

参加企業募集

2023

Session

自社の強みを いかすための講座 沖縄

「自社の強みをいかして収益力を高めたい」と本気でお考えの企業のための自社分析ゼミです。

徹底した現状分析を行いながら、自社のビジネスモデルを明確化し、連携先を見つけ、
収益力を高める力をつけることが目的です。

キックオフセミナー

参加費
無料

Session沖縄の事業内容説明と、金谷勉氏による商品開発ステップや事例紹介などの講義を行います。

2023.9.5 (火)

会場

沖縄産業支援センター1階(101)

那覇市小祿1831番地1

14:00-17:00 (受付13:30-)

定員

60名

当日のプログラム

- ① 沖縄県の事業について説明
- ② 金谷氏講演：自社分析や企業連携の重要性、全国での商品開発事例の紹介等
- ③ Session沖縄：講座の詳細と申込みについて説明

講師紹介

金谷 勉氏

有限会社
セメントプロデュースデザイン
代表取締役



1999年にデザイン会社「セメントプロデュースデザイン」を設立。大阪、京都、東京を拠点に企業のグラフィックデザインやプロモーション、商品開発のプロデュースに携わる。2011年から、全国各地での商品開発プロジェクト「みんなの地域産業協業活動」を始め、600を超える工場や職人との情報連携を進める。職人達の技術を学び、伝える場「コトモノミチ」を東京墨田区と大阪本社ビル1階にて展開。京都精華大学、金沢美術工芸大学講師を務める。自著に『小さな企業が生き残る』(日経BP社)

セミナー
申し込み
方法

step 1

8月31日(木)までに、下記URLのフォームよりお申し込みください。
<https://forms.gle/xBYuyRFQKgEjKoBH8>



step 2

お申し込み完了後、
事務局からご連絡します。

主催：沖縄県
(令和5年度 稼ぐ企業連携支援事業)

Session²⁰²³ 全3回の連続講座

自社の強みを
いかすための講座 **沖縄**

本プログラムは、稼ぐ企業連携支援事業の一環として、参加企業が徹底的に自社分析を行うことで、自社のビジネスモデルを明確化し、連携先を見つけ、収益力を高める力をつけることを目的としています。

対象 下記のような課題をお持ちの方

自社の強みをしっかりと分析したい / 連携先を見つけたい / 既存事業の課題を新しい視点で見直したい / ブランディングしたい / 新商品を開発したい

定員 12社(1社2名まで)(参加者は書類審査および事前面談により決定)

会場 八汐荘 沖縄県那覇市松尾1丁目6-1

連続講座内容

参加費
無料

講師：金谷勉(有限会社セメントプロデュースデザイン 代表取締役)

第1回

自社分析 「自社・競合・状況」を十分に分析する

(事前課題：自社分析シートの提出※フォーマットは事務局より提供)

2023年10月12日(木)14:00-17:00 ※終了後、参加者交流会あり(希望者)

第2回

事業の特徴づけ 「自社と他社のポジション」を確認する

(事前課題：SWOT分析、競合分析シートの提出※フォーマットは事務局より提供)

2023年11月29日(水)14:00-17:00 ※終了後、参加者交流会あり(希望者)

第3回

アイデア発表 分析を踏まえた事業アイデアを発表する

(事前課題：プロジェクトアイデアシートの提出※フォーマットは事務局より提供)

2024年1月10日(水)14:00-17:00 ※終了後、参加者交流会あり(希望者)

講座
申し込み
方法

step 1

2023年9月5日(火)開催のキックオフセミナーにご参加ください。
セミナー終了後に配布するアンケートに、参加希望の旨をご回答ください。
[回答期限：2023年9月8日(金)15:00]

step 2

参加希望者に、事務局より申込書をお送りします。
必要事項を記入の上、事務局にご提出ください。
[提出期限：2023年9月19日(火)15:00]

step 3

2023年9月20日(水)-9月27日(水)の期間に、事務局と講師にて
書類審査および事前面談を行います。面談後、参加可否を事務局より
2023年9月27日(水)までにご連絡します。

step 4

参加者は第1回事前課題の「自社分析シート」
(事務局より提供)を事務局にご提出ください。
[提出期限：2023年10月6日(金)15:00]

お問い合わせ先
(事務局)



(公財)沖縄県産業振興公社 事業支援課 稼ぐ企業連携支援事業 担当：花谷、仲嶺
[TEL] 098-859-6236 [E-mail] renkei@okinawa-ric.or.jp