署、組織間で共有したり顧客情報をまとめて管理することができます。

このたび、DNP が運営するソフトウェアをクラウドで販売するサービス「DNP ソフトウェア販売サイト hyakka」に、主なソフトウェアのひとつとして CAMCARD BUSINESS が採用されました。これにより、サービスを利用するユーザーのより快適な業務環境を支援いたします。



【「DNP ソフトウェア販売サイト hyakka」の概要】

サービスサイト: <http://www.dsaas.jp/lp/index.html>

DNP ソフトウェア販売サイト hyakka は、DNP が厳選した豊富なソフトウェアを揃えており、購入したソフトウェアをマイページ機能で効率的に管理できます。また、いままで企業がさまざまなソフトウェアを購入する際は、ソフトウェアを販売する各メーカーへその都度登録作業などを行い購入する必要がありましたが、本サイトではサイト内で一度登録作業を行うだけで、異なるメーカーのソフトウェアをクラウドで購入でき、代金を一括して支払うことが可能となります。

【「DNP ソフトウェア販売サイト hyakka」の特長】

1、DNP が厳選したサポート体制の充実したクラウドサービスのソフトウェアを豊富に品揃え

企業のさまざまなニーズに応える実績豊富な有名メーカーのソフトウェアを中心に、デザイン制作業務や営業支援・販促支援業務、会計管理・労務管理業務や社内コミュニケーション、情報セキュリティ業務などに必要なソフトウェアを約 100 点揃えています。今後も順次商品ラインアップを拡充し、2016 年度中には約 200 点に拡大する予定です。

2、購入したソフトウェアをマイページで管理できるため契約内容などの把握が簡単

本 EC サイトで購入したソフトウェアを一括管理できるマイページ機能により、企業の担当者の引継ぎなども容易で効率的に管理します。

3、異なるメーカーのソフトウェア購入代金の一括支払いが可能

クラウドサービスなので、多くのソフトウェアが月額料金で利用可能です。各メーカー個別に支払いを行う必要がなく、購入したソフトウェアを毎月一括して代金を支払うことが可能です。

【CAMCARD BUSINESS の特徴】

サービスサイト: <https://www.camcard.jp/business/>

【名刺情報を瞬時にデータ化】

スマートフォンを使用して名刺を撮影するだけで、すぐに自動でトリミングや明るさ調整などの画像補正を開始します。アプリに高精度の OCR 変換技術を搭載しているため最速のデータ化スピードを実現します。

【スキャナー一括取り込み】

スキャナーを利用して大量の名刺もまとめてデータ化可能です。1 分間に両面 25 枚分の名刺をスキャンでき、アマゾン ウェブサービスを利用したクラウド環境へアップロードされ、ユーザーアカウントへ保存することができます。

【オペレーターによる高精度補正】

各プランの契約枚数内であれば、クロスチェックによる精度 99.9%のオペレーターによるデータ補正も利用できます。

【商談・タスク管理などの CRM 機能】

データ化した名刺情報に、顧客との商談情報やタスクを関連づけて登録できます。上司への報告や確認もアプリ内で行うことができ、情報を共有している社内メンバー間で効果的かつスムーズな営業活動をサポートします。

【企業管理者機能】

パソコンを利用「ユーザー管理」「部門管理」「共有設定」「名刺の引継ぎ」「セキュリティ制限」など名刺情報の漏洩防止や企業で名刺情報を資産化し営業活用していくために十分な機能を実装しています。

【外部連携】

エクセルファイルへのエクスポートはもちろん、「Salesforce」や「Outlook」の外部システムと連携することも可能です。

【圧倒的な価格競争力】

他社と比較しても同等のサービスでありながら、低価格で提供いたします。

キングソフト株式会社

URL: <http://www.kingsoft.jp>

本社: 東京都港区赤坂 4-15-1 赤坂ガーデンシティ 4F

設立: 2005 年 3 月

資本金: 6 億 1920 万円(資本準備金を含む)

従業員数: 87 名(2015 年 5 月時点)

代表者: 代表取締役 翁 永颯

*本プレスリリースに記載されている会社名、製品名等は一般に各社の商標または登録商標です。

本件に関するお問合せ
キングソフト株式会社
広報担当 松山
TEL: 03-3582-8230
FAX: 03-3582-8231
E-Mail: press@kingsoft.jp