
初期費用 0 円、月額 4000 円で始められる 個人宅への御用聞きビジネス
自然派食品 宅配カタログ 『ひとしな』 の新規販売代理店を広く募集



株式会社アデリー（本社：山口県柳井市、代表取締役社長：小野典子）は、自然派食品のカタログ販売サービス『ひとしな』の販売代理店を、広く募集いたします。

ひとしなは初期費用 0 円・月額 4000 円で始められ、個人宅に伺って注文をいただき、お届けする宅配サービスです。

ひとしなは 17 年の運営実績があり、販売代理店は 2022 年 7 月現在、全国約 300 店舗。主に酒屋、宅配専門店、食料品店、買い物代行業などのみなさまに販売いただいております。ご購入くださる個人のお客様は 60 代以上の年配の方が多く、特に外出して買い物をするのが難しい方に好評のサービスです。

高齢化や単身世帯の増加、小売業の廃業などで、買い物弱者・買い物難民は増える一方です。各家庭を訪問し注文をお聞きしお届けする御用聞きビジネスに注目が集まり、アデリーにもひとしなのお問い合わせをいただく機会が増えております。

これまで、ひとしなの販売店拡大は一部のチャンネルに限定しておりましたが、このたび新規の販売代理店を広く募集することとし、ひとしなの WEB サイトも開設いたしました。

ひとしなを通じて、小売業のみなさまの収益向上や、高齢者の暮らしを豊かにするお手伝いができますと幸いです。

【販売代理店 募集要項】

- 募集対象** : 企業もしくは個人事業主（運営実績 3 年以上）
- 募集エリア** : 全国（北海道・沖縄・離島を除く）
- 費用・条件** : カタログ代+カタログ配送料として月額 4000 円（税別）をご負担いただき、個人のお客様からの注文を募っていただきます。
それ以外に発生するのは、ご注文に応じた商品代金と商品配送料のみ。
初期費用 0 円、売上ノルマや販売方法に関する厳しい制約はありません。お客様からのご注文後にアデリーに発注いただくため商品在庫を持つ必要もありません。

* 上記の条件はひとしなサイト上で新規募集を行う際の条件です。（カタログのお届けは 50 部）

* フランチャイズ契約ではありません。 * 宅配形式での販売を前提としておりますが、仕入れカタログとして使用し商品を店舗等で販売いただくことも可能です。



ひとしなの WEB サイト

<https://www.hitoshina.ad-e.co.jp/>

【ひとしなの商品・カタログの特長】

- ・スーパーなどではあまり見かけない、アデリーが独自仕入れした食品
- ・化学調味料を使用しない等の独自基準をクリアした、**なるべく添加物を使わない自然派食品**
- ・常温保存の食品だけでなく、**冷蔵・冷凍食品も揃え**、最適な配送温度帯でお届け
- ・お惣菜・産地直送の農産物・お菓子などを、**毎号変化のあるカタログ・品揃え**でご紹介
- ・**国内産の食品がほとんど**で、生産現場を取材した様子や生産者の声も一緒にお届け



商品の特長や人気商品の詳細

<https://www.hitoshina.ad-e.co.jp/food>

【ひとしな販売代理店のメリット】

- ・お客様からの受注後に商品を発注するため、**在庫が不要**
- ・隔週発行のカタログのため、**定期訪問・会話のきっかけになる**
- ・生活に密着した食料品なので、**リピートのお客様が増える**
- ・カタログ販売のため、**店舗が無くても来店が少なくても販売できる**

【こんな経営のお悩み・課題にお役立てください】

「店舗への集客が減って…店舗を維持するか悩んでいます」

「高齢のお客様が多いので、もっと要望に沿える品揃えにしたい」

「商品の品揃えが他店とほぼ同じ。お客様に飽きられてしまいそう…」

「健康意識の高いお客様に喜ばれる品揃えを増やしたい…」

【現在、ひとしなをご活用いただいている販売代理店様の声】

Q.ひとしなを始めたきっかけは？

もともと酒店でしたが、現在はコンビニのノウハウを活用したりカーショップとして運営しています。

15年程前に、お酒以外の商品を増やしたい、と思っていた際にひとしなのサービスを知りスタートしました。

新規のお客様に宅配の営業をする際、商品がお酒だけだと「お酒を飲まないの」と断られてしまったら何もできません。ですが、食品であればどなたでも食べられ喜んでいただけるので、ご案内がしやすいと感じます。

(熊本県・コンビニエンスストア)

Q.ひとしなの良い点は？

当店は、週に1度は必ずお客様を訪問していますが、ひとしながあることで注文や訪問のサイクルが作りやすくなっています。現在、ひとしなを利用してくださっているお客さまは100人程度で、ほぼみなさん毎号注文していただきます。

ご近所のスーパーにはない自然食品や、他の地域の名産品など珍しい商品が多いのが魅力で、お客様から美味しいという声をいただきます。

(大阪府・宅配専門店)

その他の販売代理店様の声：<https://www.hitoshina.ad-e.co.jp/customer-reviews>



最新カタログ：<https://www.hitoshina.ad-e.co.jp/catalog>

【会社概要】

会社名	株式会社アデリー
所在地	〒742-0021 山口県柳井市柳井 11171 番地 1
電話番号	0820-23-7711
設立年	1977 年 3 月
代表者	代表取締役社長 小野 典子
資本金	1 億円
従業員	376 名 (2022 年 4 月現在)
事業内容	食品宅配カタログ・カタログギフトの企画・制作・運営・販売、スイーツ・花の企画・製造・販売、物流サービス、通販業務代行、フルーツカフェ運営 等



【本件に関するお問い合わせ先】

株式会社アデリー ひとしな担当 朝倉・河谷

<https://www.hitoshina.ad-e.co.jp/contact>

Tel : 0820-23-3391

e-mail : hitoshina@ad-e.co.jp