

News Letter 2015年4月27日

## 病院・介護施設利用者やその家族が抱えるお金の悩みの解決を手助けする

## 「金融コンシェルジュ」 実施報告(平成 26 年度)

日本ファイナンシャル・プランナーズ協会が、

中立的なアドバイザーであるFP(CFP®認定者/ファイナンシャル・プランナー)を病院等に派遣

特定非営利活動法人(NPO 法人)日本ファイナンシャル・プランナーズ協会(略称:日本 FP 協会 理事長 白根壽晴)は、医療、介護サービス利用者が抱えるお金に関する悩みを中立的な立場から相談にのり、解決に向けた手助けをするために、CFP®認定者(ファイナンシャル・プランナー)を病院・介護施設等へ派遣する取り組みを、平成 25 年 5 月から実施しています。このたび平成 26 年度の実施状況について、以下のとおりまとめました。

■平成 26 年度「金融コンシェルジュ」の実施状況 ※平成27年3月末現在 平成 26 年度は関西地区の 2 病院(大阪府 日生病院、京都府 堀川病院)で の実施に加え、対象を介護施設にも拡大し、介護付き有料老人ホーム(神奈川県 ヒルデモアたまプラーザ・ビレッジⅢ) や平成 27 年 3 月 6 日に公益社団法人 全国有料老人ホーム協会主催の入居希望者向けイベントに派遣した結果、 全体では 42 件の相談がありました。年代別、相談内容別の件数等は図表 1、2 で示したとおりです。相談者を年代別に見ると、60 代以上が昨年度は約 25%で したが、今年度は介護施設にも拡大したため図表 1 のとおり約 60%に増加しま した。

【図表1】 相談者(年代別) 20代 不明 5% 90代。 2% 7% 40代 尹108 17% 12% 50代 70代 12% 19% -60代

21%

相談内容は、図表2のとおり「相続・贈与」(22.2%)がトップで、次いで 【**図表2】** 「老後生活・年金」(15.9%)、「生活設計全般」(14.3%)と続きました。

60 代以上では、遺産分割等、相続の準備をどのようにしたらいいかなどの「相続・贈与」に関する相談、また、自身の老後の生活や介護施設に入所する場合の資金準備方法などの「老後生活・年金」「介護施設資金」に不安を抱えており、相談ニーズが高いことが判明いたしました。

また、40代、50代などでは両親等の家族の病気やけがを契機に、家計の 見直しの必要性を感じるなど、「生活設計全般」についての相談ニーズがある ことがうかがえました。

なお、平成27年度も平成26年度と同様の病院や有料老人ホーム等で継続して実施予定です。

【図表2】 相談内容別(複数選択)

相談内容	件数	比率
相続•贈与	14	22.2%
老後生活·年金	10	15.9%
生活設計全般	9	14.3%
保険の加入・見直し	8	12.7%
介護施設資金	8	12.7%
不動産運用	5	7.9%
金融資産運用	4	6.3%
住宅購入・ローン	2	3.2%
その他	3	4.8%
合計	63	100%

※CFP®・AFP(ファイナンシャル・プランナー)は、生活者ひとりひとりの課題をご一緒に考え、夢をかなえるためのアドバイスを行う、いわば「家計のホームドクター®」です。

※ **CFP®**、CFP®、CERTIFIED FINANCIAL PLANNER®、およびサーティファイド ファイナンシャル プランナー®は、米国外においては Financial Planning Standards Board Ltd.(FPSB)の登録商標で、FPSB とのライセンス契約の下に、日本国内においては NPO 法人日本 FP 協会が商標の使用を認めています。 ※家計のホームドクター®は NPO 法人日本FP協会の登録商標です。