

2024年1月30日  
株式会社ベネッセ i-キャリア

## 生成AIによる自己PR作成支援サービスを開始

全国約200大学が採用する問題解決力測定のアセスメント「GPS-Academic」と連携  
就活でアピールできる「自分の強み」「エピソード」などをAIが提案

株式会社ベネッセホールディングスとパーソルキャリア株式会社の合併会社：株式会社ベネッセ i-キャリア（本社：東京都新宿区、代表取締役社長：乾 史憲、以下：BiC）は、生成AIによる自己PR作成支援サービス「自己PRサポートAI(β版)」を2024年3月11日（月）より提供開始します。

私の強みってなんだろう…  
本当に仕事で  
活躍できるのかなあ

個人結果レポート

POINT 01 自分の強みがわかる  
POINT 02 これから取り組むべきことがわかる

あなたの結果

思考力	姿勢・態度	経験
批判的思考力、協力的思考力は 顕著に発揮されている	精神的なタフさ、物事への前向きな姿勢が、あなたの強みである	レジャーで強く見出しは無い

自己PRサポートAI (β版)

AIが自己PRのヒントを作成

回答例

回答

GPS academicの受験結果から、あなたの強みは「粘り強くやり抜く」と「創造的思考力」で

に強みが発揮されたエピソードについて> あなたはこれらの強みがあることに実感がありません。そこで、「これまでに強みが発揮された具体的なエピソード」を予想して

あなたの強みは「●●●」です。

強みの裏付けとなるエピソードは「●●●」です。

この強みは、志望業界の●●●という職種では、例えば●●●のような場面で発揮できます。

具体的なエピソードを予想します。例えば、テニスサークルで会計係としての業務は単純な数字の管理だけではなく、予算の考える必要があります。その際、創造的な思考力を活かして、新ました。例えば、イベントの収益を最大化するために、創意工夫を凝らしたプロモーション活動を行ったり、予算削減の方を最適化するために効果的な費用削減策を考えたりしました。

かし方について、以下のような職種や業務が考えられます。例えば営業職が挙げられます。営業職で思えます。粘り強く待って、顧客のニーズを理解し、信頼関係を築くことが求められます。また、商品提案や交渉においても、継続的な努力と

## ■「自己PRサポートAI(β版)」の概要、開発の背景

本サービスは、全国約200大学で採用されている「問題解決力」を測るオンラインアセスメント「GPS-Academic」と連携して提供するものです。受験者（大学生）のGPS-Academicアセスメントの結果と、受験者が入力した「これまで頑張ってきたこと」「働きたい業界」の情報を組み合わせて、AIが「学生の強み」「強みの裏付けとなるエピソードの予想」「強みを希望の業界でどのように活かせるか」などを、自己PR作成のヒントとして提案します。

本サービスは、学生が悩み迷うことが多い「将来のキャリア検討」に、「GPS-Academic」の受験結果を活用いただくことを目的に開発しました。結果をもとにAIから提案される自己分析のヒントを活用することで、学生にとっては、自分ひとりでは難しい、「強みを客観的に知ること」や「将来活躍するイメージを持つこと」ができるようになり、自分らしい自己PR文の作成をスタートさせることができます。また、大学キャリアセンターなど学生を支援する職員にとっては、学生側の自己分析が従来よりも進んだ段階で面談等を迎えることにより、今後のキャリアや就活についてこれまで以上に具体的なアドバイスが可能になります。

■メディア関係者のお問い合わせ先 広報：濱野 benesse\_pr@mail.benesse.co.jp

■上記以外のお問い合わせ先 株式会社ベネッセ i-キャリア 電話番号：03-5320-1301

■ 「自己 PR サポート AI(β版)」 回答イメージ

**回答例**

**回答**

GPS academicの受検結果から、あなたの強みは「粘り強くやり抜く」と「創造的的思考力」です。

<これまでに強みが発揮されたエピソードについて> あなたはこれらの強みがあることに実感がありません。そこで、「これまでに強みが発揮された具体的なエピソード」を予想して提示します。

「創造的的思考力」が発揮された具体的なエピソードを予想します。例えば、テニスサークルで会計係を担当した経験があります。会計係としての業務は単純な数字の管理だけではなく、予算の立案や効率的な資金の使い方を考える必要があります。その際、創造的な思考力を活かして、新しいアイデアや改善策を提案しました。例えば、イベントの収益を最大化するために、創意工夫を凝らしたプロモーション活動を行ったり、予算の使い方を最適化するために効果的な費用削減策を考えたりしました。

⋮

<金融業界での活かし方> 金融業界での活かし方について、以下のような職種や業務が考えられます。

「粘り強くやり抜く」が活かせる職種や業務として、例えば営業職が挙げられます。営業職では、長期的な取引や顧客との関係構築が重要です。粘り強さを持って、顧客のニーズを理解し、信頼関係を築くことが求められます。また、金融商品の提案や交渉においても、継続的な努力と忍耐力が必要です。

【GPS-Academic について】

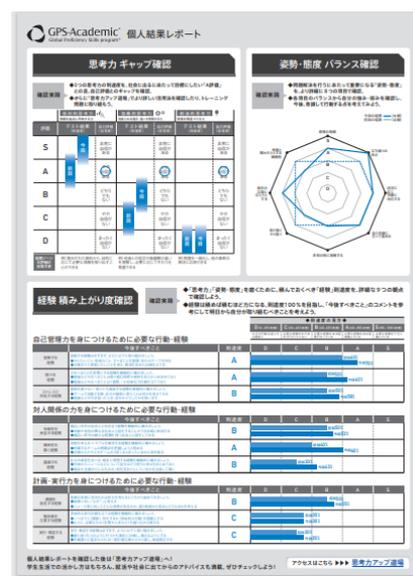
サービスサイト：[https://www.benesse-i-career.co.jp/gps\\_academic/](https://www.benesse-i-career.co.jp/gps_academic/)

BiC と株式会社ベネッセコーポレーションが開発した、大学向けのオンラインアセスメントサービスです。学生が身につけるべき汎用的能力「問題を解決する力」を、「思考力」「姿勢・態度」「経験」の視点から可視化します。

受検する学生は、本アセスメント共通の設定である①問題解決の質と深さを左右する「思考力」(選択式問題の場合は約 45 分)、②問題解決に向かう「姿勢・態度」(約 10 分)、③問題解決の力を磨くための「経験」(約 5 分)の3領域と、各大学が個別設定する「学生意識調査(約 20 分)」に回答します。測定結果(帳票)を大学、学生に提供します。

測定結果が学生、大学双方に提供されることにより、学生側は自身の強み・弱みの客観的な把握、大学側は学生・保護者などとの面談での今後に向けたアドバイスなどに活用することが可能です。

また、学生向けのフォローガイダンスや学習コンテンツ、大学担当者向けの活用・分析方法についてのセミナーといった学内でのデータ活用の継続的サポートなども提供しています。



<提供される帳票のイメージ>

■メディア関係者のお問い合わせ先 広報：濱野 benesse\_pr@mail.benesse.co.jp

■上記以外のお問い合わせ先 株式会社ベネッセ i-キャリア 電話番号：03-5320-1301

■会社ベネッセ i-キャリアについて < <https://www.benesse-i-career.co.jp/> >

株式会社ベネッセホールディングスとパーソルキャリア株式会社が 2015 年 4 月に設立した合併会社です。株式会社ベネッセコーポレーションの大学教育事業部門とパーソルキャリア株式会社の新卒就職支援部門が一緒になりました。両社の力を最大限に活用して、大学の教育支援、学生の就活支援、および企業の採用支援を行う事業を推進しています。大学生向け教育事業と新卒学生に特化した就職支援事業を合わせることで、学生の力を伸ばし、学生が自分を活かせる職場に出会い、自らの力で社会に貢献できる人材になることを支援してまいります。教育事業と就職支援事業の一体的な運営を通じて「まなぶ と はたらく をつなぐ」ことを目指します。

■メディア関係者のお問い合わせ先 広報：濱野 benesse\_pr@mail.benesse.co.jp

■上記以外のお問い合わせ先 株式会社ベネッセ i-キャリア 電話番号：03-5320-1301